

3 香港今開賣小米手機 3



和電香港流動電訊董事總經理龍佩英(左)、小米國際部副總裁Hugo Barra。

香港文匯報訊(記者 陳遠威)和電香港(0215)旗下3香港將在今天正式開售小米手機3,3香港昨舉行記者會,並請來由谷歌「過檔」小米擔任國際部副總裁的Hugo Barra解答傳媒提問,他表示,去年內地市場手機銷量達4億部,其間小米錄得可觀增長,相信情況可在今年持續。有信心今年小米手機整體銷量將由去年870萬部增長至4,000萬部,但公司沒有設定增長目標。目前小米已打進新加坡市場,下一步將往馬來西亞擴展,預計數周內實現,公司會盡力增加供貨配合市場需求。

小米手機以「性價比」著稱,Hugo Barra指,小米手機價格低廉已不是秘密,由於經由天貓等網絡渠道

進行直銷,沒有銷售開支壓力,故可提供公道的定價。內地業界亦正以同類策略搶攻市場,同時隨着內地手機銷售規模擴大,代工生產廠房極為渴市,要大量生產手機有壓力。他透露,內地正開拓4G網絡市場,小米亦正研發支援4G LTE網絡的手機產品。

Hugo Barra去年10月加盟小米,問及在谷歌與小米任職的區別,Hugo Barra認為,內地業界文化較為獨特,從業員非常勤奮及有使命感,對工作極為熱誠,較其他地區優勝。

零機價買機上台最平月費238元

3香港今天起開賣小米3,零機價買機上台2GB至

30GB數據用量月費介乎238元至728元,另加每月36元增值服務及12元行政費,合約期視月費計劃介乎22至12個月,每人只限兩部上台優惠。流動電訊董事總經理龍佩英表示,小米手機的市場反應很好,但公司未有大力推廣,主要是恐防手機供不應求。近年沒有吸引市場手機面世,上客量相應減少,而小米手機得益於直銷降低開支,價格較同類性能手機便宜約60%,期望可帶動上客量增長。

對於數碼通(0315)取巧重推手機無限上網計劃,龍佩英認為,業界應理性,考慮生意長遠發展。現時需要繼續投入資源擴展網絡,呼籲業界應維持市場健康。

聯通 4G 網正式商用

最低月費76元人民幣 年底開通城市料達300個

香港文匯報訊(記者 古寧 報道)中國聯通(0762)宣布4G網絡正式推出商用,在昨日召開的2014中國聯通合作夥伴大會上,聯通發布4G發展戰略及多款4G手機,昨推出的最低月費計劃為76元人民幣(下同)。董事長常小兵表示,聯通已經在全國25個城市率先開展4G網絡服務,計劃到年底開通4G服務的城市將達到300個。

和此前曝光的消息類似,聯通4G資費明確為4G/3G一體化資費套餐,分為八個檔次,最低76元,最高596元。其中其中76元套餐包括200分鐘通話時間和400MB流量,而596元套餐則包含3,000分鐘的通話時間以及11GB流量。為解決用戶超套餐流量使用資費難以控制的煩惱,聯通推出「套外流量放心用」功能,套餐外的流量不足1GB時按照0.3元/MB計費,達到60元也就是200MB後,用戶將額外獲得824MB的免費流量,之後每超過200MB都會按照這個規則來計費收費。

推內地流量雙封頂措施

此外,還推出套餐外國內流量雙封頂措施,對用戶超出套餐外國內流量費用達到600元之後停止計費,用戶仍然可以繼續使用。當境內計費流量達到15GB的時候,將自動關閉數據通信功能。業界人士稱,由於最後發布,這些做法與其他運營商先行公佈4G資費套餐略有優勢。中國電信4G半年卡是300元包含6GB流量,年卡是600元包含12GB流量。而移動4G套餐,每月最低套餐58元,擁有50分鐘通話時間以及400MB流量,最貴的套餐388元,有1,400分鐘的境內通話時間以及4GB流量。

常小兵:25城市率先體驗

常小兵表示,聯通將面向25個城市率先啟動4G網絡體驗,分別是北京、上海、廣州、深圳、福



州、泉州、佛山、東莞、中山、柳州、唐山、鄭州、哈爾濱、南昌、銀川、西寧、濟南、青島、煙台、太原、重慶、杭州、寧波、溫州以及烏魯木齊。而到年底,開通4G服務的城市將達到300個。

24終端廠商推61款4G手機

會上,聯通聯合三星、聯想等24個終端廠商發布了61款4G終端產品。其中4G LTE終端25款,42M終端28款,創新型終端8款。聯通預計今年終端銷量將達到1.88億台,其中LTE+42M定製機將達到1億台。此外還開啟電商渠道合作,與1號店、亞馬遜中國、當當網、華商網、華商城及易迅網建立渠道戰略合作夥伴關係,用戶可通過電商平台享受全天24小時的聯通一站式服務。

自內地啟動3G以來,在內地三大運營商中,中國聯通建立起了自己的優勢,包括3G的覆蓋及42M網絡速度。聯通董事長常小兵稱,2013年公司3G用戶已超過1.23億,3G收入也已成爲聯通第一大收入支



聯通昨聯合終端廠商發佈多款4G手機。常小兵指年底開通4G城市將達300個。

柱。而在此基礎上,希望順應產業鏈發展規律,推動4G/3G的一體化發展。業界人士稱,工信部確定的4G頻率可與3G共用,這有利於中國聯通3G向4G平滑過渡並穩步升級。

去年內地發放TD-LTE牌照,獲得運營資格的三大運營商中,中國移動(0941)、中國電信(0728)已先期發佈了4G資費套餐。常小兵表示,聯通將推出「4G/3G一體化套餐」,通過WCDMA+LTE雙網絡政策,推動發展WCDMA+LTE一體化終端,同時推進各類渠道合作、應用合作,與產業鏈合作夥伴一起做蛋糕。

三大電信商4G收費(人民幣)

中移動: 128-888元,傳廣東電信降至58元,分7個檔次
中聯通: 76-598元,分8個檔次
中電信: 70-280元,分5個檔次

楊元慶:購摩記助明年銷量翻倍至1億



聯想集團董事長兼首席執行官楊元慶。

香港文匯報訊(記者 陳遠威)聯想(0992)為求技術專利權,不惜斥29億美元收購持續虧損的摩托羅拉手機業務,聯想主席兼行政總裁楊元慶昨出席股東特別大會期間表示,有信心可達成截至今年3月底止上個財年手機銷售5,000萬部的目標,期望年內完成與摩托羅拉整合,明年銷量可翻倍至1億部。

用較低專利費進入成熟市場

楊元慶指,收購摩托羅拉可補充大量手機專利,並吸納研發人才,提高成本效益,對集團進軍發達國家市場,以及將摩托羅拉手機再度滲透中國內地市場均非常重要。收購可讓聯想以較低的專利費用進入成熟市場,若沒有提出收購,集團在成熟市場每銷售100元手機,便要繳付20元至25元專利費。有信心完成收購4至6個季度後,能將摩托羅拉轉虧為盈。未來摩托羅拉將主打精品手機路線,聯想品牌產品線則相對寬闊。他預計今年年底完成交易審批,強調重視摩托羅拉現有的3,500名員工,尤其是約2,000人

的研發團隊,不會裁員。

此外,聯想正進行收購IBM交易,問及IBM伺服器深圳廠房發生罷工事件,楊元慶指,由於交易尚未完成,事件主要由IBM方面處理。據收購協議,集團將保留IBM伺服器全球7,500名員工,職位及待遇會維持不變,期望有關員工不要擔心。

擁足夠財力應付兩宗大型收購

對於同時進行兩項大型收購,首席財務官黃偉明指,集團有足夠財力應付目前的兩宗收購,面對低息環境,有考慮包括銀行貸款等各種融資的可行性。楊元慶表示,未來將繼續透過收購合併推動集團業務增長,但沒有透露具體目標。

手機應用程式市場正迅速擴大,楊元慶表示,除手機銷售,亦會重視開發應用程式,包括網絡安全應用服務、不同設備之間的協同應用,以及雲備份與雲計算等。電商及遊戲服務亦在考慮之列。

金鷹轉型大眾生活化百貨

香港文匯報訊(記者 陳楚倩)金鷹商貿(3308)公布去年截至12月底止全年度業績,期內純利錄得12.35億元(人民幣,下同),按年升1.4%。每股基本盈利為65.6分,派末期息20.3分。金鷹董事長王垣指出,受電商衝擊及市場競爭者持續增加所影響,總業務銷售損失近25%。他坦承今年明年仍然是百貨業的艱難時期。

電商衝擊 去年銷售損失近15%

董事長王垣表示,傳統百貨業受電商衝擊,去年集團的銷售損失近15%,並且因城鎮化所帶來的新競爭,令集團損失另外10%的銷售。集團已改變銷售策略,由奢侈型消費轉型為大眾生活化百貨業務,以吸引更多年輕消費者。

集團於業績報告中披露,去年集團同店銷售增長2.9%,毛利卻跌0.6%,經營支出上升3.6%。集團首席財務官戴華表示,毛利下跌主要因為公司改變以往追求同店銷售及利潤率的增長而致。另外,受外圍及季節性因素影響,整體行業首季表現未如理想



金鷹商貿董事長(左三)指出,在電商競爭激烈的環境下,集團業務少近15%。

陳楚倩 攝想,同店銷售數字表現亦相對疲弱。集團去年的資本開支為3.3億人民幣,戴華指,計劃未來3年集團每年的資本開支增至20億人民幣;至2016年,集團整體物業的可建築面積將提升140萬平方米,自有物業比率升至64%。

傳五礦牽頭購嘉能可秘魯銅礦

香港文匯報訊(記者 方楚茵)外電引述消息人士報道指,嘉能可(0805)最快或本周出售秘魯Las Bambas銅礦予五礦資源(1208)牽頭的財團,而嘉能可拒絕對談判置評。而銀行和行業人士估計,Las Bambas礦山售價可能達到50億至60億美元。五礦資源昨早中途停止買賣,以待公布內幕消息。而消息人士指,夥同五礦資源出價收購的公司,包括中信投資業務,以及國興地產

涉逾50億美元 最快本周落實

報道又指,該筆交易最初預計於去年底敲定,但先是因部分出價收購者要求進一步盡職調查而耽擱,後又因與五礦存在價格分歧而推遲。而其他對該礦感興趣的公司還包括中鋁礦業、Teck Resources、Newmont Mining 和美國私人直接投資公司黑石集團(百仕通)的西方財團。有分析師指,本次交易完成後,嘉能可將更可能成為通過股票回購或特別股息,率先向股東返還富餘現金的大型礦商之一。

潤電張沈文:力拓新能源發電

香港文匯報訊(記者 李昌鴻 深圳報道)華潤電力(0836)副主席張沈文接受本報專訪時表示,未來公司將持續穩固煤電業務核心,強化火電、煤炭、新能源三大業務的協同發展,緊扣國家能源結構調整發展方向。目前,公司在浙江蒼南、錦州和湖北蒲圻等地均在建大型火力發電廠,並大力拓展風電、光伏發電,並擬進入核能發電領域,為國家改善大氣污染作出自己的努力。



華潤電力副主席張沈文。

以火電和煤炭發展為核心

張沈文告訴記者,公司將以火電和煤炭發展為核心,大力發展新能源業務。以前的發展戰略是長三角、珠三角、京津唐和京廣線,現在將業務進一步優化,在輸煤線、特高壓輸電線和東南沿海線作為重點開發發電廠。在火電方面,會加快建設大型火電廠,包括在浙江蒼南兩台各60萬千瓦機組,其中一台已投入運營,在汕尾的兩台各100萬千瓦的機組將於今年和明年投入運營,而遼寧錦州和山西焦作分別建設兩台各66萬千瓦機組,以及在湖北蒲圻的兩台各100萬千瓦的機組。此外,公司還在東北和湖北建設熱電廠。

新能源發電方面,目前公司大力發展風電,目前公司持有的風電權益達300萬千瓦,其業務效益也是全國最好的。目前,公司在全國設有9家風力發電分公司,基本覆蓋全國,並有近500個測風塔,將重點發展風力資源豐富並且具有大電網和電價高的山東、廣東、河南、湖北等地,風機選擇兆瓦級大風機。公司每年有80萬-100萬千瓦風電上網,並且這一數字還有提高空間。在光伏發電方面,公司準備在甘肅、寧夏和青海建設風電和光伏互補的發電站。而在核電方面,公司擬參與在湖南桃江發展一期兩台各100萬千瓦的大型電站。此外,在水電方面,公司在雲南建設一個12萬千瓦電站,並在四川攀枝花籌建一台40萬千瓦的水電站。

中國賽特上半年訂單逾7億

香港文匯報訊(記者 黃子慢)中國賽特(0153)日前公布截至去年底全年業績,期內收益按年升36.2%至14.27億元(人民幣,下同);純利升44.3%至2.94億元;每股盈利23.21分,2012年為16.99分;派末期息5.55分。

行政總裁兼執行董事邵小強表示,年初至今公司已新增四個訂單,以鋼結構項目為主,合同價值1.4億元。他透露,公司將於上半年內再增加兩個大訂單,其中一個為與國企合作在孟加拉電廠項目,合同價值約1億元,另外一個為於宜興的鋼結構項目,合同價值約5至6億元。

此外,他又指,公司計劃於年底將鋼結構產能增至13.5萬噸,預製組件產能增至45.2萬平方米,今年資本性開支預計約1.7億元。

賽得利4條生產線增產能逾倍



賽得利首席財務官歐陽長恩。黃嘉銘 攝

香港文匯報訊(記者 黃嘉銘)賽得利(1768)首席財務官歐陽長恩昨表示,公司位於福建的新廠房預計第四條生產線可於第三季投產,四條生產線預計共可增加20萬噸黏膠纖維產能,至36萬噸。同時,鑑於特種漿的價格波動較少,公司未來將繼續增加其產能及銷量。兩者將成爲盈利增長的主要動力,銷售比例將維持約一比二左右。

歐陽長恩指,福建新廠的完工令公司資本開支今年的資本開支,將由去年3.04億美元降至約2億美元。然而,由於內地黏膠纖維市場存在供過於求,故今年首兩月的產品價格仍受壓,不過去年內地需求增長兩成,相信在不久將來短線可達供需平衡。

公司去年純利按年跌四成至3,300萬美元,歐陽長恩解釋,由於去年巴西貨幣兌美元貶值,公司期內出現2,200萬美元的非現金虧損,未來會繼續購入美元進行對沖,對沖比率為25%至50%,亦會留意是否有需要購入人民幣作對沖。

摩比扭虧賺1906萬人幣 息2港仙

香港文匯報訊 摩比發展(0947)一個多月前發盈喜,日前公布業績虧轉盈,去年純利1,906萬元(人民幣,下同),派末期息2港仙。期內收入增加29%至8.8億元,毛利率回升5個百分點至21.8%。該股昨有沽壓,收報1.8港元,跌5.76%。