瞓身搞論壇 萬人爭睇「鋒雲會」

霍啟剛 打盡「人情牌」助港青創業

香港文匯報訊（記者 方楚茵）香港回歸16年慶祝活動浪接浪，但要數重頭戲，則非本月30日舉辦的《家是香港．伴你啟航》青年創業論壇暨青年創業資助計劃啟動禮莫屬。論壇猛人薈萃，「鋒雲際會」！遠道邀來阿里巴巴主席兼創辦人馬雲及PO朝霆創辦人謝霆鋒與年輕人交流「創業經」，吸引逾萬人報名，較原估計多出10倍。計劃召集人兼香港青年聯會候任主席霍啟剛指，做生意實戰經驗不可少，讀萬卷書不如行萬里路，今次難得邀來重量級嘉賓，又有企業家協助青年創業，期望可拋磚引玉，為青年爭取更多發展機會。

是次活動吸引逾萬人報名，可謂熱爆全城，嘉賓「鋒雲」無疑是最大賣點，但原來撮合今次「鋒雲會」全靠一班籌委打盡「人情牌」。霍啟剛接受本報訪問時指，青聯籌委會副主席楊鼎立與謝霆鋒私交甚篤，正好活動舉辦當日謝霆鋒身處香港，故很快便答應支持。而馬雲和自己則相識數載，對方認同活動理念，故即使公務繁忙亦願意自費遠道由歐洲飛港，更需即日回程。

馬雲夠義氣 自費歐洲來港

對於老友情義相挺，霍啟剛讚不絕口，「他真係好有義氣，亦好關心年輕人！」大會亦相中摩根大通亞洲區副主席方方的豐富金融經驗，以及「創業達人」盛匯商機主席李根興的生動演講，期望年輕人可滿載而歸。

有猛人嘉賓撐場，報名反應出乎意料的好，活動原預計約1,000人參與，惟旋即獲1.1萬人登記，比原先估計參與人數多出10倍，連身為搞手的霍啟剛亦大呼驚訝，感到鼓舞。大會當初因場地檔期問題欲限制參與人數，鑒於報名反應好，為令更多青年人可參與盛事，故臨時改易陣地，由原地點九龍灣展貿中心，移師至可容納逾萬人的亞洲博覽館舉行。

對於今次活動主題構思，霍啟剛指，青聯一直關注青年動態，以往亦有舉辦如「共創新世界」暑期實習團助青年裝備自己。眼見近年本港失業率好轉，但青少年失業率卻掉頭回升，更曾高見雙位數，明白社會怨氣累積，大學生亦關心前途問題，故期望藉論壇拋磚引玉，為青年提供「打工」以外的新出路，增加創業平台。

重燃創業熱情 助多元發展

霍啟剛指，本港六、七十年代經濟起飛，全賴一班創業家的努力，那些年的小品牌、小企業，不少今日都成為龍頭，反觀現在卻缺乏此類新動力，大部分都傾向地產及金融等穩健行業，未來香港需更多新方向作長遠發展，故促成今次活動。他非常欣賞年輕人的創意，認為與其把創業兩字掛在口邊，不如助青年付諸行動，好像網上創業等，港青可盡量利用新媒體等避開傳統創業的租金及成本問題。

近年政府大力發展六大優勢產業，霍氏認為，部分如創新及文化產業門檻都較低，適合青年發展，政府已提供許多硬件，包括土地資源等配合，但仍需更多民間組織、基金及導師才可建立系統性發展，期望計劃支持政府之餘，亦引導年輕人多元發展，增強本港的軟實力及長遠競爭力。

■霍啟剛認為，政府近年已提供許多硬件，包括土地資源等配合青年人創業，但仍需更多民間組織、基金及導師才可建立系統性發展。圖為上月底貿發局舉辦的「創業日」展覽。 資料圖片

霍啟剛

猛料嘉賓 不容錯過

馬　雲

有「網路狂人」之稱的馬雲，是《福布斯》雜誌創刊以來首位成為封面人物的中國企業家，亦曾獲選為未來全球領袖，執掌全球最大電子商務應用商阿里巴巴。馬雲原是內地大學英文教師，月薪僅89元人民幣，沒網絡背景亦沒資源，直至1995年出訪美國時才首次接觸互聯網，回國後大膽創辦網站「中國黃頁」，僅花3年便賺了500萬元，至1999年創辦阿里巴巴，港人熟悉的淘寶網、天貓和一淘亦屬阿里巴巴集團。馬雲曾指，別人喜歡把他當作勵志故事來聽，偏偏他卻愛聽別人失敗故事。未知今次馬雲特地來港，會否分享過往其「摔跤」經驗，教一下年輕人怎樣愈挫愈勇，遇強越強！

謝霆鋒

17歲出道當歌手，被稱為「壞孩子」，近年專注拍攝電影，亦做出成績，奪得金像獎最佳男主角，其經歷港人可謂耳熟能詳。他一方面堅持幕前工作，卻又在2003年秘密創業，建立「PO朝霆」搞廣告及電影後期製作，既不依賴自身名氣爭生意，又緊守幕前，韜光養晦長達8年才被發現已成為年收入逾億元的製作公司「CEO」。而風光背後，去年底他在電視清談節目透露自己患皮膚癌，震驚全城，到底在論壇上他又會有甚麼新故事和大家分享，亦令人拭目以待。

方　方

1989年畢業於清華大學經濟管理學院，兩年後，年僅25歲即隻身前往美國田納西州范德堡大學就讀MBA。於1993年畢業後，為進投資銀行工作，他藉一次又一次面試，藉此熟悉考官提出的問題，當年中國不像今日熱門，中國學生要在美國投資銀行找工作更是難上加難，最後面試多達四五十次才成功走進華爾街的美林集團，展開投行生涯。其後，他於2001年加入了摩根大通銀行，在2009年底更被提升為摩根大通亞洲區投資銀行副主席。

《家是香港．伴你啟航》青年創業論壇詳情

時間地點：6月30日下午3時至5時
亞洲國際博覽館Arena

嘉　　賓：阿里巴巴集團主席兼創辦人馬雲
PO朝霆創辦人謝霆鋒
摩根大通証券亞洲區副主席方方
盛匯商機創辦人李根興

主　　持：商業電台行政總裁陳志雲

主辦機構：香港各界青少年活動委員會
香港各界慶典委員會

贊助機構：理文造紙有限公司
陳寧寧文化基金
紀惠集團有限公司

承辦機構：香港青年聯會　香港菁英會
香港華菁會　青年議會
百仁基金　香港青年學生動力

企業家「單對單」助創業

出錢出力

香港文匯報訊（記者 方楚茵）作為慶祝香港回歸16年紀念日的重點活動之一，由香港各界青少年活動委員會及香港各界慶典委員會主辦的《家是香港．伴你啟航》青年創業論壇暨青年創業資助計劃啟動禮將於6月30日舉行。活動的特色除請來包括阿里巴巴集團主席兼創辦人馬雲及PO朝霆創辦人謝霆鋒進行「鋒雲對話」之外，大會甄選6個創業比賽勝出計劃，每個獲30萬元資助，及一位企業家以「單對單」方式擔任導師助其創業啟航，更是活動的最大特點。

6勝出項目每個資助30萬

「伴你啟航」青年創業資助計劃，是要推動及支持香港青年發展其創造力，資助有志於「檢測認證」、「醫療服務」、「科技創新」、「文化創意」、「環保產業」、「教育服務」六大優勢產業，以至其他各行業創業的青年，為青年創業人仕提供一個平台，分享營商經驗及提供資助，以協助青年人達成夢想，為香港長期繁榮穩定作出貢獻。

資助計劃將於7月起接受申請，為期4個月，於11月上旬成立的評審委員會將對參賽創業項目進行評審，至2014年1月將會舉行「伴你啟航」青年創業資助計劃發布會，公布經評審委員會評選的前6名申請項目，每個資助30萬元，更有一位企業家以「單對單」方式擔任導師助其啟航。

理文李文俊答應出任導師

據霍啟剛透露，已獲贊助商之一，理文造紙主席李文俊答應出任導師，未來會再按獲選計劃發出邀請。目前單是論壇已反應熱烈，會按活動資金再作調整，他亦慶幸獲一班贊助商大力支持，將盡量節省論壇經費，把資金用於青年身上，確保用得其所，未來長遠亦希望可舉辦更多同類大型活動。

■理文造紙主席李文俊答應出任導師。 資料圖片

創業達人：要「扪起心肝」

香港文匯報訊（記者 方楚茵）俗語說「萬事起頭難」，問到今次論壇嘉賓之一，堪稱「創業達人」兼「生意紅娘」的盛匯商機創辦人李根興，他本身已是個創業傳奇，最潦倒時只有400元，他自認創業最難是「扪起心肝」，不少年輕人和他一樣有創業之心，卻捨不得收入穩定的工作。直至2001年一場「911」火燒美國經濟，更打爛他投資銀行的金飯碗，令一生從讀書到工作都順風順水的他落泊回港，才下定決心創業。

海嘯被炒 創業半年食穀種

做開投行，着慣「老西」出入冷氣地方的李根興接受本報訪問時笑言，當日被炒就似「女友要和你分手」，自己本住「無得回頭」的心態，26歲攞住250萬積蓄離開美國回港搞小生意，卻意外發現本港無人做生意買賣，決心自己搞一間。雖有云「唔做中，唔做保，唔做媒人三代好」，加上創立康業國際，身為成功生意人的李父李常盛亦不看好生意買賣前景，認為「好的生意又怎會拿出來賣」，但做生意總比閒着沒事做好，才讓他堅持下去。

時至今日，盛匯商機已處理逾1,092宗生意轉讓，當中70%涉及地舖生意，創立達76項生意。李氏坦言，當初家人雖「唔撐」生意買賣，但他從未想過投靠家族事業，全因李父堅持不讓兄妹沾手同一行業，甚至表明「連接待員都不會讓你做」。公司開業後食足半年白果，最潦倒時戶口只剩400元，更連他亦意想不到自己會落此田地，故形容他的創業路「無得回頭」絕不誇張。

更慘的是捱足3年後，2004年環球經濟再起步，不少朋友都勸他重投投行懷抱，繼續頂着Banker的光環，出入坐「business class」（商務客位），動搖了他創業的心。他直言當時「29歲人要做抉擇，不做投行就要繼續到街市雞鴨鵝舖做生意買賣，要不有機會成為下個方方（摩根大通亞洲區副主席兼中國區首席執行官，方方也是今次論壇的嘉賓之一）」，但幸好哥哥送他「鹿角」的故事，一言驚醒完美學歷、工作經驗其實是美麗的鹿角，卻也是阻礙前進的光環。故他情願捱世界，由「One man band」做起，慢慢建立生意買賣王國。

■盛匯商機創辦人李根興。 張偉民 攝

別人怨天地 正是創業良機

現時社會上積累許多負面情緒，但有危必有機，李根興認為當別人怨天怨地，正是創業者機遇，本港六大優勢產業大有可為，本港創作自由、資訊透明兼言論自由，利好文化及教育行業，人口老化亦有利醫療產業等，未來空間龐大。年輕人若缺乏經驗，工業貿易署、數碼港等都提供免費諮詢服務或技術支援，助年輕人發揮所長，他的公司亦新創「Un Un腳做老闆」計劃，助資金不足，欲創業又不願放棄現職的人學做老闆。

生意要衝出香港才有生路

香港文匯報訊（記者 方楚茵）現時市道艱難，李根興亦坦言創業需面對租金貴、成本高等障礙，但他認為年輕人不乏創意夢想，網上創業提供了一個低成本、低門檻的平台，亦可結合傳統行業，乃趨勢所在。然而有夢雖好，卻忌夢想太大，他不諱言，「年輕人都想改變世界，但好快被現實打敗。」因作為數碼港董事，曾眼見有人欲寫手機apps遊戲創業，讓人免費下載，幾年下來卻沒賺一毛錢。

只做本港市場太狹窄

他指，創業之初收入通常較預期低，加上家人都望「後生仔搵份正常工」，不少青年人被勸退。公司收過不少網站放盤，沒實際營收，卻空得一堆下載率及會員數字。他教路，網上創業者忌畫地為牢，只「塘水滾塘魚」做本港市場太狹窄，必須藉網絡優勢衝出香港，另一方面亦需「腳踏實地」，網站最好涉及實際買賣，別單靠廣告收益，最後視乎能力增設實體店，增加客人信心。