



趙晉明製作洋服50餘載，創立了自己的品牌，並把它帶到了杭州。 俞畫攝



「香港人適應能力很強，也見慣了大起大落。」飛偉洋服的創始人趙晉明這樣說。從當初為了解決溫飽，入行成衣製作，幾經沉浮50餘載，執著於私人訂製，終於創立了自己的品牌，並把它帶到了杭州。

記者 俞畫、實習記者 周方怡 杭州報道



港裁縫師求生 創品牌領杭

趙晉明製洋服50載 幸搭內地經濟「高速列車」

初見趙晉明，他穿一套深色的西服，圍着一條方格子圍巾，很瘦，但顯得很有精神，說話謙和親切。雖然在內地多年，但普通話還是帶着港音。和記者交談久了咳嗽了幾聲，就會摺起一張紙巾來遮起嘴角，抱歉一笑，就像TVB裡走出來的港式老紳士的樣子。

12年開11舖 勁賺仍謙遜

從1964年入行洋服訂製，到1978年創建飛偉洋服品牌，趙晉明用了12年的時間在內地開設了11家店舖，每年營業額超過3,500萬元。即便如此，他還是很謙遜地說，都是混口飯吃。「小時候只知道做洋服比做其他行業賺得多，誤打誤撞就進去了。」

談起洋服這行，趙說，解放以後，很多上海、寧波的裁縫師傅來到香港，憑借出色的手藝，實惠的價格，香港洋服很快享譽國際。「那時候老外都流行來香港訂製洋服，最好的料子，一套西裝包工包料不超過40塊美金，多買幾套就把路費賺回來了。」

那時的香港，幾乎所有四五級酒店裡都開着30餘家洋服舖，就這樣還忙不過來。「每天要接待十幾撥客人，工廠24小時趕工製衣，燈火輝煌。」

藉港訂歐料 年開一新店

1998年亞洲金融危機爆發，洋服訂製首當其衝受到了波及。「我的店從希爾頓搬到了文華，眼看着客人越來越少，20年來賺到的錢都賠了進去。」談及波瀾起伏的過去，趙晉明更多的是坦然，「反正已經虧無可

虧，就來內地碰運氣吧。」

「我通過香港向歐洲訂最新的面料，每次都能比別家店快上幾個月，價格也更便宜。」幾乎以一年開一家新店的態勢，飛偉洋服很快在上海站穩了腳跟，並有了一批固定的客源。

接溫州「土豪」 感江浙潛力

「印象最深的是幾個溫州客人，每次一來就要最貴的面料，做幾套黑色的禮服。後來熟了一些，我就跟他建議可以選擇別的颜色，他頭也不回，直接說，那就每個颜色都來一套吧。」溫州「土豪」讓趙晉明看到了江浙地區的潛力，2009年他把目光投向了杭州。

在香港，一家高星級酒店就是一個shopping mall，從鞋、包、禮品到洋服訂製應有盡有。因為酒店商務客人多，消費能力強。很多時候客人來香港，突然要開個會，差一套正裝，就會直接到酒店樓下找家洋服舖訂製一套。一旦覺得滿意，以後每次開會來香港，都會帶幾套西服回去。

仿港酒店開舖 年賺5百多萬



在飛偉洋服店內，有來自世界各地的面料。 俞畫攝

「所以我到杭州，第一件事就是在五星級酒店裡找店面。」結果趙晉明走訪了一圈，發現杭州幾乎沒有高星級酒店預留了購物的空間。「凱悅也好，萬豪也好，一進門就是大堂吧，最多加個小的禮品店，實在是太可惜了。」

「我去找酒店談合作，有家酒店的負責人問我，酒店裡客人流動性很大，洋服訂製怎麼會有生意呢。我告訴他，香港一家五星級酒店就能養活30幾家洋服舖，內地的市場太大了。」

最後，趙晉明將杭州的第一家店開在了世貿麗晶城歐美中心的高檔寫字樓裡。100平米的店舖，一天的租金是800元，而且還沒有對外的門面，要七拐八拐才能找到。就在大家都不看好的時候，趙晉明交出了令人驚訝的成績單。「500多萬元的年營業額，超過了我在香港和上海的店舖。」

終身免費修服 開先河闖名堂

「只要是在我們店裡訂製的洋服，都終身免費修改，這在杭州的洋服訂製裡開了先河，也吸引了不少回頭客。」憑藉着老客帶新客，飛偉洋服在杭州也逐漸做出了名氣。

如今，趙晉明在杭州開了3家分店，都在寸土寸金的高檔寫字樓或酒店裡。「我們趕上了好機會。」趙晉明說，在內地發展的這十幾年幸好搭上了內地經濟高速發展的列車。「以前內地的有錢人喜歡買logo很大的奢侈品，現在他們越來越欣賞低調的奢華。只要把品質做好了，洋服訂製的市場會越來越大。」



專業的量體裁衣，是店舖的成功之處。 俞畫攝

熟悉面料特性 目測身高腰圍

經驗老到

數十年的製衣經驗，出自趙晉明手裡的洋服不計其數。雖然年紀大了記憶力不好，但他仍對每一種面料的特性都爛熟於心。記者站在那裡，趙晉明僅需一眼，就能大致判斷出身高、褲長和腰圍。「年輕人喜歡挺括的面料，韓版修身點，顯得精神。」

「其實為顧客訂製洋服，首先要和他交朋友，只有溝通好了，做出來的衣服才能讓他滿意。」一件衣服也是有時尚生命的，不同的款式都有流行的時期。「我們做衣服也要時時跟進新潮的理念，有些顧客從外地回來描述起新款衣服的樣子或是帶來照片，我們都能說出個大概，然後做出來。」

坐量殘奧泳員 特製易脫西褲

2007年上海夏季殘奧會，法國殘奧游泳運動員Smetanine經人介紹來到飛偉洋服訂製西裝。因為雙腿無法站立，趙晉明請他坐着量好了尺碼，專業的量體過程使他感受到了充分的尊重。「根據他的狀況，我們特意製造了脫卸更方便的西褲，還在臀部做了加厚處理。」

「過去Smetanine都穿着運動服出現在公共場合，自從來我們這裡訂製了一套西裝後，他現在都穿着我們的衣服出現在人們面前。」一說起顧客的滿意樣子，趙晉明露出了唯一一次「不那麼紳士」的笑容。

3美總統幫襯 明星政商力撐

談起有多少名人穿過自己訂製的洋服時，趙晉明如數家珍。「美國的3位總統，尼克松、卡特、老布什都找我訂製過衣服。」

尼克松來香港時，飛偉洋服還是個在希爾頓酒店裡的小店舖。「那天一早，就有一個西裝革履的人來我店裡轉了一轉，然後跟我說，過會兒有個貴賓要來店裡試衣服，希望能開門服務。」不久，尼克松就在3個保鏢的陪同下到店裡選了面料。

讚尼克松親切給小費

「後續的量體裁衣和兩次試衣都是在他房間裡進行的，尼克松人很親切，不斷跟我說謝謝，還給了小費。」



店舖的牆上掛着趙晉明與明星的合影。 俞畫攝

很多明星都是飛偉洋服的熟客，經常光顧支持，店裡就掛着趙晉明和曾志偉、趙忠祥的合影。「曾志偉在上海舞林大會上穿的衣服都是出自我們店。他喜歡鮮艷的衣服，最主要是看起來人夠高夠瘦。」

百家講壇的錢文忠對服裝很講究，也是趙晉明的熟客，前前後後來這裡訂製了不下20套衣服。「他介紹了很多政府官員來，都是很低調的，不會要求在衣服上繡名字。一般也就來一次，選好面料量好尺寸以後，就留個秘書或者司機的電話，讓他們來取。」

中東富商隔兩月「掃貨」

最「土豪」的要數一位中東富商，已經在趙晉明這裡訂製衣服七八年了。「每兩個月特意飛一趟，每次訂製5套西裝，20件襯衫。」

製生活調味品 感社經「晴雨表」

洋服訂製不是生活的必需品，而是生活品質的調味品。因此，如同女性的「口紅經濟」一般，洋服訂製也是社會經濟一個特別直觀的「晴雨表」。

「做我們這行的，對外部經濟的反應特別靈敏。前一陣子不是溫州老闆跑路麼，我們這裡發往溫州的訂單就明顯減少，特別是單價一萬元以上的西服，幾乎無人問津。而前幾年樓市特別好的時候，許多溫州台州的客人，來杭州掃樓的同時就會帶幾件衣服回去。還有些談生意的老闆，看中我們在襯衫上繡名字的服務，會特別選一打回去送客戶。」

此外，內地富二代的奢華也讓趙晉明驚歎。「在香港，會訂製洋服的一般都是總經理級別的人物，至少也是個金領，平均年齡在35歲以上。」飛偉洋服有一家店開在杭州十四中學對面，經常會有些家長帶著孩子來挑選禮服。「我碰到好幾個，都說是孩子讀書辛苦，要獎勵他一下，出手闊綽。」

應習總倡節儉 增平料爭中產

不過，自從習近平主席提倡節儉，反對鋪張浪費以後，趙晉明也應景地增加了平價面料的進貨。「以前店裡是以貴的羊絨面料為主，逢年過節就會有客人來買了禮品卡送人，現在這部分客人減少許多。」

如今在飛偉洋服裡，更多的是三四千元一套的西服。「少賺點，走量嘛。」趙晉明笑笑說，「我們的目標是把洋服訂製推廣到內地中產階級的家庭，做每個人都穿得起的私人訂製」。



趙晉明與他的私人訂製作品合照。 俞畫攝

年內走私3次 刑事拘留隨時坐監



以案說法

皇崗海關透露，近日有3名港籍女性旅客因1年內走私海關兩次行政處罰後，再次因走私海關依《刑法修正案(八)》條款，交緝私部門刑事立案，作刑事拘留。

日前，姓劉香港旅客提着大手提袋，經過福田口岸旅檢入境大廳，被海關關員查獲手提袋中有未申報的燕窩1,000克。隨後海關關員查看她的通關記錄，發

現她短期內多次進出境，從2013年11月開始，已因2次走私奶粉和高價相機遭行政處罰。倘若把是次違規情況計算在內，她1年內已達3次因走私被行政處罰。根據《刑法修正案(八)》條款，皇崗海關緝私部門對其刑事立案，作刑事拘留。

據了解，今年還有另外2名姓解和姓王港籍女性旅客，因類似違法情形被皇崗海關刑事立案。兩人均曾

攜帶大量燕窩、筆記簿電腦、相機、貂皮等高價熱門產品入境，遭海關處罰。

罰3年以下有期徒刑

皇崗海關負責人介紹，《刑法修正案(八)》於2011年5月1日起正式實施。該修正案取消了走私普通貨物物品罪以偷逃應繳稅款5萬元作為「起刑點」的規

定，並將規定修正為：一年內曾因走私被給予兩次行政處罰後又走私的，處3年以下有期徒刑或者拘役，並處偷逃應繳稅額1倍以上、5倍以下罰金。

據了解，《修正案》實施後，有力地震懾了「水客」走私違法犯罪活動。據統計，2013年，皇崗海關共查獲30餘起「水客」因3次走私被刑事立案的案件。皇崗海關提醒出境旅客，如多次超額帶貨有可能面臨牢獄之災。因此，請事先得知並自覺遵守國家進出境有關規定，有應稅物品應主動向海關申報

記者 李薇 深圳報道