

責任編輯：胡可強 版面設計：高熙雯

美國《財富》(FORTUNE)雜誌7月發佈2014年財富世界500強排行榜，浦發銀行以2013年實現314億美元營業收入位列全球企業第383位，排名較上年大幅提升77位，位列上中資企業第81位和上中資銀行第9位，表現出良好的綜合競爭優勢。財富世界500強(Fortune Global 500)是美國《財富》(FORTUNE)雜誌每年評選的全球最大500家公司的排行榜，以公司上一年度營業額作為排名依據，被譽為衡量全球大型公司最著名、最權威的「終極榜單」。

香港文匯報記者 鄭忠成 通訊員 王瑩

成立特色支行構建科技金融專屬服務體系  
攜手政府和擔保公司創新成立金融風險池

# 浦發銀行業內首推

# 科技金融服務品牌「科技小巨人」

浦發銀行杭州余杭科技城支行。

一直以來，浦發銀行持續聚焦科技金融，着眼於科技型企業的成長培育，不斷探索創新針對科技型企業的金融需求和服務。該行在今年於業內率先推出科技金融服務品牌——科技小巨人，並啟動浦發銀行2014年「科技小巨人」創新金融之旅。近日，「科技小巨人」落地浙江杭州，60多家科技型中小企業和銀行、政府、VC/PE、券商、擔保公司、第三方交易平台等合作渠道，在杭州未來科技城齊聚一堂。

科技小巨人，是浦發銀行針對以科技型企業為代表的具有成長性和成長需求的企業客戶推出的特色服務，將聚合跨界資源，着力於科技型企業成長培育，為企業成長提供全程專屬培育機制和全面的金融服務。浦發銀行總行副行長冀光恒表示：「科技小巨人」將使浦發銀行科技金融由單個機構、單一產品、單筆服務走向網絡化、綜合化、系統化，為科技企業成長提供全程服務。浦發銀行將以綜合化科技金融服務體系為支撐，全面實現三大目標：一是搭建科技金融綜合服務平台，全面匯聚跨市場、跨平台、跨區域、跨空間的資源和力量；二是打造中國矽谷銀行，成為中國科技金融服務領域的領先銀行；三是成就中國科技巨人，讓數以萬計的科技型企業在浦發銀行的培育下成長壯大，成為支撐中國新時代發展的巨人。

## 首推科技金融服務品牌

被認定為2013年浙江省高新企業、海創園重點項目的創泰科技是浦發銀行目前大力培育的「科技小巨人」中的一家。

城市車輛日益增多，停車難，找車位耗時長問題十分突出，迫切需要智能停車管理技術。2010年從海外歸國的田元瞄準了這一市場，於次年創辦了浙江創泰科技有限公司，開發出基於無線傳感網、雲計算、移動定位等物聯網技術的手機付費或POS機付費等多種解決方案，並可根據各地的實際情況量身訂做，優化停車管理。

創泰科技的應用迅速得到市場認同，在國內多地開展合作。但公司的快速發展也需要更多流動資金。田元說，他在國內沒有房產，也無廠房和設備可以抵押，多家金融機構無法給予貸款。

浦發銀行杭州余杭支行多次拜訪後發現，該公司雖然成立時間較短，目前銷售收入不高，但技術處於國際領先地位，擁有多項專利，科技含量高。同時，公司管理層具有較強的專業技術，多年的行業知識及管理經驗。該公司還等，市場潛力較大。

在提出申請到成功貸款，短短幾天之內，創泰科技獲得了浦發銀行最高500萬元的基準利率貸款及其他全方位的服務。

在杭州，如創泰科技一樣受益於浦發銀行特色金融服務的科技型中小企業還有很多。浦發銀行杭州分行一直致力於培育和服務科技型企業，2011年即提出「以投行眼光拓展科技型業務」，推出「百家成長型中小企業培育工程」，為科技型企業量身定製培育推進方案；2012年啟動「千戶工程」，致力培育和服務高成長性中小企業；2013年浦發銀行杭州分行與浙江省科技廳合作開展科技型中小企業保證保險貸款項目，已為39戶科技型中小企業發放了9310萬元貸款。浦發銀行杭州分行副行長史松楊在「科技小巨人」創新之旅上表示，該行將在已有的基礎上，通過推進分層分類客戶培育體系建設，進一步加大對科技型企業的差異化服務，在資源配置、定價優惠、授信審批、運營服務等方面提供差異化的綜合金融服務方案，更好地助推科技型企業發展。

據介紹，以「科技小巨人」品牌為引領，2014年浦發銀行將全面開啟科技金融創新發展的新時代：力爭建立100個科技金融合作平台，服務10000戶科技型企業，進一步建立和完善科技金融服務體系，在科技支行建設、科



浦發銀行杭州余杭支行與杭州未來科技城管委會簽訂加強金融合作戰略協議。

技金融專屬審批流程、資源配置機制、考核激勵機制等方面探索新的發展路徑。

## 特色支行構建科技金融專屬服務體系

7月16日，作為第一家人駐杭州未來科技城的銀行，浦發銀行余杭科技城支行正式開業。浦發銀行杭州分行副行長史松楊表示，作為科技特色支行，杭州分行將在體制機制、業務流程、資源配置、授信審批、考核激勵等全方面、全流程為科技城支行構建科技金融專屬服務體系。杭州未來科技城是中組部、國務院國資委確定的央企集中建設的四大未來科技城之一。今年3月，浦發銀行杭州余杭支行率先與杭州未來科技城管委會、余杭科技擔保有限公司三方攜手，創新成立金融風險池，為園區內科技型中小企業提供了總額達4億元的授信。浦發銀行杭州分行充分抓住政府支援科技型中小企業的政策支持和資金支持的機會，正通過與政府相關部門如科技局、擔保公司等合作，打造着銀行與政府合力支持科技型中小企業的全新金融服務模式。

主要做法是：與政府合作搭建科技金融服務平台，銀行授予科技擔保公司擔保額度，專項用於科技型中小企業的擔保，解決企業的融資擔保問題，同時銀行拿出一部分資金，與政府、擔保公司建立損失補償專項基金，浦發銀行為進入園區的科技型中小企業進行批量貸款支持。

在實際業務操作中，該行專門搭建簡化的操作流水線，統籌規劃貸款調查、審批和發放等一系列工作環節，保證了貸款的快速批量發放。

活動現場，浦發銀行杭州余杭支行與杭州未來科技城管委會簽訂了加強金融合作戰略協議，與杭州余杭科技擔保有限公司、杭州恒生科技園、浙江華正新材料股份有限公司分別簽訂全面戰略合作協議。

## 重塑小微金融服務專營體系

為更好地服務小微客戶，浦發銀行杭州分行於2014年上半年順利完成小微金融業務架構調整，將小微企業業務與個人經營性貸款業務整合。

通過小微專營體系的整合構建，專營體制機制的完善保障及各項資源的傾斜投入，將為小微金融的服務轉型和發展提供更加有力的保障。同時，在現有「一個中心，六個分中心」專營框架下，着力做強二級分中心；繼在義烏江東設立杭州分行也是總行系統內首家小微企業專營支行後，繼續在以小微業務為主、產業特色明顯的區域積極探索建立小微專營機構。

同時，該行着力優化以「銀元寶」、「銀鏈寶」、「銀商寶」和「電商通」、「網貸通」為核心的「三寶兩通」「線上+線下」小微客戶批量開發模式。其中，「微小寶」是浦發銀行針對授信金額在500萬元以下的小型微型企業融資需求創新推出的專屬服務模式。「微小寶」產品通過信貸工廠流程開展，包含網絡循環貸、積分貸、組合貸和小額信用貸款等子產品。根據小微企業成立年限、交易記錄、銷售收入、盈利能力、還款來源等進行綜合評估，給予小額、靈活的流動資金貸款。

截至2014年5月末，浦發銀行杭州分行「微小寶」模式下授信客戶860戶，授信餘額22億元。憑藉特色服務模式，在2014年中國財富高峰管理論壇上，「微小寶」獲得「金理財最佳中小企業夥伴銀行獎」。

## 浦發銀行「科技小巨人」金融服務介紹：

### 一、資源整合的四個「跨界」

「科技小巨人」充分整合浦發銀行綜合金融服務平台的優勢，結合未來金融業態發展的前瞻性趨勢，圍繞科技企業成長需求，跨界整合各方優勢資源，實現金融服務的蝶變。

#### 1、業態跨界

「科技小巨人」致力整合「股、債、貸」三位一體服務業態。與股權投資基金、交易所、券商等機構開展深入合作，為科技企業提供最佳的融資結構方案，並提供投資者引入、上市財務顧問、並購交易服務、掛牌推薦、債券發行與承銷、投貸聯動、信貸支持等各項服務。

#### 2、市場跨界

「科技小巨人」綜合運用貨幣、債券、股權、期貨、外匯、商品等六大市場服務。為科技企業

提供跨越多個市場的交叉產品與服務組合，有效提升企業的抗風險能力與資產運用效率。

#### 3、平台跨界

「科技小巨人」打通境內外、離在岸、自貿區等多個平台。充分運用海外分行、自貿區分行等分支機構和離岸金融服務特色，發揮境內外市場聯動優勢，為各類進行跨境經濟活動的科技企業提供方便、快捷、全面的境內外跨界金融服務。

#### 4、O2O跨界

「科技小巨人」為科技企業在實體、虛擬兩大空間的經濟活動提供配套、完整的解決方案，持續提供線上線下一體化的O2O創新產品與服務，幫助企業應對經濟環境與競爭的新挑戰，引領未來發展。

### 二、四大「聯盟」 全程培育

1、天使聯盟：浦發銀行集合矽谷銀行、天使投資基金、創投基金等各方優勢，充分挖掘科技企業自身價值，為初創期的科技企業打造全方位服務平台。

浦發銀行「科技小巨人」天使聯盟服務模式。



2、成長聯盟：對於快速成長長期科技企業，浦發銀行攜手股權基金、政府部門、供應鏈核心企業、數據平台，打造全方位服務平台。

浦發銀行「科技小巨人」成長聯盟服務模式。



3、上市聯盟：針對在區域股交中心、各板交易所等掛牌上市企業，整合交易所、券商及其他中介服務機構，打造全方位成長服務平台。

浦發銀行「科技小巨人」上市聯盟服務模式。



4、戰略聯盟：針對集團化、全球化發展的企业，綜合運用全球各成熟市場力量，提供融匯各方精英價值的訂制化服務。

浦發銀行「科技小巨人」戰略聯盟服務模式。



浦發銀行杭州分行與成長型企業代表簽約。