■責任編輯：黎永毅 ■版面設計：余天麟 2014年11月10日(星期一) 香港文匯報WEN WEI PO

日本聖誕遊 爆團加價5%

趁圓匯跌 東南亞哈日族齊出動

本報專訪

日圓匯價近日勁跌，不少港人盤算着到日本過個「最抵聖誕節」。好消息是，國泰(0293)、香港航空新增了赴日航班，加上廉航香草航空加入，令機票有下調空間。壞消息是，除香港外，台灣、內地、韓國、新加坡的「哈日族」也趁圓匯暴跌湧向這個彈丸之國。永安旅遊行政總裁梁港蘭表示，當地酒店、旅遊巴士供不應求下，本港出發的日本團不僅無較去年同期平到，反而加價5%。至於近年因「韓流」興起的韓國團，聖誕期間依然供不應求，未因日圓貶值受冷落。

■香港文匯報記者 張易

■梁港蘭預期今年聖誕旺季，日本團會有三成增長。 張偉民 攝

日圓兌港元自上周跌穿「七算」後，未有止跌跡象，梁港蘭在上周五接受本報專訪時透露，12月23日、24日及25日出發的日本團，報名人數已超過六成，多數是家庭客，其中以滑雪、賞雪、浸溫泉聞名的北海道最受歡迎，屬公司最「暢旺」線路之一。她預計今年聖誕旺季，日本團的報客量會錄得三成增長，但因當地旅巴、酒店加價，團費較去年不降反升。

下月中出發團費未加

不過若錯開聖誕旺季，例如於稍早的12月20日左右出發，團費便有機會平到。梁港蘭舉例說，19日出發的北海道團，受惠航班增加，團費由去年約1.3萬元降到約1.1萬元；同日出發的東京團約6,000元，價錢與去年相若。

■梁港蘭指，今年再投資逾千萬元開發應用程式(app)，方便市民用app訂購廉航機票及酒店、民宿。

由於正值日本賞楓旺季，本港多間銀行日圓現鈔供應緊張，梁港蘭不建議遊日人士用信用卡購物，「雖然方便，但有匯率波動風險」。而旗下門市還提供外幣兌換服務，匯率較銀行優惠並提供「細鈔」，「抵過到銀行食閉門羹」。

香港有逾1,700間旅行社，永安旅遊市佔超過10%，是本港最大上市旅遊集團之一。今年是公司創立50周年，談及未來發展大計，身為旅遊界一姐的梁港蘭坦言，「價格戰並非長久之計」，未來會開發深度遊和主題遊提高品牌價值，包括用來鞏固中高端市場的「郵輪遊」。

開發深度遊不搶爛市

以日本為例，公司去年聖誕推出米芝蓮主題遊，市場反響不俗，故今年再度推出於平安夜出發的「北海道米芝蓮盛宴美饌溫泉5天之旅」，團費2.8888萬元，主打高端財經客戶。除主題遊外，開發南極遊、南美遊等新產品亦被提上日程。

而除了明年3月由啟德郵輪碼頭出發的85天環遊世界郵輪之旅，公司不久前還推出航程近2個月的皇家加勒比「海洋量子號」豪華郵輪旅，售價7.9萬元，意在鞏固本地成功商人、退休公務員市場。

永安現有旅遊產品中，跟團遊佔約8成。不過梁港蘭發現，港人旅遊習慣發生改變，自由行成為新趨勢。繼前年推出永安旅遊網後，公司今年再投資逾千萬元開發應用程式(app)，吸納年輕人這批自由行主力軍，推出10日已有逾2萬人登記。

推app網羅港人自由行

用家現時可利用app分別訂購廉航機票及酒店、民宿，梁港蘭表示，未來會加入自由行套票，及澳門船飛、高鐵飛即時訂票服務，「鞏固中高端市場之餘，逐步令客群年輕化」。

沙士後1日萬人報團最難忘

香港年輕人轉工頻密，一份工往往做不到一兩年便跳槽。但對於永安旅遊掌舵人梁港蘭，畢業後第一份工一做就是20年。親歷過03年沙士人心惶惶的3個月，04年印度洋大地震、08年汶川地震……梁港蘭坦言每次面對危機時，根本來不及思考Plan B，作為統領人，唯有在一條路行不通時，尋找其他出路。

入行20年帶團做起

梁港蘭與旅遊的緣分源於童年。「那時有幾個鄰居是大學教授，旅遊知識很豐富，經常拿寫旅遊的書給我看」，第一次見到這麼多漂亮景觀，年幼的梁港蘭眼界大開，慢慢地對外國心生嚮往。

學生時代無機會外遊，入行後，旅遊成為生活一部分。由領隊做起，梁港蘭做過員工培訓、顧客服務/市場策劃，對旅行社運作了如指掌。她坦言前線工作令人快速成長，也正因有過這段經歷，坐上管理崗位後，很容易體會前線員工的想法，因此更獲員工信任。

03年沙士爆發，本港暫停入境遊和出境遊，旅遊業一片死寂。面對沉重租金和員工薪酬壓力，公司惟有改推本地遊，例如帶遊客坐船遊新界，「收入談不上」，卻是危機時不算辦法的辦法。

了解當地跟團最好

正所謂危中有機，政府3個月後宣布取消雙禁後，旅遊業終於迎來轉機，梁港蘭清楚記得，恢復出境遊那天，一日就收到超過1萬名客人報名，創公司單日收客最高紀錄。而她本人的事業亦從此平步青雲，一路由副總升至總經理，最終成為永安旅遊掌舵人。

不得不提，在自由行大行其道的今日，這位旅遊業一姐偏偏反其道而行之，熱衷於跟團出遊，皆因她相信，聽專業講解是了解當地風土人情的最好辦法，或許聽着聽着，一條新線路已在她腦中誕生！

■永安旅遊自設外幣兌換服務。 張偉民 攝

■遊人在韓國濟州島城山日出峰下盛開的油菜花田觀光留影。 資料圖片

倡「經港遊」 分流內地客

本港旅遊資源有限，內地「個人遊」遊客不斷增加令到民怨迭起，正當業界要求政府檢討本港旅遊業配套設施時，梁港蘭卻另闢蹊徑，建議業界將視野「放闊點」，利用內地特別是廣東省的龐大市場，發展「經港遊」。

經港中轉去世界各地

所謂「經港遊」，是指內地遊客經香港中轉至世界各地旅遊，感受「港式」服務。「無論從內地任何地方，或是東南亞國家來香港，都是4小時飛機」，梁港蘭指香港地理位置優越，作為中轉城市，較新加坡、馬來西亞和泰國有優勢。

而本港發展「經港遊」另一競爭力來自內地市場。她指，廣東省有9,000萬人口，飲食、生活習慣與香港接近，國家旅遊局去年公布新指引，容許內地旅行團乘坐郵輪從香港到台灣後乘同一郵輪繼續前往日本或韓國後，為本港郵輪遊帶來商機，長遠還能吸引國際郵輪以香港為母港。

團體經港遊台平兩成

她舉例說，團體經港遊台灣較廣東省其他旅行社便宜兩成左右，價格優勢加上香港品質保證，組合好資源可形成龐大市場。

自由買賣 無須授權
www.MW801.com

英皇金融證券集團
Emperor Financial Capital Group
提供金銀・外匯・股票・期貨交易

縱橫匯海財經網站
www.MW801.com
(英皇金融證券集團金股匯期財經網站)

縱橫匯海財經網站乃英皇金融證券集團業務部投資顧問之網站

24小時 無須授權
手機/網上買賣

0佣金

電話：2474 2229, 9262 1888, (86) 135 6070 1133

歡迎業內業外人士直接聯繫合作條件

風險聲明：投資產品保證金交易涉及高風險，未必適合所有投資者。高度的槓桿可為閣下帶來負面或正面的影響。閣下在決定買賣投資產品前，應仔細考慮自己的投資目標、交易經驗以及風險接受程度。可能出現的情況包括蒙受部分或全部初始投資額的損失，因此，閣下不應將無法承受損失的資金用於投資。投資應知悉投資產品保證金交易有關的一切風險，若有疑問，請向獨立財務顧問尋求意見。

英皇尊貴理財中心
EMPEROR VIP CENTRE

香港灣仔軒尼詩道288號英皇集團中心8樓801室
Rm. 801, 8/F., Emperor Group Centre, 288 Hennessy Road, Wan Chai, Hong Kong

手機 WhatsApp/WeChat: +852 9262 1888
Email: GOLD@MW801.com
QQ/ 微訊 ID: 268021801