



寧夏台建集團董事長張冬初先生是一位在銀川打拼十年的成功浙商，本報記者與他有過多次接觸，從他身上找不到商人慣有的痕跡，而且他對所做的事情只在意如何能夠做好，似乎並不關心能獲利多少。通過交流感覺到，在張冬初先生看來，做企業只有經濟效益和社會效益達到雙贏才算真正的成功。張冬初在擔任銀川市西夏區政協常委和銀川市政協委員期間，曾經有人和他開玩笑說，當政協委員究竟有什麼意思，既沒有報酬又沒有職權，不如多花些精力在自己的商業上。聽完之後，他認真地告訴對方：「人生中，金錢固然重要，但一個人要是不能夠實現他的社會價值，沒有擔當起被賦予的社會責任，那財富再多又有什麼意義。」

■香港文匯報記者 王尚勇 蔣金鵬

■責任編輯：張健 版面設計：譚向陽



■銀川市區一角。

搏擊商海勁帆揚

——寧夏台建房地產開發有限公司董事長張冬初印象



■台建董事長張冬初。

州市，中國民主建國會會員，歷任寧夏浙江商會副會長，銀川市西夏區工商業聯合會副會長，銀川市西夏區第一屆、第二屆政協常委，銀川市第十屆、第十一屆政協委員。現任寧夏台建房地產開發有限公司、寧夏融捷投資有限公司董事長兼總經理、突尼斯共和國駐寧夏代表處主任。張冬初先生早年在鄉經商。中國有句古話「吃得苦中苦，方為人上人」。艱辛的創業之路，讓他收穫了不菲的人生閱歷和財富，經過幾年的打拼，終於積累了人生的「第一桶金」。他開始把追求和目光投向更遠的地方。2003年，在銀川市招商引資優惠政策的吸引下，張冬初先生慧眼獨具，毅然投身房地產行業，帶着自己的全部積蓄來到了銀川，拉開了他勇立潮頭、搏擊商海的序幕。十多年的奮鬥，終於使這位不甘人後的創業者，從一個普通商人成長為大型房地產企業的掌門人。

在寧夏發展的過程中，張冬初董事長一直致力於發展民建築和房地產開發行業，經過市場中的風風雨雨磨礪，總結出了一套成功的經營和管理理念，加之誠實守信的行事風格，使台建集團在業界贏得了良好的口碑和商譽。台建集團先後榮獲「優秀寧夏浙江民營企業」、「銀川市「優秀會員企業」、寧夏「行業品牌優秀企業」、「寧夏誠信示範企業」、「誠信示範單位」、「優秀合作單位」等殊榮。

大愛無疆 勇擔社會責任

張冬初先生不僅在商業上做出了成功，在政界，他同樣奉獻着自己的力量。在擔任政協常委、委員和寧夏浙江商會副會長期間，積極履職，建言獻策。在每年政協會議上，張冬初先生都會提交提案，對銀川市的非公制經濟與物流業的發展有着自己獨到的見解和建議。

他不僅在事業上填寫着一份份精彩的人生答卷，更可貴的是在企業發展的同時始終不忘回報社會。他常常告誡員工：「利潤有多有少，但要腳踏實地做事，讓社會認同，就要用良心做人處事……」，張冬初熱衷於慈善事業，長年資助貧困山區學生，盡自己的努力解決部分殘疾人就業，他坦承地說：

「做慈善事業，並不是要等積累了數億家產後才去做，而是在公司成長的每個階段都要不間斷的開展公益慈善事業活動。」

高瞻遠矚 牢牢把握經濟節奏

近年來，中國與阿拉伯國家在經貿文化等方面的往來不斷增進，而寧夏的穆斯林在生活習慣、宗教文化等方面與阿拉伯國家極為接近。視野遼闊的張冬初看到了中阿合作的巨大潛力，於是走出國門，通過多方渠道，與阿拉伯國家企業建立起良好的合作關係，並為寧夏與阿拉伯國家在文化教育、商貿物流、工業和農業等領域的合作交流起到了推動作用。去年9月，作為2013中阿博覽會的重要成果，突尼斯共和國駐寧夏代表處揭牌成立。代表處所在地便設在台建集團，台建不僅是突尼斯共和國最重要的合作企業，同時董事長張冬初還擔任該代表處主任一職。

隨着西部大開發、兩區建設戰略的實施，張冬初先生和每一位在寧夏發展的浙江企業家一樣，懷抱着建設大銀川的鴻鵠之志，緊抓機遇，為第二故鄉的經濟和社會發展貢獻著自己的力量。



■企業榮譽。



■與公司高層在施工現場。



■公司接待突尼斯來華大學生。



■張冬初先生與突尼斯大使。

十年創業 成績斐然

寧夏台建房地產開發有限公司成立於2003年4月。公司主要從事房地產開發與經營，高度重視人才綜合素質的培養及人員結構的組合，經過十年的磨礪和成長，在張冬初董事長的帶領下，公司總結、建立了一套適應本公司長足發展的現代化企業管理模式。

十年來，公司先後開發建設了怡林園社區，浙江花園，西夏區第一高層住宅群「和佳居」社區，西夏區物流園區以及在建的浙商大廈等多個大型人文住宅和商業項目。令人矚目的成績，使台建集團成為業界標杆。

櫛風沐雨 誠信立業

董事長張冬初，出生於南方菁華庶地——浙江台



■和佳居開盤合影。



■浙商大廈效果圖。

預祝「綠色中國」2014環保成就頒獎大會隆重開幕!