



在《味之天使》中飾演「藍莓」的劉俐，新聞多多，成功凝聚人氣。圖為劉俐出席商場活動。資料圖片

親情滿瀉

做生意為養家

藝人做生意不是新鮮事，都是想有多一個發展的機會。劉俐更坦言，從事娛樂工作也好，開點心店也好，目的只有一個，就是賺錢養家。

「24歲不小了，我希望肩負起照顧家庭的責任，讓家人的生活條件好點。」未料到，她的目標還非常明確，「我希望買一幢樓給家人，有個花園，兩個姊姊都搬來同一屋簷下，一人一層。」說着目標時，劉俐語氣堅定，眼神卻柔柔的，注滿了對家人的愛。

盼與兩姊姊同一屋簷

「媽媽是個很勤勞又節儉的人，她最近跟我說腳痛，看得我心疼了，我想賺錢時給她請個司機，讓她享受人生。」她說，能照顧到自己和身邊人，就是成功感的來源。

有此孝心，家人當然支持。這個生意投資了6位數字，劉俐透露家人也會擔心，着她看緊生意賬目。不過劉俐豪言，做生意就是一場冒險！「我是敢於冒險的人，不想終日擔心會否虧損，要正面地想，自己一定得！」

粉紅到紫

顏色印證成長

點心店的主題是紫色，店內上至招牌、下至餐墊都呼應主題。「主題顏色是我提議的，小時候的我喜歡粉紅色、粉藍色、白色，但長大後就覺得紫色散發出成熟女人的味道。」

從劉俐挑選的顏色，可見責任教人成長。劉俐透露早萌生創業的念頭，不過以前沒動力，這次難得遇上合得來的拍檔，於是勇敢一試。要同時兼顧演藝事業及自己生意，不容易啊，但年紀輕輕的劉俐卻不說一句辛苦，反而稱這是成長的機會。



劉俐對點心店全力投入。資料圖片

劉俐創業不靠知名度

味之天使

邊學邊做 親力親為

點心店開張當天，小記也有到場，眼見場內坐滿娛樂記者，心裡想：找明星搭檔做生意，有娛樂版免費宣傳最划算。在正式訪問前，劉俐的合夥人卻透露心聲，大至選址，小至挑外賣碗，劉俐都用心參與，作為拍檔，最

感激不是她帶來的宣傳作用，而是她的投入。「正常一個投資者，提供了資金後就撒手不管了，但藍莓參與了的或想參與的比我更多。」

新手多諗頭 創「黑松露菌餃」

第一次做生意，劉俐卻諗頭多多，新手反而可以提供另類意見。拍檔想做點心，但不想經營傳統茶樓，路線走中西合璧。一看拍檔擬定的菜單，劉俐卻發現賣的都是傳統點心，於是提出新方向：「舖面風格中西合璧，為何點心不是？」她的一句詰問，引發出更多的可能性，最後點心紙上出現「蜜瓜脆脆卷」和

「黑松露菌餃」等創新點心。而在試菜時，她亦逐樣挑剔，希望做到100分。

劉俐謙虛地說不能領功，大部分點心都是拍檔構思，她第一次做生意，只是邊學邊做。不過據知，她為了選個好舖位，特意做了研究，最終選了觀塘宜安街，因該區人口多，可做街坊生意，同區更無同類店舖。選了個理想舖位，日後事半功倍，可謂功不可沒。

但劉俐始終沒有營商經驗，許多營運細節都沒有概念。「例如我對每天的營業額都很緊張，會問拍檔為何昨日有2萬元生意，今天只有1.8萬元？」

這個新任老闆娘，自言不懂看長線投資，需要拍檔解釋方始明白開業初期要嘗試不同的宣傳方法，可能要犧牲頭半年的生意，換取以後賺多點，因為一次過投放資源，永遠掌握不了甚麼宣傳最有效，浪費金錢。「另外請廚師師傅方面都由拍檔負責，入單出單的系統我也不熟悉，現在就要慢慢學。」

願做開心大使 學懂關心別人

問到做藝人和做生意有何不同，劉俐想了一想說：「做演員要做的就是讀熟劇本，做好演出，但作為老闆就要多一點顧全大局。」由生意的財政狀況，至員工的工作情況、食客的反應，老闆都要事事關心。

「不過現在還是學習階段，在學睇數、學計數。」她取笑自己說，不過又即一本正經道：「以前個性比較被動，做了老闆就要學懂多與人溝通、關心人。」

劉俐不自稱為老闆娘，說自己的角色是「開心大使」。「我希望和員工的關係就像一家人般，可以一起吃飯說笑。」她還想在店內張貼一張店舖上下的大合照，與人分享當中的溫馨。



味之天使劉俐(藍莓)與美食結上不解之緣，8月榮升老闆娘，在觀塘開了新派點心店。記者張偉民攝



點心店的主題是紫色，店內上至招牌、下至餐墊都呼應主題。記者張偉民攝

湘茶新秀「桃花源」紅茶簽約1.8億



位於常德高山濕地的「桃花源」有機茶基地。本報湖南傳真

香港文匯報訊(記者譚錦屏 常德報導)湖南省茶業協會茶館年會暨桃花源紅茶品鑒會日前在常德召開，繼成功打響「安化黑茶」品牌之後，湖南又重點推薦茶業新秀「桃花源」紅茶。在現場舉行的簽約儀式上，176家茶館老闆和品牌茶葉經銷商參與品鑒，28家公司現場簽約，現場簽約銷售桃花源紅茶

1.8億元(人民幣，下同)。據介紹，桃花源紅茶取材於生態環境極佳的常德市，這裡處於茶葉最適宜生長的黃金緯度帶北緯25°至30°之間。因先天自然條件優越，常德桃源縣生產的紅茶，明清時期就已聲名遠播，不僅被奉為貢茶，並暢銷海外。清同治年間，年出口2萬餘箱，至民國初已高達3萬箱，往北，沿茶馬古道，遠銷土耳其、巴基斯坦等國家，往東，順長江出海，抵達歐洲、北美等地。

產茶大省 連續八年全行賺錢

對於桃花源紅茶亮相首日的好業績，湖南省茶業協會會長曹文成並不感到意外，他認為，深厚的茶葉歷史文化、不可複製的種茶基地以及高端的製茶技術為其奠定了良好的市場基礎，此外，作為產茶大省，湖南已有可借鑒的安化黑茶、岳陽黃茶等成功案例，

相信桃花源紅茶未來的市場十分廣闊。據了解，近年來湖南茶產業異軍突起，2013年全省茶園面積已達到182萬畝，產量16.5萬噸，加工銷售各類茶葉45萬噸，出口茶葉4.5萬噸，出口創匯突破1億美元，茶業綜合產值達到500多億元，連續八年實現全行業盈利。

受惠養生觀念 紅茶市場速增

在品鑒會現場，湖南桃花源茶業股份有限公司董事長易懿向記者表示，儘管中國的紅茶市場已有多個知名品牌，但對未來市場充滿信心。基於養生觀念的影響，紅茶成為中國近年來在市場上所佔份額越來越大，增長速度也很快，他認為，「桃花源」紅茶的市場空間很大，根據計劃，產品銷售初期將以國內市場為主，目前已經與日本、法國、俄羅斯等食品入境要求高端的國家進行對接。

華僑城重慶建「山地版」歡樂谷

香港文匯報訊(記者袁巧 重慶報導)華僑城重慶大型文化旅游綜合項目日前在重慶北部新區禮嘉商務區舉行了啟動儀式，計劃投資超過50億元(人民幣，下同)，將建設重慶歡樂谷、瑪雅水樂園等文化旅游綜合項目，預計今年年底開工。

據介紹，華僑城重慶大型文化旅游綜合項目建成後將包括歡樂谷、瑪雅水公園、生態教育展示公園、體育運動競技公園、OCT濱江市民休閒帶、都市娛樂中心、城市慶典中心、體育競技中心、生態教育中心、文化演藝中心等多個部分，形成一個聚焦都市娛樂和旅遊休閒的複合型城市會客廳。

重慶歡樂谷和瑪雅水公園規劃總面積約800畝，將投入不少於20億元用以公園建設打造，預計今年年底開工，2017年開園。其中，重慶歡樂谷所有的娛樂設施都將依山打造，融入山城特色，突出山城個性，依據禮嘉所在的山形地貌定製遊樂設施設備。建成後，歡樂谷和瑪雅水公園年遊客接待能力不低於300萬人次。

Sell Buy

自由買賣 無須授權

www.MW801.com

英皇金融證券集團
Emperor Financial Capital Group

提供金銀、外匯、股票、期貨交易

縱橫匯海 財經網站
www.MW801.com

(英皇金融證券集團全股證期貨財經網站)

縱橫匯海財經網站乃英皇金融證券集團業務部投資顧問之網站

歡迎業內業外人士直接聯繫合作條件

手機 WhatsApp/WeChat: +852 9262 1888

Email: GOLD@MW801.com

QQ/ 微訊 ID: 268021801

24小時 無須授權

手機 / 網上買賣

0 佣金

電話: 2474 2229, 9262 1888, (86) 135 6070 1133

英皇尊貴理財中心
EMPEROR VIP CENTRE

香港灣仔軒尼詩道288號英皇集團中心8樓801室

Rm. 801, 8/F., Emperor Group Centre, 288 Hennessy Road, Wan Chai, Hong Kong

風險聲明: 投資產品涉及全交易及匯率波動, 未必能取回投資款項, 高風險的投資可為閣下帶來負面或正面的影響, 閣下在進行任何投資前, 應仔細考慮自己的投資目標, 交易經驗以及風險承受能力, 可能出現的情況包括受部分或全部切地投資損失, 因此, 閣下不應將無法承受損失的資金用於投資, 投資者應知悉投資產品保證全交易有關的一切風險, 若有疑問, 請向閣下投資顧問查詢。