

# 鍾樹根冀促哈港合作

# 看好雲端投資貿易

香港文匯報訊·人民政协專刊訊(記者 鄭治祖)黑龍江哈爾濱對不少香港人來說，是一個遙遠、陌生且天寒地凍的城市，但隨着內地社會急速發展，哈爾濱的資訊科技發展及優質農產品商機不容忽視。民建聯立法會議員鍾樹根去年獲邀出任哈爾濱市協第十二屆特邀委員，也是當地首名港人政協委員。他表示，哈爾濱寒冷氣候為發展IT工業提供良好條件，當地大米的品質亦媲美日本珍珠米，港商可用其精明的生意頭腦及良好管理制度，在此獲得更大發展，商機處處。



鍾樹根昨日在接受香港文匯報·人民政协專刊訪問，笑談哈爾濱政協生涯。細說與哈爾濱的淵源時，他坦言，自己於2012年獲當地邀請擔任當地政協委員前，對當地認識不多，印象是「漫天風雪，又遠又凍」，後來他才了解到在當地經商的港人日增，不少「商二代」正在當地大展拳腳，卻遇到法規不完善等挑戰，於是決定接受當地邀請，希望促進哈爾濱與香港兩地的經貿合作及民間交流，一方面把香港的先進管理經驗帶過去，另一方面協助港



鍾樹根廣布社會網絡，接觸各階層人士。圖為鍾樹根鴨洲邨辦事處開幕。資料圖片

人把哈爾濱的商貿機遇發揚光大。

### 倡交流物業管理經驗

鍾樹根在今年初出席哈爾濱政協會議時，專門就「加強哈港兩地物業管理專業交流」提出建議，其間介紹了香港物業管理的成功經驗，例如香港政府專門頒布了建築物條例及消防條例等法規，以確保建築物品質；又頒布了建築物管理條例、升降機及自動梯條例等，要求物業公司明確收費標準，確保服務質量。

他坦言，香港的成功管理經驗可給哈爾濱借鏡參考，但畢竟內地文化與香港不同，制度亦不能一下子確立，相信還有待加強教育，讓市場慢慢消化適應。

### 雲中心可省降溫成本

談到哈爾濱的商機，來自IT界的鍾樹根大讚哈爾濱IT工業潛力優厚，其中以當地發展大型雲端運算中心最為矚目。

他指出，哈爾濱是亞歐東部中高緯度地區，一年有6個月至7個月溫度低於零

度，這種天然冷凍氣候可以大幅降低雲端運算中心散熱降溫成本，並有利於節能減排，「當地天氣最冷的時候，室外氣溫是零下30多度，天然低溫可以令運算過程慳好多電，打開隻窗抽冷空氣進來已經有效降溫，連開發降溫系統的成本也省卻了」。

### 優質農產料暢銷各地

除了IT發展外，鍾樹根發現哈爾濱的農產品品質相當優質，一樣是投資的好項目。他

以當地出產的白米為例，由於每年只有一造收成，營養更集中，所以質素近似日本的珍珠米，晶瑩剔透，售價由每公斤30元至100多元人民幣不等，「高價大米質量比日本米更好，可以引進來香港或轉銷各地，作為高質的送禮食品」。

他說，為了更好地推進哈爾濱發展，各界人士於今年初已成立「哈港澳台聯誼會」，他作為哈爾濱政協委員當然會出一分力，希望藉此平台進一步加強四地的貿易合作及互動交流。

## 重慶營商 拓闊工展 廣交朋友

# 吳永嘉：接觸內地可減偏見



香港中華廠商會副會長、展覽服務有限公司主席吳永嘉(左)頒發獎狀予廈門工展會「工展小姐大賽」最具有人氣獎得主張佳媛。資料圖片



重慶市政協委員吳永嘉身在內地時，最愛廣交各地朋友。莫雪芝攝

香港文匯報訊·人民政协專刊訊(記者 沈清麗、陳熙)香港中華廠商會副會長、廠商會展覽服務有限公司主席、重慶市政協委員吳永嘉，近年積極協助廠商會在內地舉辦工展會，為香港品牌進入內銷市場提供機會。他笑言，自己在內地經商，因公因私，逾10年來頻繁來往兩地，可以說是「香港製造」的內地通，「部分港人對兩地文化和法律差異存在偏見，是源於他們的『不接觸』，有些人甚至抗拒接觸」。吳永嘉呼籲，港人需要主動接觸內地，學習相互尊重、包容，尤其是年輕人更要多交內地朋友。

上世紀90年代初，吳永嘉在獲得律師專業資格後，在香港開設律師行，當起執業律師來。其後，憑藉專業知識，他獲內地有關部門聘為法律顧問，開始與內地建立聯繫。上世紀90年代末，他在重慶投資環保、酒店等企業，開始涉足商界。此後十多年來，每年他最少有四分之一時間在內地工作和生活。

### 呼籲相互尊重包容

吳永嘉在接受本刊記者專訪時表示，自己身在內地時，最愛廣交各地朋友。「相對躲進酒店看電視的港商，我更愛融入人群，積極主動與內地人打交道，這可能是我喜歡『八卦』。」除了能講流利普通話，他也聽懂部分重慶話、閩南話，有時也會與當地人聊上幾句。

由於性格開朗，願意主動接觸和了解內地文化，吳永嘉明白，部分港人對內地和香港在文化及法律上的差異存在偏見，是源於他們的「不接觸」，「這是一個資訊太多、智慧太少的時代，尤其是年輕人活在網絡世界裡，造成自我封閉，也沒有求證習慣，只是跟風網絡世界的言論。兩地矛盾是因為不了解，不了解是因為不接觸，有些人甚至抗拒接觸」，故他呼籲港人需要更多接觸內地，學習相互尊重、包容，特別是年輕人更要多交朋友。

### 逾百港企拓港品牌

近年來，吳永嘉積極協助廠商會在內地舉辦工展會。他說，香港工展會旺丁旺財，可謂無人不曉。自2003年起，廠商會每年在內地舉行一兩場工展會，如今舉辦城市約20個，例如今年4月福建廈門舉行的工展會，就集合逾100間香港公司，設置了270個攤位，更首次舉辦了「工展小姐」選舉。

吳永嘉解釋，「工展小姐」並非一般選美活動，而是港人的「集體回憶」，把這項選美活動帶至內地工展會，希望可以透過內地「工展小姐」的魅力，有效地推廣香港品牌。內地「工展小姐」亦會獲邀參加香港工展會，進一步推動、加強兩地的交流合作。

## 閩籍佳婿 緣於助選特首

### 回饋社會

近年來，除積極參與廠商會活動外，吳永嘉還經常現身福建社團活動，與一眾閩籍青年相當稔熟，不少人誤當他是閩南人。吳永嘉絲毫不介意，笑說：「連香港媒體也報道我是福建人；福建人見我就講閩南話，有時我也會講幾句。」

吳永嘉的雙親都是廣東人，他在香港土生土長，被當作閩南人，緣於他的「福建岳丈」——全國工商聯副主席、全國政協外事委員會副主任盧文端。盧文端是知名閩籍鄉賢，吳永

嘉作為佳婿經常相伴參加福建社團各大活動。被問及與盧家千金的姻緣，吳永嘉說，香港首屆行政長官選舉時，與盧金治同為特首參選人楊鐵樑助選，兩人都愛好旅行和羽毛球。吳永嘉還彈得一手好鋼琴，有時好友婚宴還會邀請他表演。

### 3A考生讀法 全憑強記

身為執業律師的吳永嘉，又笑談自己當年報讀大學時，父母想要他當醫生，但因為自己有潔癖，「皮膚病人，我不敢摸，手術又血淋淋

的」，於是偷偷報讀港大法律系：「我想過了，如果進不了港大法律系，又如何進中大醫學系？」結果高考放榜，吳永嘉成績十分優異，英文、化學、生物獲A級，最終亦如願以償。

香港文憑試日前放榜，相信不少人都希望知道成績優異的吳永嘉的讀書心得和考試秘訣，吳永嘉笑了笑說：「我的短記能力強，考得好，全靠背書。我通常考試前1個月才開始溫習，因為早溫習也沒用，很快忘光了。」

香港文匯報訊，人民政协專刊記者 沈清麗、陳熙