

■目睹當地居民生活的現實境況，莊一霖深受感動，積極投入參與慈善工作。
莫雪芝 攝

莊一霖：讀書扭轉命運 知識改善生活

新會助學十年 港商成「好哥哥」



■莊一霖會從香港帶回自己精心挑選的禮物送給學生。



■莊一霖參加學校兒童節匯報演出。



■莊一霖與資助學生在見面會上會面。

港人在廣東

近年來，越來越多的港商鍾情到內地開拓事業，作為海寶鋁業的董事總經理，莊一霖從2002年開始便長期立足於廣東省江門市建立廠房，但賺錢卻不是莊一霖核心的追求。莊一霖在內地廠房工作期間，目睹當地居民生活的現實境況，深受感動，積極投入參與慈善工作，他每年都會撥出專款資助困難學生並定期家訪。在2011年他捐款137萬元支持新會大澤鎮教育，主要是學校建設和圖書館方面的捐贈，2007年獲頒授新會榮譽市民，還被特別邀請成為第十三屆新會政協委員及第十四屆新會政協常委。

■香港文匯報記者 張瀛戈 深圳報道

莊一霖早年從新西蘭留學回港後繼承父業，作為一位年輕才俊，莊一霖雖然接受西方教育，卻心繫祖國。來內地學習工作是莊一霖從小的心願，但他同時也意識到，如今的內地市場早已人才濟濟，若沒有真才實學也難以立足，因此，當他從新西蘭回港便協助打理家族的鋁業，當時亦是從低做起，落單、入數、處理會計及客戶數據等，這樣的日子也有兩年多。

校長求援 關注教育付諸行動

在熟習了基本的生意運作後，2002年，莊一霖開始主力打開內地市場，前往廣東省江門市新會區大澤鎮投資建廠，工作期間，莊一霖注意到，雖然大澤鎮的中小學校很多，但是學生卻不到1,000人。關注學生們的教育問題，當時在莊一霖腦中還只是一個念頭，真正讓他付諸行動的是，當地一所中學被大風吹爛了房屋，學校的校長在束手無策之下跑到工廠向莊一霖求助，他非常懇切地希望莊一霖能幫助學校把窗戶修好。正是這場大雨，讓莊一霖意識到，自己必須伸出援手；也正是這場大雨，拉近了莊一霖與校長的關係，在之後的日子中，他被當地的學生親切的譽為「好哥哥」。

從2004年起，莊一霖開始分批默默地資助

學生，主要是針對初中不同年級的學生，每年資助10人，一人1,000元。漸漸的，資助學生增加到30人。「僅是金錢上的援助沒有思想上的改進，我擔心依舊不能改變孩子們的命運。」

資助學生 工廠實習體驗辛勞

2006年開始，每到學期末，莊一霖便會到學校來看資助學生的成績單；到了聖誕節，莊一霖會從香港帶回自己精心挑選的禮物送給學生。暑假時期，莊一霖還會把孩子們安排到自己的工廠做臨工。「不同學段的孩子工作的內容也不一樣，因為我會讓他們知道自己是什麼學歷就什麼樣的工作，當然學歷越低的工作一定最辛苦。通過實實在在的案例讓他們清楚認識到知識改變命運，改變家庭。當他們看到這個環境，就知道好好學習有多重要。」莊一霖表示。

親身交流 與孩子分享苦與樂

每每談到這些，莊一霖總是滔滔不絕：「我還是一個孩子的爸爸呢！」原來，莊一霖在2004年曾資助過一個初中生，她父母雙亡，只有一個姐姐與她相依為命，姐姐為了讓妹妹可以讀書，自己放棄了求學的機會在外打工。當莊一霖聽了當地政府講的情況以

後，毫不猶豫的答應資助。如今，妹妹已經順利讀到了大專。讓莊一霖倍感驕傲的是，小時的妹妹粗心、怕事，如今對生活、對學業都非常努力，她會利用課餘時間去快餐店打工。在她的成長道路中，莊一霖成為她生命中的一盞重要明燈，她親切的稱他為爸爸。「不管甚麼事，她都會跟我講，就連談戀愛都會找我做參謀，我們之間更像朋友。」莊一霖欣慰地說。

平時工作忙，沒空家訪的時候，莊一霖會和孩子們進行書信往來，在寫信過程中與他們討論近期的熱點，看到他們的反映，知道年輕人現在在學習什麼。在莊一霖心中，影響思想是最重要的，他更關心的是孩子們的成長品德。莊一霖坦言，也會有一些學生因為各種原因放棄讀書，但他告訴自己不要失望，畢竟堅持了10年，如果失望，那麼也就失去了做慈善的動力。到目前為止，莊一霖前後共資助了55名學生初中畢業。2012年11月向大澤鎮各中小學校捐贈了400個足球，同時亦資助為學生設立助學金。

增歸屬感 改變思想重於金錢

其實，「改變思想重於金錢補給」不僅適用在孩子們身上，莊一霖對待員工也是這樣。新會的工廠如今已有550名員工。莊一霖清楚的知道，員工來自全國各地，因此流動性很大，如何能讓員工有一種歸屬感，莊一霖認為，不要單純的只給員工開固定工資，為了增強他們的積極性，莊一霖設定了一個制度，除了工資之外也給員工利潤分成，督促他們做事。

此外，他還成立了委員會，莊一霖舉例說：「委員會會讓員工出5元，我們出10元，諸如此類，那麼每個月就會為員工舉辦生日會；員工小孩考上大學就獎勵錢；有員工生病也會拿出錢資助。」莊一霖覺得，切實去改善員工的福利對留住員工有很大作用。

「80後」海歸女居滬 潛心研催眠治療



港人在上海

10年前，23歲的

張鑫（洋名：

Monica）同家

人一起從香港移

居上海。Monica是一位

兼職催眠治療師，長期研究

着人類潛能開發。與她聊天，會

發現她的滬語講得非常好，與之相較的

是她對於上海生活也有着特別的心得和體

會。

■香港文匯報記者 錢修遠 上海報道

17歲時，Monica在美國留學，受世界潛能激勵大師安東尼羅賓的影響，開始投身於心理學及催眠治療的學習。她說：「這個領域是研究如何把自身優勢挖掘出來，催眠實際上是與人的潛意識溝通，清理掉一些潛意識的障礙，目前在東南亞和台灣比較多，香港及內地較少。」

負笈美國 受潛能大師薰陶

Monica介紹說，現時加入的這家催眠治療工作室，位於上海普陀區。目前的收費標準每小時500元至800

元人民幣，一次治療一般在2小時，需求人群中很多是心理抑鬱、現階段碰到一些無法突破的問題、感情問題等等各種問題。「現在的客戶群中，多為朋友介紹過來，畢竟這不是很大眾的東西，但實際上，這種治療對解決現代人在親子、雙性等方面的問題還蠻重要的。」她認為。

跟潛意識對話 自身倍覺清醒

Monica續說，催眠治療實際是在與自己的潛意識對話，與潛意識做過一個溝通後，自身會覺得比之前更清醒。任何催眠狀態首先要做的是心靈溝通，然後通過催眠挖掘出內心更深層次的東西，在這中間最重要的是幫當事者了解自己的狀態。她透露，「事實上，生活中的每一分每一秒大家都在被催眠，主要表現為：被催眠與自我催眠，從小到大我們第一個被催眠的是自己的母親，然後是學校的老師，長大後最多的就是各種廣告，所以成年人做催眠治療的比較多，小孩、老人都比較難催眠」。

深諳滬語 細察兩地文化

與Monica聊天會發現她的上海話講得非常好，甚至都感覺不到她是港人。她笑稱自己會講上海話有很多好處，比如打的士不會被繞路，出門買東西不會被宰，也比較能融入上海朋友的圈子等等。「其實方言

主要就是要多練、多講，講得不好也不要緊，慢慢就會了。」她強調，「可能也因為能講上海話，所以現在在自己的朋友圈子裡港人與內地人比例差不多，不過自己的感覺上上海女孩子要比香港女孩子精明得多」。

「感覺上滬女比港女精明得多」

對於剛認識的新朋友，Monica可以很好的去分辨面前的是上海人還是香港人的。她解釋道，香港人更多會注重服飾的舒適度以及品牌，主題鮮明；而一些上海女孩子雖然很會打扮，但常常會打扮得不分場合，例如穿着小禮服去KTV唱歌。「在香港就更好辨認了，馬路上看到穿平底鞋的一般都是香港本地人，因為他們每天都要走很多路；一些女孩子穿細高跟鞋的就是內地人，因為都是打車出去購物的。」她強調。實際上，在購物方面，Monica有很多心得，她表示，在內地買東西「知道與不知道」差很多，例如家裡面的擺設品可以去浙江義烏買很便宜，總的來講，內地適合淘一些好看但沒有品牌的東西，名牌當然去香港買划算。

滬消費水平高 住房質量勝港

Monica坦言，其實內地的消費水平現在已與香港差不多，就上海而言甚至更高，但就白領這一階層來說，上海的住房質量比香港好多了，香港的小白領一般只能在離市區很遠的地方租一間小房子住，所以住房條件的改善是現在許多香港人移居上海的一個很大原因。「內地與香港在文化上還是差異很大的，港人來到內地後多是學習內地的一些傳統文化，如茶道、香道、國學、中醫養生等，而許多上海朋友更喜歡去學Latin等西方文化。」她繼續道，「在公共場



■Monica是一位兼職催眠治療師，她對於上海生活也有着特別的心得和體會。

所，港人習慣輕聲交談，上海人講話很大聲，並且上海人比香港人更喜歡夜生活，可能在香港生活的本地人在夜晚沒有那麼多時間」。