

李應生 拓高原藥材優勢 助滇對外交流

香港文匯報·人民政協專刊訊(記者 解玲)雲南省政協委員兼港澳區委員召集人李應生,6年多來一直本着使命感,為當地建設發展出謀劃策、貢獻心力,充分利用他在「老本行」中藥行業和旅遊零售業的影響力,「帶進去,走出來」。他認為,雲南必須大力發揮高原獨特藥材種植優勢,弘揚多民族原生文化,擴大宣傳力度,相信七彩雲南這個獨特的省份將有更美好的發展前景。



李應生認為,雲南必須大力發揮高原獨特藥材種植優勢,弘揚多民族原生文化。 彭子文攝

李應生在接受香港文匯報、人民政協專刊記者訪問時表示,他非常喜歡雲南,自己從事中藥材批發及零售,並曾擔任優待香港旅遊服務協會主席4年,而雲南是藥材大省也是旅遊大省,故自己對雲南特別關注。2008年獲邀擔任雲南省政協委員,令自己與雲南的淵源更加深厚。

促滇港台文化商貿交流合作

多年來,他一直盡心盡力,促進雲南與香港、台灣間的文化及商貿交流合作,並在雲南新一輪對外開放發展中,主動出擊,盡心盡力履行行政協委員職責,為雲南發展獻力,又親力親為實地考察民生議題,每年皆向省政協提交具體提案和建議,包括《雲南成立種植經濟效益高之藥材綠色基地建議》、《建立中藥發展藍圖帶動高增值產品效益》、《促進雲南旅遊業發展 打造優質雲南形象的建議》、《增強聯繫網絡 造福雲南各業》等,並多次組團到雲南考察,深入推介省內各項建設及商機。

熟悉李應生的朋友,印象最深刻的就是他的精力充沛、為人謙和、待人真誠,做事投入,用心且有創意。對政協委員的身份,他珍而重之,上任以來積極提倡港澳政協委員發揮人際網絡關係,為雲南作宣傳。國慶60周年時,他贊助並邀請雲南省花燈歌舞團來港,在大會堂、卑路乍灣公園等地表演5場,精彩的原生多民族歌舞,吸引過萬人次欣賞,令各階層市民在普天同慶的同時,也增進對雲南及祖國多民族文化的認識。

推介雲南中藥遠銷海外

講起雲南,李應生滔滔不絕,喜愛之情溢於言表。在他看來,雲南是一塊蘊藏豐富資源的福地,他亦希望助雲南乘勢而上,進一步打開對外

開放大門。「雲南有很多在當地熱銷的中藥產品,比如雲南特產燈籠花,出了雲南幾乎沒人知道,都是因為沒有系統的規劃推出海外。」

在香港中醫藥管理委員會貢獻10年身心的李應生,深諳中醫藥規管政策及香港中藥註冊之道,他提議雲南要系統規劃和推介當地產品,助雲南中藥「走出去」,遠銷海外。

提升服務業質素 打造「優質省份」

就任優質旅遊協會主席4年期間,李應生致力推廣香港優質旅遊服務,並首次深入內地上海、重慶、長沙、廣州巡迴宣傳香港優質旅遊服務品牌,一時聲譽四城。他希望雲南可借鑒此經驗,提案倡議建立雲南自己的「優質品牌計劃」,並全力協助培訓前線人員及管理階層人才,系統化的提升整體服務業質素,藉此打造「優質省份」的美譽。

他說:「雲南有很多原生態的旅遊資源保留得非常好,特別適合進一步搞旅遊開發。如果能做到優質品牌的標準,無論服務還是產品,會更有信譽度。」

「好事傳千里,四方顧客來。」李應生抓住網絡時代特點,建議雲南要盡量利用網絡優勢,發發雲南各類信息,吸引投資消費,造福各業。

「現在電子媒體好方便,透過群組效應宣傳攻勢速度驚人,運作得當,一件事在數小時內便可有過百萬線民知道。」他認為開拓網絡發展刻不容



李應生在雲南政協會場留影。

緩,值得投放更多資源。

「國家好,香港好,公司好,個人好」

祖籍廣東南海的李應生,由父輩起移居香港,百成堂是香港中華總商會的永久會員,在港出生的李應生說:「愛國是好自然的事,國家好,香港好,香港好,自然自己的公司好,個人也就好。中國積弱了這麼久,如今越來越強大,應該是每個中國人的光榮。」

因此,每當內地及雲南有天災,他都發動不同界別的賑災行動,支持內地災民重建家園,更捐資助學,熱心公益,關懷弱群。最近他又獲吉林省委任為經濟技術顧問,雖然責任越趨越重,但他說:「不管吉林也好,雲南也好,都是資源大省,既適合我的行業,又符合我的公職,能夠貢獻我一份力量,深感榮幸。」

藥廠品牌響名堂 生意傳承迎94歲



百成堂90周年晚宴上,李應生偕妻子、兒女以90萬元港幣成立百成堂慈善基金,方剛(中)見證。

承先啟後

成立於1920年的百成堂今年迎來了94周年。說起生意經,李應生顯出商人特有的智慧和敏銳:「傳承好緊要,沒有人接班,至叻得10年、20年!」

與時並進 推湯料小包

從父輩手中接過生意之前,李應生從未想過會做其他行業。「真係諗都未諗過!」早期家族生意以批發參茸等名貴藥材為主,他從小耳聞目染。作為家中的男丁好自然接手了家族生意,而進取心強的他感到傳統行業需與時並進,開始拓展零售及開自己的藥廠,首度引入女性做店員,又統一穿著制服,店面裝修時尚,又隨產品贈送新潮食品及補品食療,成功建立品牌形象。分店一間接一間開張,會員越來越多,百成堂亦深受個人遊客人青睞,獲獎無數。

撥90萬成立慈善基金

俗話說「富不過三代」,但百成堂成立已近百年,李應生從父輩手中接過生意,如今兒子已是家族生意好幫手,令百年老店根基穩固。在百成堂90周年那年,公司撥出90萬元成立百成堂慈善基金,於浸會大學中醫藥系設立獎學金,獎勵學子,並用於資助地區公益慈善等活動。

他的公司業務除多年遠銷台灣之外,正計劃進軍內地開分店,他笑言可能考慮到雲南及吉林開,那裡的藥材很獨特。

「一係唔做,一做就做到最好!」

公職多多的李應生,十分注重時間管理,每天再忙上午都必到公司處理業務,社會工作多放在下午、晚上及休息日進行。而深諳養生及保養之道的李應生以「不偏食、適度調理」為準則,一周有兩次游泳,周末就盡量陪太太及家人,保持精力充沛及獲家人支持。他笑說:「我做生意及做社會公職都好認真,這是我做人的習慣,做事一係做,一係唔做,一做就希望做到最好!」

吉林人參當菜賣 父子檔幫忙售好價

兩代同心

李應生在訪問中透露,自己的兒子李俊文去年獲委任為吉林省政協委員,一上任就以中藥業的經驗,加上年輕人的巧思,為當地的人參產業貢獻了綿力。

李應生笑說,他們兩父子到吉林,沒想到當地人不懂市場價,也不懂宣傳及包裝,將4年一收的人參當菜賣。兩父子幫忙做了人參認證「嘜頭」,現在價格翻三番,但仍然只是韓國人參的半價。

同時,兒子以年輕人喜愛的網絡作生動推銷,受吉林方面欣賞。受到父親的影響,李俊文也想為推動吉林中藥業發展貢獻心力。

香港文匯報、人民政協專刊記者 解玲

自小愛做義工 政商社區公職逾20



李應生(前左三)與中西區各界協會在街頭撐特區政府。

「我自細就鍾意做義工,唔知點解!」李應生在訪問中談起自己對地區工作的熱情,一臉喜悅。他告訴記者:「我中學開始參加童軍,出來工作後,1980年加入港澳303區獅子會更做到會長,1987年加入聖約翰救傷隊,做足20年做到分區總隊長,因實在忙不過來才退出。」如今,他在政府、商界及社區擔任的公職超過20個,並聯誼中西區各界協會會長,繼續為該區服務。

服務中西區20多年 越做越過癮

身為土生土長的香港人,李應生自己的生意及居所都在中西區,故對中西區有份濃厚的感情,好自然你會希望這個社區好,故1991年開始投入地區服務,越做越過癮,不知不覺已有20多年。

他笑說,區內幾乎每個地區委員會他都做過一輪,什麼交通安全、防火、文化藝術、撲滅罪行、康樂體育、青少年暑期活動等等,還曾被委任為中西區區議員,全情投入監管地區工作。

在他看來,能夠為自己生活、工作的地區服務,參與民生及社區發展各項議題,與地區一道成長,給了他一份獨特的享受和感悟,「這對大家都好,是雙贏」。

特色街形象命名 遊客一睇即明

走過中西區,很多條歷史悠久的街道豎着「參茸燕窩街」、「海味街」、「藥材街」、「古董街」、「圖章街」等醒目街牌。原來,這也是李應生致力向政府建議落實的旅遊推廣工程,將上環及西環一條條特色街道形象命名,令市民及遊客一看明瞭,為振興地區旅遊業及商家生意立下汗馬功勞。

李應生對中藥行業始終有一個情意結,「中藥業是我的本職,為政府提供制定方針的決策諮詢是我義不容辭的責任。」由他發起與消費者委員會及本港三大中藥商會共同磋商訂立和推行「中藥行業營商守則」,奠定了行業信譽基礎。1999年成立中醫藥管理委員會,他從一開始就是中藥組委員,並作為中藥管理小組主席,更打破慣例一做就是10年。

當時,他領導小組從零開始,負責撰寫中藥註冊領牌的細則,並積極搜集制定中藥規管方案的各方資料,提供寶貴專業意見,單是出席相關座談會和諮詢會都超過百次。

經歷了跨越沙士、金融風暴的「最艱苦的10年」,當首批領牌中藥批出,李應生功成身退,繼續在更多方面推動中醫藥發展。

香港文匯報、人民政協專刊記者 解玲

培養少年家國情懷 走出去「勝過齋講」



李應生率中區少年警訊學生訪雲南,於石林風景區留影。

行萬里路

李應生多年來以自己公司及身兼的團體身份,多次帶團赴雲南,而值得一提的是他非常重視對青少年家國情懷的培養。他認為青年是未來的希望,對青年人的培養指導非常重要,故他多年來堅持不懈參與青少年工作,他說:「香港的青少年真的要走出去親眼看看外面的變化,勝過你齋講一萬遍道理。」

帶團赴雲南 考察交流尋商機

李應生多年來不斷帶團赴雲南,包括港台中醫藥界、旅遊零售界、中西區各界協會等多界別朋友赴雲南及內地,考察交流並尋找商機。「其中有次百成堂邀請台灣藥業人士訪

雲南,此行,令我難忘的是有位70多歲的女士拉着我的手,好激動告訴我,自己這麼大年齡都沒受到如此隆重、這麼熱情的招待,好感動!好感動!」

原來,這位70多歲的女士從未到過大陸,而台灣人對大陸的印象又「麻麻」,此行令她大開眼界,沒想到內地建設水平這麼高,內地政府及人民又能如此熱情接待台灣人。她說:「我回台灣一

定要跟所有的朋友分享雲南的所見所聞。」

李應生也因此受到啟發,他認為民間交流更有利於促進兩岸的和平統一,將來他將通過自己的人際網絡,帶更多的台灣朋友到雲南及內地,讓他們自己去感受,眼見為實的內地,同時亦將延伸至兩岸三地年輕一代的交流。

事實上,他一直認為,青年是未來的希望,對青年人的培養指導非常重要。2009年,他就專門組織40多位「中區少年警訊文化交流團」中學生赴雲南參觀考察,並與當地學生互動交流,「這班學生好多人是第一次去雲南,回港後各人均寫下難忘的感言,令我好開心。」

香港文匯報、人民政協專刊記者 解玲