

福田區作為毗鄰香港的深圳行政、文化、信息、國際展覽和商務中心區，總部經濟、會展經濟、地鐵經濟和口岸經濟日益成熟，已擁有華強北商圈和深圳CBD商圈兩大市級商業中心。今年內，全國首座地下大型交通樞紐即將在福田中心區建成，未來更添5線地鐵行經福田，新增商業面積約100萬平方米，彰顯福田區深港合作橋頭堡的地位。如今的福田正以全球視野和創新理念，將自身置於打造具有國際化現代化水平的一流商圈的座標體系中，謀劃新的突破發展，用「質量」、「創新」和「實幹」推動福田取得更大成就，創造生生不息的消費源動力。

■香港文匯報記者 冉勇、郭若溪

福田

兩大商業中心引領品牌升級 國際化消費商圈媲美香港中環

福田與香港新界、元朗隔水相望，處於連接香港，輻射珠三角的核心位置，有得天獨厚的雙口岸優勢，其關口附近的深圳中心區CBD商圈和華強北商圈，更是日益成為深港兩地居民的高端消費首選。今年7月，福田出台了《擴大內需、推動商業發展行動計劃》，未來3年，福田將全力推動福田區商業品牌的建設，推廣福田區商業品牌的知名度，通過實施「商業品牌宣傳推廣行動計劃」，重塑福田全市商業龍頭地位，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈。

聯手香港 強化奢侈品消費制高點

據悉，為了本次《行動計劃》，福田區在認真研究了倫敦、紐約、東京、香港等國際消費名城的經驗的基礎上，深入社區、走訪企業、調研金融商圈，就福田建設國際化現代化水平的一流商圈的目標與戰略徵求轄區市民、消費者及市場主體的意見建議，與有關行業協會、各類金融和商業企業、國際商業運營機構、中介機構等座談，汲取各方智慧。

福田區副區長夏陽透露，福田將結合自身資源條件，提出未來3-5年的商業發展定位和目標，並制定商業空間發展、業種業態創新、園區商業配套、社區商業發展、地下空間利用、行業制度建設、網絡消費、品牌聚集、連鎖經營、交通物流配套和整體行銷等一系列商業發展策略，最終形成《福田區商業發展戰略規劃》，用於規範、指導和促進未來福田區的商業發展。

有專家建議，福田可效仿香港中環，以幾個重要的高檔購物中心為依托，進一步引入更多的國際一線品牌在福田開設旗艦店和專賣店，強化福田在深港地區、廣東和華南的奢侈品消費制高點地位。政府部門可扶持此類高檔賣場，使其價格在南中國地區有吸引力。如果福田做這個消費中心，最多的客源也是內地人，包括珠三角的消費群體，不少人都是奔着一線品牌來的。因此福田第一件要做的事情，就是營造很好的一線品牌消費環境，吸引更多的消費者。

借鑒香港服務理念

打造高端訂制及體驗式購物中心

打造國際消費中心，服務質量至關重要，香港的服務水平一直為外界所稱道，值得福田區借鑒。福田區經濟促進局局長張尊眾告訴記者，福田區涵蓋了深圳絕大多數的消費形態，不僅擁有面向大眾的購物城、百貨、賣場，更重要的是能為有高端訂制需求的群體服務，包括高端女裝定制等，此類高端產業最能吸引香港消費者。「福田的三年行動計劃包含縱深和橫向兩大方向的統籌安排，將全面考慮滿足中低端不同層級人對產品和服務的不同需求，在此過程中，福田將充分發揮自身極具特色的設計能力、加工、研發能力，從福田先行先試，再逐步帶動全市各區，形成深圳中高端消費特色。」

中心城廣場總經理王彬接受記者採訪時表示，福田要借鑒香港的服務理念，但也要有所突破，發展一些香港沒有覆蓋到的消費形態，例如在體驗消費上下功夫，同時考慮便利和通達以及消費者的需求，才能更持久，也都是電商沒辦法取代的。「中心城廣場未來就將從一個純粹的購物中心向集觀光、旅遊、娛樂和體驗為一體的體驗式購物中心發展。」

王彬透露，中心城廣場將建成逾8千平米的室內外相結合的動漫體驗娛樂項目，「目前已完成場地規劃，在進行招商階段。」同時，廣場樓頂將建一個全生態空中花園，有綠茵長廊、游泳池、紅酒、雪茄等會所，新聞發佈和新品展示場所，打造成福田休閒夜生活的聚集地。

兩大商業中心 加速深港商業融合

「規劃先行、合理佈局、做大存量、引進增量、提升質量」是福田區商業經濟發展原則，在貫穿這一原則的過程中，既要做全面，又要做突出重點。華強北、中心區是位於福田區的兩大市級商業中心商圈，今後將成為福田區商業品牌宣傳促銷活動的重點覆蓋區域。根據規劃，未來中心區片區將成為世界500強企業、跨國集團以及國內外行業龍頭企業集聚的總部基地，重點引進國內外一、二線奢侈品、高端時尚品牌產品。華強北片區將以電子行業為核心，多種商業業態並舉的綜合性服務區，重點引進高端電子消費品、信息通訊科技產品品牌，兼有鐘錶、珠寶、服裝等多種商業品牌共駐。

所謂十年磨一劍，通過三年提升計劃，福田區欲借此重塑全市商業龍頭地位。「以高端時尚產品為主流，以新型業態為引領，鼓勵運用信息化技術加快發展提升傳統業態，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈，這與福田產業升級的理念也是不謀而合的。」夏陽如是說。



福田與香港新界、元朗隔水相望，處於連接香港，輻射

珠三角的核心位置，有得天獨厚的雙口岸優勢，其關口附近的深圳中心區CBD商圈和華強北商圈，更是日益成為深港兩地居民的高端消費首選。今年7月，福田出台了《擴大

內需、推動商業發展行動計劃》，未來3年，福田將全力推動福田區商業品牌的建設，推廣福田區商業品牌的知名度，通過實施「商業品牌宣傳推廣行動計劃」，重塑福田全市商業龍頭地位，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈。

聯手香港 強化奢侈品消費制高點

據悉，為了本次《行動計劃》，福田區在認真研究了倫敦、紐約、東京、香港等國際消費名城的經驗的基礎上，深入社區、走訪企業、調研金融商圈，就福田建設國際化現代化水平的一流商圈的目標與戰略徵求轄區市民、消費者及市場主體的意見建議，與有關行業協會、各類金融和商業企業、國際商業運營機構、中介機構等座談，汲取各方智慧。

福田區副區長夏陽透露，福田將結合自身資源條件，提出未來3-5年的商業發展定位和目標，並制定商業空間發展、業種業態創新、園區商業配套、社區商業發展、地下空間利用、行業制度建設、網絡消費、品牌聚集、連鎖經營、交通物流配套和整體行銷等一系列商業發展策略，最終形成《福田區商業發展戰略規劃》，用於規範、指導和促進未來福田區的商業發展。

有專家建議，福田可效仿香港中環，以幾個重要的高檔購物中心為依托，進一步引入更多的國際一線品牌在福田開設旗艦店和專賣店，強化福田在深港地區、廣東和華南的奢侈品消費制高點地位。政府部門可扶持此類高檔賣場，使其價格在南中國地區有吸引力。如果福田做這個消費中心，最多的客源也是內地人，包括珠三角的消費群體，不少人都是奔着一線品牌來的。因此福田第一件要做的事情，就是營造很好的一線品牌消費環境，吸引更多的消費者。

借鑒香港服務理念

打造高端訂制及體驗式購物中心

打造國際消費中心，服務質量至關重要，香港的服務水平一直為外界所稱道，值得福田區借鑒。福田區經濟促進局局長張尊眾告訴記者，福田區涵蓋了深圳絕大多數的消費形態，不僅擁有面向大眾的購物城、百貨、賣場，更重要的是能為有高端訂制需求的群體服務，包括高端女裝定制等，此類高端產業最能吸引香港消費者。「福田的三年行動計劃包含縱深和橫向兩大方向的統籌安排，將全面考慮滿足中低端不同層級人對產品和服務的不同需求，在此過程中，福田將充分發揮自身極具特色的設計能力、加工、研發能力，從福田先行先試，再逐步帶動全市各區，形成深圳中高端消費特色。」

中心城廣場總經理王彬接受記者採訪時表示，福田要借鑒香港的服務理念，但也要有所突破，發展一些香港沒有覆蓋到的消費形態，例如在體驗消費上下功夫，同時考慮便利和通達以及消費者的需求，才能更持久，也都是電商沒辦法取代的。「中心城廣場未來就將從一個純粹的購物中心向集觀光、旅遊、娛樂和體驗為一體的體驗式購物中心發展。」

王彬透露，中心城廣場將建成逾8千平米的室內外相結合的動漫體驗娛樂項目，「目前已完成場地規劃，在進行招商階段。」同時，廣場樓頂將建一個全生態空中花園，有綠茵長廊、游泳池、紅酒、雪茄等會所，新聞發佈和新品展示場所，打造成福田休閒夜生活的聚集地。

兩大商業中心 加速深港商業融合

「規劃先行、合理佈局、做大存量、引進增量、提升質量」是福田區商業經濟發展原則，在貫穿這一原則的過程中，既要做全面，又要做突出重點。華強北、中心區是位於福田區的兩大市級商業中心商圈，今後將成為福田區商業品牌宣傳促銷活動的重點覆蓋區域。根據規劃，未來中心區片區將成為世界500強企業、跨國集團以及國內外行业龍頭企业集聚的總部基地，重點引進國內外一、二線奢侈品、高端時尚品牌產品。華強北片區將以電子行業為核心，多種商業業態並舉的綜合性服務區，重點引進高端電子消費品、信息通訊科技產品品牌，兼有鐘錶、珠寶、服裝等多種商業品牌共駐。

所謂十年磨一劍，通過三年提升計劃，福田區欲借此重塑全市商業龍頭地位。「以高端時尚產品為主流，以新型業態為引領，鼓勵運用信息化技術加快發展提升傳統業態，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈，這與福田產業升級的理念也是不謀而合的。」夏陽如是說。

■香港文匯報記者 冉勇、郭若溪

福田與香港新界、元朗隔水相望，處於連接香港，輻射

珠三角的核心位置，有得天獨厚的雙口岸優勢，其關口附近的深圳中心區CBD商圈和華強北商圈，更是日益成為深港兩地居民的高端消費首選。今年7月，福田出台了《擴大

內需、推動商業發展行動計劃》，未來3年，福田將全力推動福田區商業品牌的建設，推廣福田區商業品牌的知名度，通過實施「商業品牌宣傳推廣行動計劃」，重塑福田全市商業龍頭地位，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈。

福田區副區長夏陽透露，福田將結合自身資源條件，提出未來3-5年的商業發展定位和目標，並制定商業空間發展、業種業態創新、園區商業配套、社區商業發展、地下空間利用、行業制度建設、網絡消費、品牌聚集、連鎖經營、交通物流配套和整體行銷等一系列商業發展策略，最終形成《福田區商業發展戰略規劃》，用於規範、指導和促進未來福田區的商業發展。

有專家建議，福田可效仿香港中環，以幾個重要的高檔購物中心為依托，進一步引入更多的國際一線品牌在福田開設旗艦店和專賣店，強化福田在深港地區、廣東和華南的奢侈品消費制高點地位。政府部門可扶持此類高檔賣場，使其價格在南中國地區有吸引力。如果福田做這個消費中心，最多的客源也是內地人，包括珠三角的消費群體，不少人都是奔着一線品牌來的。因此福田第一件要做的事情，就是營造很好的一線品牌消費環境，吸引更多的消費者。

中心城廣場總經理王彬接受記者採訪時表示，福田要借鑒香港的服務理念，但也要有所突破，發展一些香港沒有覆蓋到的消費形態，例如在體驗消費上下功夫，同時考慮便利和通達以及消費者的需求，才能更持久，也都是電商沒辦法取代的。「中心城廣場未來就將從一個純粹的購物中心向集觀光、旅遊、娛樂和體驗為一體的體驗式購物中心發展。」

王彬透露，中心城廣場將建成逾8千平米的室內外相結合的動漫體驗娛樂項目，「目前已完成場地規劃，在進行招商階段。」同時，廣場樓頂將建一個全生態空中花園，有綠茵長廊、游泳池、紅酒、雪茄等會所，新聞發佈和新品展示場所，打造成福田休閒夜生活的聚集地。

兩大商業中心 加速深港商業融合

「規劃先行、合理佈局、做大存量、引進增量、提升質量」是福田區商業經濟發展原則，在貫穿這一原則的過程中，既要做全面，又要做突出重點。華強北、中心區是位於福田區的兩大市級商業中心商圈，今後將成為福田區商業品牌宣傳促銷活動的重點覆蓋區域。根據規劃，未來中心區片區將成為世界500強企業、跨國集團以及國內外行业龍頭企业集聚的總部基地，重點引進國內外一、二線奢侈品、高端時尚品牌產品。華強北片區將以電子行業為核心，多種商業業態並舉的綜合性服務區，重點引進高端電子消費品、信息通訊科技產品品牌，兼有鐘錶、珠寶、服裝等多種商業品牌共駐。

所謂十年磨一劍，通過三年提升計劃，福田區欲借此重塑全市商業龍頭地位。「以高端時尚產品為主流，以新型業態為引領，鼓勵運用信息化技術加快發展提升傳統業態，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈，這與福田產業升級的理念也是不謀而合的。」夏陽如是說。

■香港文匯報記者 冉勇、郭若溪

福田與香港新界、元朗隔水相望，處於連接香港，輻射

珠三角的核心位置，有得天獨厚的雙口岸優勢，其關口附近的深圳中心區CBD商圈和華強北商圈，更是日益成為深港兩地居民的高端消費首選。今年7月，福田出台了《擴大

內需、推動商業發展行動計劃》，未來3年，福田將全力推動福田區商業品牌的建設，推廣福田區商業品牌的知名度，通過實施「商業品牌宣傳推廣行動計劃」，重塑福田全市商業龍頭地位，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈。

福田區副區長夏陽透露，福田將結合自身資源條件，提出未來3-5年的商業發展定位和目標，並制定商業空間發展、業種業態創新、園區商業配套、社區商業發展、地下空間利用、行業制度建設、網絡消費、品牌聚集、連鎖經營、交通物流配套和整體行銷等一系列商業發展策略，最終形成《福田區商業發展戰略規劃》，用於規範、指導和促進未來福田區的商業發展。

有專家建議，福田可效仿香港中環，以幾個重要的高檔購物中心為依托，進一步引入更多的國際一線品牌在福田開設旗艦店和專賣店，強化福田在深港地區、廣東和華南的奢侈品消費制高點地位。政府部門可扶持此類高檔賣場，使其價格在南中國地區有吸引力。如果福田做這個消費中心，最多的客源也是內地人，包括珠三角的消費群體，不少人都是奔着一線品牌來的。因此福田第一件要做的事情，就是營造很好的一線品牌消費環境，吸引更多的消費者。

中心城廣場總經理王彬接受記者採訪時表示，福田要借鑒香港的服務理念，但也要有所突破，發展一些香港沒有覆蓋到的消費形態，例如在體驗消費上下功夫，同時考慮便利和通達以及消費者的需求，才能更持久，也都是電商沒辦法取代的。「中心城廣場未來就將從一個純粹的購物中心向集觀光、旅遊、娛樂和體驗為一體的體驗式購物中心發展。」

王彬透露，中心城廣場將建成逾8千平米的室內外相結合的動漫體驗娛樂項目，「目前已完成場地規劃，在進行招商階段。」同時，廣場樓頂將建一個全生態空中花園，有綠茵長廊、游泳池、紅酒、雪茄等會所，新聞發佈和新品展示場所，打造成福田休閒夜生活的聚集地。

兩大商業中心 加速深港商業融合

「規劃先行、合理佈局、做大存量、引進增量、提升質量」是福田區商業經濟發展原則，在貫穿這一原則的過程中，既要做全面，又要做突出重點。華強北、中心區是位於福田區的兩大市級商業中心商圈，今後將成為福田區商業品牌宣傳促銷活動的重點覆蓋區域。根據規劃，未來中心區片區將成為世界500強企業、跨國集團以及國內外行业龍頭企业集聚的總部基地，重點引進國內外一、二線奢侈品、高端時尚品牌產品。華強北片區將以電子行業為核心，多種商業業態並舉的綜合性服務區，重點引進高端電子消費品、信息通訊科技產品品牌，兼有鐘錶、珠寶、服裝等多種商業品牌共駐。

所謂十年磨一劍，通過三年提升計劃，福田區欲借此重塑全市商業龍頭地位。「以高端時尚產品為主流，以新型業態為引領，鼓勵運用信息化技術加快發展提升傳統業態，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈，這與福田產業升級的理念也是不謀而合的。」夏陽如是說。

■香港文匯報記者 冉勇、郭若溪

福田與香港新界、元朗隔水相望，處於連接香港，輻射

珠三角的核心位置，有得天獨厚的雙口岸優勢，其關口附近的深圳中心區CBD商圈和華強北商圈，更是日益成為深港兩地居民的高端消費首選。今年7月，福田出台了《擴大

內需、推動商業發展行動計劃》，未來3年，福田將全力推動福田區商業品牌的建設，推廣福田區商業品牌的知名度，通過實施「商業品牌宣傳推廣行動計劃」，重塑福田全市商業龍頭地位，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈。

福田區副區長夏陽透露，福田將結合自身資源條件，提出未來3-5年的商業發展定位和目標，並制定商業空間發展、業種業態創新、園區商業配套、社區商業發展、地下空間利用、行業制度建設、網絡消費、品牌聚集、連鎖經營、交通物流配套和整體行銷等一系列商業發展策略，最終形成《福田區商業發展戰略規劃》，用於規範、指導和促進未來福田區的商業發展。

有專家建議，福田可效仿香港中環，以幾個重要的高檔購物中心為依托，進一步引入更多的國際一線品牌在福田開設旗艦店和專賣店，強化福田在深港地區、廣東和華南的奢侈品消費制高點地位。政府部門可扶持此類高檔賣場，使其價格在南中國地區有吸引力。如果福田做這個消費中心，最多的客源也是內地人，包括珠三角的消費群體，不少人都是奔着一線品牌來的。因此福田第一件要做的事情，就是營造很好的一線品牌消費環境，吸引更多的消費者。

中心城廣場總經理王彬接受記者採訪時表示，福田要借鑒香港的服務理念，但也要有所突破，發展一些香港沒有覆蓋到的消費形態，例如在體驗消費上下功夫，同時考慮便利和通達以及消費者的需求，才能更持久，也都是電商沒辦法取代的。「中心城廣場未來就將從一個純粹的購物中心向集觀光、旅遊、娛樂和體驗為一體的體驗式購物中心發展。」

王彬透露，中心城廣場將建成逾8千平米的室內外相結合的動漫體驗娛樂項目，「目前已完成場地規劃，在進行招商階段。」同時，廣場樓頂將建一個全生態空中花園，有綠茵長廊、游泳池、紅酒、雪茄等會所，新聞發佈和新品展示場所，打造成福田休閒夜生活的聚集地。

兩大商業中心 加速深港商業融合

「規劃先行、合理佈局、做大存量、引進增量、提升質量」是福田區商業經濟發展原則，在貫穿這一原則的過程中，既要做全面，又要做突出重點。華強北、中心區是位於福田區的兩大市級商業中心商圈，今後將成為福田區商業品牌宣傳促銷活動的重點覆蓋區域。根據規劃，未來中心區片區將成為世界500強企業、跨國集團以及國內外行业龍頭企业集聚的總部基地，重點引進國內外一、二線奢侈品、高端時尚品牌產品。華強北片區將以電子行業為核心，多種商業業態並舉的綜合性服務區，重點引進高端電子消費品、信息通訊科技產品品牌，兼有鐘錶、珠寶、服裝等多種商業品牌共駐。

所謂十年磨一劍，通過三年提升計劃，福田區欲借此重塑全市商業龍頭地位。「以高端時尚產品為主流，以新型業態為引領，鼓勵運用信息化技術加快發展提升傳統業態，最終將福田打造成為具有國際化現代化水平的一流商圈，這與福田產業升級的理念也是不謀而合的。」夏陽如是說。

■香港文匯報記者 冉勇、郭若溪

福田與香港新界、元朗隔水相望，處於連接香港，輻射

珠三角的核心位置，有得天獨厚的雙口岸優勢，其關口附近的深圳中心