

渣打1.8厘息搶紅簿仔客

冀客戶及存款額各增五成 人均存款150萬

香港文匯報訊(記者 陳楚倩、卓建安) 聯儲局未如期退市，低息環境維持，不過，渣打銀行昨宣布推出港元活期1.8厘息搶紅簿仔客。該行個人銀行業務香港及大中華區存款及按揭業務主管王維憲昨稱，希望新存款計劃可帶動客戶人數及存款額都有五成增長。他指，本港目前的存款利率走勢平穩，預期2015年第3季或會出現加息的情況，同時不排除年終業界會提高港元定期存款息率以吸納存戶。



渣打銀行推出港元活期1.8厘息搶紅簿仔客，存款金額最少10萬元。 陳楚倩攝

渣打昨宣布推出「高息馬拉松活期存款」計劃，在10月31日前存入10萬港元，可享高達1.8%港元遞增利率。王維憲指出，此計劃是配合現時波動的市況，希望配合推廣，令參加人數及存款額較上次增加50%。現時相關計劃的客戶人數已達10萬人，平均每人存款100萬元，新增客戶人均存款增加至150萬元，其中高端客戶及普通客各佔一半，有信心計劃可

吸新客及新資金。
渣打或推廣至人民幣活期

王維憲表示，會考慮將計劃擴展至人民幣，惟要視乎客戶的投資喜好。目前該行人民幣存款利率維持在2.5厘至3厘水平，半年至一年的人民幣存款計劃以3厘作推廣，加上貨幣升值，年息達5厘；結構性存款產品達5厘回報。他補充，該行的個人銀行人民幣

存款從年初至今已升45%，客戶反應良好。

另外，上海商業銀行候補行政總裁兼資金營運處總監黃冠球昨日在另一場合亦表示，目前該行的人民幣存款繼續增加，佔其存款總額不到20%，但其出路有限，有八成左右的人民幣資金用作海外同業的拆借，其中以中資行佔多數，有時一年期的拆借利率可達4厘左右。他希望隨著深圳前海發展，該行的人

幣資金會有更多的出路。

上商擬上海自貿區設支行

上商銀行行政總裁兼常務董事郭錫志則表示，該行分別在內地的上海和深圳已設立分行，該行對上海自貿區和深圳前海深港現代服務業合作區設立分支機構均有興趣。他補充，上商在上海浦東已設立分行，他希望以支行的形式在上海自貿區設立分行。

上商中期多賺8% 淨息差擴至1.63%



上海商業銀行中期稅後盈利8.88億元，同比上升8.2%。

香港文匯報訊(記者 卓建安) 上海商業銀行昨日宣布截至今年6月底的中期業績，錄得稅後盈利8.88億元，同比上升8.2%；淨息差較去年同期上升0.1個百分點至1.63%，較去年底亦上升0.08個百分點。

據公布，今年上半年，上商的淨利息收入、資金營運貢獻與淨服務費及佣金收入均較去年同期理想，分別增長13.3%、7.5%和15.6%，成本與收入比率為33.6%，輕微高於去年全年平均水平的33.2%。

今年上半年，上商貸存比率由去年底的48.77%增加至54.19%。期內存款總額減少1.9%至1,086億元，貸款總額增加9%至588億元。該行行政總裁兼常務董事郭錫志昨日表示，今年上半年本港銀行均面對存款減少問題。另外，今年上半年，上商貸款減值撥備僅3.6萬元，而去年同期為

3,600萬元。郭錫志解釋說，期內其貸款撥備接近零的主要原因是過去的貸款撥備進行了回撥。

料未來經營環境具挑戰

對於創興銀行(1111)和永亨銀行(0302)兩間本地銀行均有意向中資資產，若成事的話對上海商業銀行具影響。郭錫志表示，預計中資若入主這兩間本地銀行後，會拓展業務，包括擴闊客戶基礎，吸引更多中資客戶，會對市場構成競爭壓力，但從另一方面來看，一些本地客戶可能更喜歡本地銀行體貼的服務，有些客戶會轉至上商亦有可能。

對於下半年的經營環境，上海商業銀行董事長榮智權昨日與傳媒午餐時表示，面對全球經濟不明朗以及美國逐步「退市」，預計未來本港的經營環境仍面對挑戰。

台擬提高每日換2萬人幣上限

香港文匯報訊 本港在離岸人民幣業務競爭中可能被台灣搶頭，台灣或率先突破每日換2萬元人民幣的上限。據路透社消息，台灣「央行」下階段希望通過人民幣理財產品來帶動，以擴大市場潛能。最新舉措即是檢討目前每日2萬元人民幣換匯上限，並傾向提高，以因應大額單筆投資的需求。

香港是目前較為成熟的離岸人民幣市場，但目前仍維持每人每日2萬元的換匯上限規定，每戶匯款至內地的上限則為8萬元。

外電消息透露，台灣「央行」對目前此項規定已進行檢討。一位熟知政策進程的消息人士指出，主要是台灣人民幣初期發展以散戶為主的結構，換匯轉存人民幣的數量有放緩跡象，希望藉提高每日換匯上限，刺激看好人民幣理財產品的族群，以利其投資操作。

消息人士解釋，自今年2月台灣開放外匯指定銀行(DBU)承作人民幣業務以來，雖然居民/非居民均可透過與銀行預約的方式，每日均換取2萬元人民幣轉存銀行獲取利息，但對觀察國際投資趨勢，想逢低進場布局人民幣特定理財產品的投資者來說，價格及時機選擇甚為重要，每日2萬元的規定緩不濟

急，因此規劃提高，滿足投資需求。

台銀行業人民幣存款增一成

目前台灣針對居民及非居民的人民幣每日換匯上限均為2萬元。台「央行」日前公布至8月底為止，台灣銀行業累計人民幣存款達851.41億元，較上月增長約10.78%。

台灣一家民營金控副總經理表示，台「央行」若有意提高每日2萬人民幣的換匯上限，對累積本地人民幣資金或多或少都有點幫助。近期台灣本地人民幣存款的累積並不如先前快速，他認為主要還是先前的熱潮已經過去，還有之前台灣本地累積的人民幣現鈔也已回存銀行，使得近期人民幣存款累積放緩。

為持續發展台灣離岸人民幣市場，台灣「央行」近來也積極與銀行業溝通。台「央行」周一表示，由於本地外幣(含人民幣)存款利率低於國際行情，邀請主要銀行總經理舉行會議，促請適度提高外幣存款利率，並就加速人民幣資金池蓄積、利用昆山試驗區開放的人民幣回流機制，以及本月底即將開辦的人民幣結算平台等議題與各銀行交換意見。

一太：中企海外買樓助人幣國際化

香港文匯報訊 近年中國公司投資海外房地產的意慾持續上升，地產諮詢商——第一太平戴維斯中國區董事長劉德揚認為，除了因內地政府鼓勵「走出去」及海外不乏投資機會外，也是為日後人民幣國際化而鋪路。

據該行的數據，過去3年中國公司於海外房地產的投資額由2010年的9億美元增加至2012年的56億美元，今年以來的投資額更已超過去年；保守估計未來10年的年均投資增速可達20%。

據路透社消息，劉德揚表示，不少中國公司發展到很大的規模，需要離開中國去國外投資，政府也鼓勵走出去，不能關門獨大。他稱，雖然歐美經濟仍然脆弱，但仍不乏不錯的投資機會；此外，他認為內地企業增加投資海外房地產，也好為日後人民幣國際化鋪路。

「要別人接受人民幣，首先你是否一名投資者？要多投資，別人才會留意你的存在，才會開始給面子。所以中國要人民幣國際化，首先要人家知道你的存在。」劉德揚說，「就好像以前在國外消費用VISA，現在可以用銀聯。同一道理，我買得多，你自然會選就我。」

今年以來中國企業在海外進行了多宗觸目的房地產收購，例如平安保險(2318)以2.6億鎊買下英國倫敦地標建築Lloyds of London大樓；綠地集團斥資10億美元收購美國洛杉磯中心區大都

會項目，是中國房企在美國最大的房地產收購案；龍頭房企——萬科也在香港、美國和新加坡投資房地產。

140億美元保險金擬投海外

市場預期，中國的保險公司未來會更多地投資海外商業房地產。世邦魏理仕估計，中資保險業基金有達140億美元已準備流入海外房地產市場，預料將看一些高透明度的市場，包括英國、美國、加拿大、新加坡及澳洲將成為主要目標，料一線辦公樓將備受追捧。

第一太平戴維斯估計，中國保險公司管理資產總額達到7.7萬億元人民幣，其中不超過10%的部分可以用於投資房地產。該行指出，中國的公共基金和國家社保基金目前被禁止投資房地產，如果政策管制解除，將會為市場帶來巨大的資本。

美退市資金不會流出中國

內地企業覬覦海外投資機會，而美國量化寬鬆(QE)退市終會發生，但劉德揚並不擔心海外資金會大量回流歐美。他指出，目前歐洲市場在調整過程中，復甦並不明顯，而美國經濟數據亦時好時壞。況且，中國市場仍有很多開放的空間，加上即將開放的上海自貿貿易區，都是鼓勵經濟更開放，所以相信資金不會輕易離開中國。



金銀業貿易場與Finemet Asia 簽署特選會籍。

香港文匯報訊(記者 黃子慢) 本地飾金由於實地黃金供貨量低於需求，令金價一直高企。為穩定本地金價及增加供應量，金銀業貿易場近年積極開拓

瑞士金商成金場特選會員

實地貴金屬業務，為引入其他供應，貿易場開設不多於5個特選會籍予國際貴金屬公司。金場昨日與一間在港註冊的瑞士背景公司FINEMETAL ASIA簽約，讓該公司成為金場首個特選會籍會員。

金價料維持1500美元以上

包括內地及本港在內的黃金需求日增，而供應量一直有限，令金價一直處於高位。金銀業貿易場理事長張德熙表示，雖第四季為行業傳統旺季，但因經濟因素影響，料需要待貨幣政策穩定後，金價最快需至明年年初才有機會出現牛市。他預期，今年第四季至明年上半年，黃金價格會維持每盎司1,500美元以上。

他續指，本港黃金價格的升幅較高，主要因供應量不足。而亞洲市場要穩定黃金價格，最重要是提高黃金的流通量。他又指，以往貿易場一直有金商及銀商間接參與買賣，但全球氣候改變，內地需求日增，成為一個龐大的市場，令國際金商、銀商希望可於交易平台上直接參與。

他認為，希望金商、銀商可直接參與交易為一個雙贏的局面，因透過他們的參與令本港的黃金白銀定價權透明度更高；並以上述原因作為大前提，貿易場特別開設5個特選會籍，為國際金商、銀商及廠商提供亞洲更大的交易平台。他表示，現時亦有與來自中東、瑞士及倫敦的金、銀廠商磋商成為特選會籍會員一事。

香港文匯報訊(記者 陳楚倩)「十一黃金周」將到，內地客會否一如往年為本港零售業助力？羅兵咸永道零售及銷售品行業香港主管合夥人鄭煥然認為，「十一黃金周」重要性已逐漸降低，推動本港零售的重要性會逐漸下降。此外，因外圍環境持續波動，市場憂慮美國聯儲局退市情況、國際金價波動，加上中央積極推行「打貪反腐」，預計本港今年零售增長率最多10%。

鄭煥然表示，隨着內地打擊「零團費」購物團，對奢侈品銷售感到不樂觀，未來一年半內奢侈品銷售將進入呆滯期，預計到明年第四季至2015年才有改善。

內地電子商務發展迅速，有調查指，現時內地網絡購物使用者佔總人口2成，達2.4億人，貢獻銷售額1,900億美元。羅兵咸永道零售及消費品行業南中國稅務主管合夥人曹悅傑表示，線上購物市場的迅速增長主要歸功於社交網絡平台的影響，電商市場發展前景廣闊，預計未來3-5年平均增長率達20%增幅。現時中國為全球第二大零售市場，已超過印度和日本零售市場，有望在2016年超越美國成為第一大零售市場。

謝瑞麟拓更多個人遊生意



謝瑞麟基金與港大現代語言及文化學院合辦「高消費品產業創意管理課程」。

香港文匯報訊(記者 蔡明暉) 謝瑞麟(0417)主席兼行政總裁謝邱安儀出席活動時表示，對於內地禁止零團費消費團的新旅遊政策，她認為政策會為短期帶來影響，因政策需時消化。她指現時消費團和個人遊的客戶比例平均，未來將調整並開拓更多的個人遊生意，以彌補政策造成的影響，相信長遠影響不大。

另外，謝瑞麟副行政總裁陳立業指，公司計劃進一步完善店舖網絡，認為以往店舖網絡主要覆蓋旺角、銅鑼灣等傳統旅遊區，未來將於非傳統旅遊區再開分店，例如在剛過去不久於荃灣和將軍澳設立分店，以吸納更多本地客人的生意。他覺得未來個人遊的旅客仍有潛力，但不會如過去般有大幅增長。

需訓練工藝設計人才

謝瑞麟基金與香港大學現代語言及文化學院合辦「高消費品產業創意管理課程」，並於昨日舉行了啟動禮。謝瑞麟珠寶創辦人謝瑞麟，亦是謝瑞麟基金的創辦人，為基金注資7位數字。他指由於近年市場競爭激烈，認為在工藝和設計方面都需要訓練更多的人才。「即使是管理層、博士或碩士生，對於珠寶的工藝也沒有太大的認識。」

謝瑞麟續指，由學徒出身的自己，會親自授課有關工藝的學問。這個課程費用全免，收生人數暫時為30人，但如果反應熱烈，可加大限額，課程將於明年1月起授課，為期10堂旨在培養有理念的下一代人才。

先施下半年開3新店



先施MK旗艦店開幕儀式。

香港文匯報訊(記者 方楚茵) 先施百貨(0244)昨公布，將於今年下半年先後開設三間大型新店，分別位於旺角、中環及銅鑼灣，以拓展年輕人市場。而昨日開幕的旗艦店「先施MK」，佔地接近40,000平方呎，首度引入潮流韓貨，全店提供免費WiFi及運用NFC和QR Code等技術，將最新購物資訊傳送到顧客手機，以革新品牌形象。

集團副主席兼行政總裁馬景煊指，集團看好本港零售市道，年內開設的3間大型新店總投資額高達過億元，預期3間分店將吸引雙位數字的人流增長，並預計需增聘約百多名前線及後勤員工以應付日常運作。集團亦將繼續擴展業務，除加開新店外，亦會不斷嘗試各種銷售渠道及模式，以迎合現今消費者的口味及需要，包括設立社群組專頁，及將資訊科技加入日常推廣及營運。

安東簽油管酸化技術合同

香港文匯報訊(記者 涂若奔) 安東油田服務集團(3337)昨日宣布，簽訂連續油管及酸化技術服務合同，在伊拉克南部的一個項目與中國的合作夥伴聯合作業，為客戶提供連續油管酸化服務，服務期限為三年，預計在服務期限內產生的收入合共約3,000萬美元，每年平均約1,000萬美元。