■北京市政協委員、東昇農業技術開發（集團）有限公司董事長劉寶平。

劉寶平 從販菜種菜到參政議政

■ 20多年前，從南方初到北京的劉寶平，既感受到北方城市蔬菜種類的匱乏，更體會到供銷渠道的單一，他最初的創業理念即由此扎根——給老百姓餐桌提供豐富、安全的蔬菜。從北京奧運會蔬菜供應商到創建神舟飛船太空育種基地，劉寶平成了「蔬菜大王」，「全國優秀青年鄉鎮企業家」、北京市「五四」獎章獲得者、北京市「京郊十大傑出典型」、「北京優秀青年創業帶頭人」、「中國傑出青年農民」等榮譽加身。

作為北京市政協委員，這個樸實的農家子弟始終不忘「以農民為本」，連續多年提出土地流轉與土地集約利用的提案，更當面向國務院總理提出建議，直接推動了「綠色通道」的實施。在接受本刊採訪時，北京東昇農業技術開發（集團）有限公司董事長劉寶平表示，將積極發揮政協委員建言獻策的職責，為推動北京農村集體土地確權和成立專業合作組織進行規模化經營不斷努力。

■香港文匯報•人民政協專刊記者 王曉雪 北京報道

■劉寶平在園區。

農民走進中南海

生在農村，長在農村，劉寶平自小就對農村和農民有着深厚的感情。成立之初，東昇集團即制定了明確的發展方向和目標定位：農業企業，以農民為本。

2008年初，劉寶平作為中國億萬農民的代表走進中南海，對溫家寶總理政府工作報告提意見。他所提出的「加大對農業產業化的引導和支持力度，重視解決農產品銷售運輸和農業企業貸款問題」三條建議被總理採納。劉寶平提出：農產品物價不穩定不單一是生產問題，還有物流不暢引發的問題，這一建議被總理肯定並當場落實，直接促進了綠色通道的實施。

在劉寶平看來，要想讓農民真正富裕，必須要把土地有效利用起來。作為政協委員，劉寶平近幾年的提案都是關於土地流轉與土地集約利用。

「建言獻策是職責」

2012年，劉寶平提交《關於推動北京市部分鄉鎮土地流轉和規模化經營的建議》。今年，他又帶來《關於加快推動北京農村集體土地確權、流轉和成立專業合作組織搞規模化經營的建議》，他認為，「雖然近年來北京市土地確權取得了顯著成效，但農民專業合作社發展滯後，土地規模化經營水平較低，土地流轉機制仍待完善。」

劉寶平說，作為政協委員，曾多次參加北京市農委、農業局等組織的對口協商會和專題協商會，針對提案中提到的一些專業性問題進行研究和商討，最終綜合出現實可行的意見，「提案基本都能得到落實，有些提案因為涉及到規劃和區域發展等問題，即使未能及時落實但也都有回覆。」他說，「政協委員的職責就是建言獻策，有些問題不可能一兩年就能解決，需要不斷推動。」

■通州區人才工作組在園區調研。

■十二屆全國政協副主席、科學技術部部長萬鋼在園區調研。

■航天五院領導在園區調研。（圖中：中國空間技術研究院黨委書記李開民；圖左：劉寶平）

居京三日 必吃過劉氏蔬菜

江蘇邳州炮車鎮前沙溝村，是劉寶平出生並生活了近二十年的地方。24年前劉寶平離家獨闖北京時，他的夢想只是「一套房子、一輛小轎車」，沒有想到，他日後的企業「比整個村子還要大」。

上世紀80年代，北京蔬菜供給匱乏，冬天仍是老三樣——大白菜、土豆、大蔥。意識到市場需求與供給不平衡的劉寶平動起了腦筋，他組織人從廣東和福建向北京運輸蔬菜，每天六七百噸蔬菜往往銷售一空。

掘得了第一桶金，劉寶平萌生了建立生產基地的念頭，從延慶到懷柔再到河北的豐寧，他開始租地並根據市場調整蔬菜品種。如今，隨着市場需求的增加，劉寶平的生產基地也隨之增加到了23個，遍佈全國17個省份。劉寶平說，「我們現在有50個蔬菜品種，每天向北京市場供應大約1500噸蔬菜，只要在北京生活三天的人都吃過我們的產品。」集團產品還出口到美國、韓國、新加坡、日本等國，更成為2008年北京奧運會蔬菜供應商，60周年國慶閱兵服務保障單位。

多元一體 打造種業之都

1999年，劉寶平註冊成立了北京方圓平安食品開發有限公司，10年間先後成立方圓平安公司、東昇方圓公司等，2009年正式改組成立東昇集團。如今，東昇集團已發展成為集種子、種苗、蔬菜、水果、冷藏配送、基地種植、觀光農業、農業產品精深加工、出口貿易等多元一體的綜合性企業，並成為國家級農業產業化重點龍頭企業。

多年來，東昇集團同政府和農民合作，在雲南、海南、廣東、廣西等十多個省區市建立27萬畝蔬菜種植示範基地，產業帶動至少使48萬戶家庭及150萬人從中獲益。東昇集團還建立了強大的種苗售後服務跟蹤體系，為農民提供技術支持服務，確保農民的權益。

從國務院8號文件到中央1號文件，都顯示出中央已將種業作為國家戰略性、基礎性核心產業，而扶持育繁推一體化種子企業做大做強，加快推動國家級種子生產基地建設，則已成為種業新政的重要方針。

劉寶平認為，北京要打造種業之都，其核心是良種，東昇集團將打造一個全國種子的研發、展示、交易及服務平台，促進國家種子「硅谷」戰略的實施。

亞洲第一 太空種籽扎根科技園

2011年7月，東昇集團作為發起方和運營方，在旗下的北京觀光南瓜園科普館啟動了通州國際種業科技園，這也是亞洲最大的國際種業科技園。備受關注的「航天工程育種項目」也正式落戶通州，曾隨宇航員遨遊太空的種籽將在科技園裡扎根發芽。

劉寶平透露，他與園區管理委員會主任張洪亮最初是想建立一個種子城，沒想到科技園區在短短兩年多的時間裡發展如此迅猛。自2011年7月科技部正式掛牌將園區納入國家現代農業科技城「一城兩區百園」建設體系後，2012年5月園區又被確定為農業部和北京市共建的「現代農作物種業示範區核心基地」。2012年10月，經國務院批准園區正式納入中關村國家自主創新示範區。

園區還與中國農業大學簽訂長期戰略合作協議，將在園區建設中國農大通州試驗站，並與中國農業大學種子健康中心合作建立種業科技園區種苗健康檢測中心。目前，高通量分子標記輔助育種分析平台建設已經基本籌備完畢。劉寶平說：「園區研發服務中心建成後將為國內外種業單位提供技術儲備和檢測服務，以推進我國種業的研發進程和提高我國種業的研發水平。」

深入對接 中關村裡搞農業

按照園區的發展規劃，2013年園區將依托北京技術市場召開國家現代農業科技城首屆種業信息發佈會，屆時國內全部種業交易信息將集中在園區發佈。劉寶平說：「在建立物聯網技術集成與應用平台與作物新品種交易平台的同時，今年園區將組織召開春秋兩季農作物新品種博覽會，集中展示1萬個以上的果蔬優新品種。」

「作為中關村國家自主創新示範區首個農業科技產業園區，我們已成功申請中關村政策資金近800萬元，企業稅收、人才引入政策先後在園區落地。今後，我們還將與中關村進行深入對接，充分利用中關村優惠政策，為園區入駐企業及科研院所提供服務，加速企業成長，進一步實現種業科技園區的孵化功能，培養一批大型的民族種業科技企業。」

誠信是資產 永遠不坑人

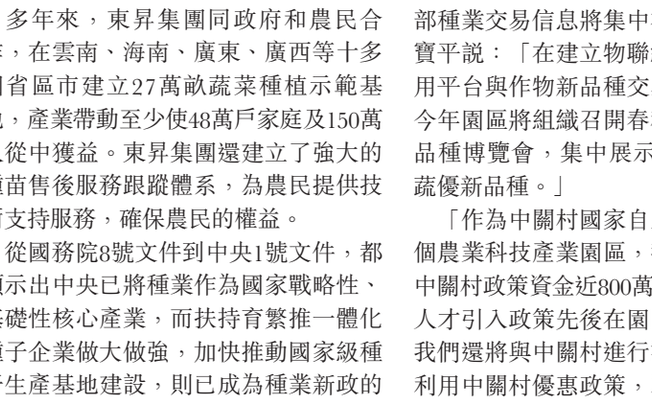
在劉寶平看來，農業一頭連着土地和農民，一頭連着消費者，農業的發展關係到國計民生。為此，劉寶平20年如一日堅持投資不投機，他說：「經營一家企業最重要的是誠信，無論與農民、地方還是消費者之間都要建立誠信。」

1993年，劉寶平在與一位自稱是日本蔬菜公司的老闆做生薑生意時被騙了價值20萬元的20噸生薑。

他說：「我知道被人騙被人坑的滋味，所以我的原則就是永遠不坑人。當年騙過我的人也確實賺到了一些錢，但那是不長遠的，現在他們已經從蔬菜市場上消失了。」

1999年，劉寶平在張家口、內蒙古等地種西芹、胡蘿蔔等蔬菜，當年市場上的價格偏低，劉寶平為了保持信譽，不讓菜農經濟利益受損失，決定還是按照預定價格收購，結果賠了18萬元，但他說「我心裡很坦然。」

在他看來，誠信是一筆可貴的無形資產，對於企業來說，信譽要通過時間一點一點建立，一旦失去就很難挽回。



■劉寶平：一粒種子改變一個世界。

■通州國際種業科技園啟動儀式。

「媽媽農莊」成都的「普羅旺斯」

在成都市唐昌鎮戰旗村，有劉寶平與外資合作的新農村試點——成都第5季·媽媽農莊。

春有鬱金香的絢麗，夏有薰衣草的夢幻；秋有丹桂飄香，冬有紅梅映雪。媽媽農莊是四川最早實現城鄉一體化建設的試點村，也是四川第一家規模化薰衣草基地，被稱為成都的「普羅旺斯」。

浪漫的創意婚禮、農家田園休閒及療養、香草文化體驗、花間的別樣小道、漫無邊際的花海，極具特色，填補了四川花卉生態旅遊空白，成為鄉村生態旅遊的新品牌。

媽媽農莊由北京東昇農業技術開發（集團）有限公司與日本都市創意組織株式會社合作打造。農莊引進和借鑒日本現代主題農園高效、集約、先進的土地利用和管理模式，引進日本農作物品種和標準化生產管理體系，發展創意農業、觀光農業。農莊以500畝有機作物進行試驗，成功後逐步擴大至整個戰旗村。

在劉寶平看來，媽媽農莊的經濟、社會效益不僅僅局限於促進戰旗村的農業發展和農民增收，更重要的是通過該項目的實施，通過在運行過程中的不斷探索、創新和完善，使之成為成熟的一三產業互動模式，打造成為建設世界現代田園城市的精品範例，為中國農村發展開闢新的道路。