

# 劉芳興「定制鞋」溫州獨領時尚

## 香港鞋匠創高端品牌 受邀為劉翔造鞋

近日在浙江創意園舉辦的2014溫州時尚文博會開幕式現場，一家由香港名師劉芳興創辦的鞋類研發設計工作室吸引了與會者的目光。談笑風生的劉芳興在接受本報專訪時透露，正因「中國鞋都」溫州良好的製鞋業土壤，使他這種玩轉時尚的高端鞋履「私人定制」獲得良好的發展，自去年開設工作室以來，他的「HKSTAR」已擁有一批忠實顧客。目前，除在溫州市區的工作室外，劉芳興在溫州永嘉擁有一個製造工廠，今後他還籌劃在北京、上海等內地一線城市開設門店，並創辦專業網站，讓他的中高端鞋履定制網絡遍佈全國。

■香港文匯報記者 白林森 溫州報道

「私人定制」在現在的中國雖已不再新鮮，但是將此作為時尚而競相追逐卻遠不及歐美發達國家。據劉芳興回憶，上世紀80年代初，他在香港尖沙咀做定制鞋履期間，曾受到美國、英國、法國、日本等多國顧客的厚愛。「PRADA、Louis Vuitton、VERSACE、Dior、Valentino」等的確知名，但是歐美等國消費者卻更喜歡私人定制，他們認為國際品牌在世界任何角落都可以買得到，而定製鞋卻獨一無二。」

劉芳興說，當年，他多數時間在香港的半島酒店和文華酒店為顧客量腳製鞋，經常是晚上量好顧客腳型再等他們選定款式、材質及工藝，次日早上離店時交付個性化皮鞋，有時甚至要趕到機場交貨。「那時候，經常是夜以繼日，幾個鐘頭就要趕製一雙鞋，困了靠沙發上睡一個小時就起來繼續趕工。令人欣慰的是，當我把鞋交到老外手中時，他們都讚不絕口。」

### 為史泰龍量腳製鞋

「讓我記憶最為深刻的是國際巨星史泰龍。當年，荷里活劇組偶爾會來香港取景，其中有不少荷里活的大明星、大導演會關顧我的生意，然而許多大明星、大導演走後我才知道他們的姓名。不過，史泰龍我卻認識，當時他就請我量腳製鞋，交貨後還愛不釋手，令我倍感興奮。」劉芳興續說，從那時起，他就堅定了做中高端私人定制的信心。

此後多年，劉芳興一直在香港經營鞋履「私人訂製」，然而一個偶然的機會卻讓他走進一座滿城都是皮鞋佬的城市。劉芳興說，溫州是他熟悉的城市。因為他祖籍溫州，20多歲才移居香港。「我的太太是香港人，結婚後便跟她一起到了香港，算是『嫁』給了太太。」到達香港後，劉芳興跟隨一個台灣師傅在尖沙咀從事男鞋設計、製造，後來師傅去世，他就開辦工廠，繼續師傅的事業。

### 獲浙龍頭鞋業老總賞識

20世紀80年代正值中國改革開放熱火朝天的時刻，在中國民營經濟發祥地的溫州，一夜之間就會冒出幾十甚至上百家製鞋作坊或工廠，現為當地鞋業龍頭的康奈集團便誕生於當年。「大概是我到香港10餘年後的1991年，康奈集團老總找到我，盛情邀請我回鄉。」劉芳興表示，盛情難卻，他便回鄉當起了康奈集團的設計指導。

「開始，康奈皮鞋只賣20多元一雙，而經過我們的努力，2年後皮鞋價格提高了5倍多，賣到168元一雙，此後又漲到每雙280元。」劉芳興續說，自1991年起，他就經常往返香港和溫州之間，合作的企業也逐漸增加，與奧康、紅蜻蜓、意爾康等溫州最為知名的鞋企都曾有過合作。特別是還曾受奧康集團相邀，為世界冠軍劉翔專門定制皮鞋。



■劉芳興在溫州的研發設計工作室。 白林森攝

## 兩種人消費私人定制

「現在，有私人定制皮鞋需求的人群大致有2種，一是時尚消費人群；二是怪足人群，這個群體需求尤為迫切。」劉芳興表示，無論是上世紀80年代的香港，還是當下的中國內地，私人訂製確實會比普通皮鞋價格會貴上好幾倍，但是消費群體不減反增的現實證明其市場非常廣闊。

劉芳興今年58歲，育有4個孩子，大兒子目前在美國律師樓上班，經常往返於美國、上海；女兒是老二，任職香港港龍航空公司，也非常優秀；三子現就讀於香港中文大學，是學生會幹事，目前在匯豐銀行實習。「孩子們都非常優秀，也迫使我更加努力。目前，我在內地做中高端鞋履私人定制，也算是先驅者，今後我要將『溫州第一』變為『中國第一』。」

### 設網站走向世界大道

劉芳興指出，他現在還帶着來自全國各地的十幾個學生，這些學生有的是在校學生，有的則是鞋企的設計師。「今後，我要和他們一起編織一張全國性的私人定制網絡，包括製作專業的電子商務網站，讓鞋履私人定制風靡全國，甚至還要實現『穿中國製造，走世界大道』的願望。」



■香港著名設計師劉芳興。 被訪者供圖

## 上榜「名師名家」

今年初，溫州市委辦公室、溫州市政府辦公室聯合發文，表彰劉芳興等100名溫州市第三輪工業行業「名師名家」。

據悉，「名師名家」工程是溫州市建設人才強市的戰略之一。為加快培養大批具有高超技藝的技術工人，大力宣傳在生產服務一線作出貢獻的技能人才，充分發揮高技能人才在經濟社會發展中的重要作用，自2007年該市開展首輪工業行業和服務行業「名師名家」評選活動以來，每3年組織一次，分別從機製造、包裝印刷、鞋革服裝、美容美髮等20多個行業，共評選出609位「名師名家」。

該工程除培育和選拔一批「名師名家」外，還將發掘一批「名師名家」後備人選，建立行業與專業「名師名家」人才數據庫，為該市人才隊伍建設提供依據。



■HKSTAR 已擁有一批忠實顧客。 被訪者供圖

## 任浙大「量腳機」項目顧問

劉芳興早期開展的私人定制不僅受到溫州製鞋業界的認可，更獲得科研機構的肯定。2008年，浙江大學CAD&CG國際重點實驗室「個性化量腳定制機」項目，專門聘請劉芳興為項目顧問。據悉，該「數字化」革命產品，是中國第一台量腳定制機，它實現了精準丈量每個人的腳型、製造個性化的鞋楦等完整個性化定制理想。

這項3D量腳、定制技術雖然現已被眾多鞋企所效仿，並成為幾家大型鞋企的最新賣點，不過劉芳興卻並不氣餒。他說，他們最大的特色在於把每雙鞋從楦頭製作、製版、開面、包頭、批皮、折邊、鞋底縫製、打磨等18道標準工序及300多種複雜精細的製作工藝盡數展現，設計師會根據客戶的足型、職業、性格等多重因素，打造專屬個人的產品。

## 首家內地香港聯營律所前海成立



■首家內地與香港聯營律師事務所華商林李黎聯營律師事務所近日在深圳前海成立。 本報深圳傳真

香港文匯報訊（記者 李薇、李璐 深圳報導）由廣東省司法廳主辦的港澳法律服務開發政策研討會暨粵港澳律師合作發展研討會昨日在深圳舉行，來自粵港澳三地的一百多名律師代表參會。據悉，自9月1日廣東省司法廳正式批准港澳律師事務所可與內地律師事務所合辦以來，共3家聯營律師事務所提出申辦。近日，首家內地與香港聯營律師事務所——華商林李黎聯營律師事務所在前海正式獲准成立，標誌着前海又一項法制創新政策正式落地。

### 「合同型聯營」運作未如理想

此前在CEPA（《內地與香港關於建立更緊密經貿關係的安排》）協議下，香港律師事務所可與內地律師事務所通過「合同型聯營」的模式運作，但因合同聯營關係鬆散，實際效果未如理想。截至今年，僅6家香港律師事務所與內地律師事務所在內地組成聯營。

廣東省司法廳律師工作管理處處長陳建指，隨着粵港澳企業合作越來越密切，粵港澳律師業合作規模也日益龐大，目前有21家香港律師事務所在香港設立代表機構，2家廣東律師事務所在香港設立分支機構，此外每年100多名香港、澳門居民在廣東報考國家司法考試，但截至目前僅75名香港、澳門居民成為內地執業律師。「香港律師事務所駐內地代表機構希望能聘請更多內地執業律師，為客戶提供使用內地法律的服務。因此廣東率先提出兩項政策設想，成立粵港澳律所合辦聯營，以及香港律所駐粵代表機構可聘請內地律師。」

### 首批僅3家聯營所申辦

今年9月1日，《香港特別行政區和澳門特別行政區律師事務所與內地律師事務所合辦聯營試行辦法》和《內地律師事務所與內地律師事務所合辦聯營試行辦法》正式生效實施。

根據規定，香港、澳門律師事務所與內地律師事務所可以在深圳前海、廣州南沙、珠海橫琴，分別派出律師和出資，以合辦聯營形式共同設立律師事務所，合辦聯營律師事務所的律師按照法律規定的範圍，為中外客戶提供境內外法律服務。

「兩個《辦法》的出台，將有利於內地與香港、澳門律師事務所加強業務合作，共同促進內地與香港經貿交往合作。」陳建透露，首批允許10家合同型聯營律師事務所試點成立，但截至目前僅3家聯營律所提出申辦，積極性不高。

本月7日，首家內地—香港聯營律師事務所華商林李黎聯營律師事務所在前海正式獲准成立。該律所由中方合夥人廣東華商律師事務所和香港合夥人林李黎律師事務所共同聯營設立，是內地首家跨法域、跨地域的聯營律師事務所，標誌前海又一項法制創新政策正式落地。