

■ 責任編輯：胡可強
版面設計：陳潔



俄羅斯風情主題莊園

哈爾濱是中國沿邊開放帶上的中心城市，是對俄經貿合作的「橋頭堡」和「樞紐站」，在對俄開放上具有其他城市不可比擬的地緣優勢。去年出台的《哈爾濱市對俄經貿合作戰略實施方案》中明確，「十二五」期間，哈市全力推進26項對俄重點工作，在產業、科技、金融、文化、旅遊、體育和投資等多個領域全面開展對俄合作。力爭2013年到2015年，哈市對俄進出口及對俄投資實現年均增長25%，打造成全國對俄經貿先行區、先導區和示範區。香港企業借此搶佔先機進軍俄羅斯，是個難得的歷史機遇。

■ 香港文匯報記者 王欣欣



■ 哈爾濱最著名的聖·索菲亞大教堂

過去，香港企業一直未真正進入俄羅斯，主要原因在於距離遙遠，對俄了解甚少。但俄羅斯巨大的市場發展前景卻那麼讓人垂涎。哈爾濱是東北亞區域的中心城市和中國毗鄰俄羅斯沿邊開發開放帶上的最大城市。街道隨處可見的俄羅斯建築、俄式餐廳，成群結隊的俄羅斯遊客，市民歐式的生活方式，無不彰顯哈爾濱獨特的俄羅斯風情。哈爾濱的對俄合作歷史，悠久得已如「老夫老妻」。港企通過哈爾濱打開對俄通道無疑是個絕佳的選擇。

深情厚誼奠定哈對俄合作基礎

作為哈爾濱著名的俄羅斯風格園林——伏爾加莊園的主建築師，俄羅斯著名建築師尼古拉·柯拉金·彼得洛維奇對哈爾濱和俄羅斯的建築史瞭若指掌。去年，他又接受了俄聯邦駐瀋陽領事館的委派，為第24屆太陽島雪博會進行藝術指導。俄羅斯藝術家、功勳畫家也頻繁造訪哈市，去年在太陽島舉行的中俄友城繪畫展上，6位俄羅斯畫家甚至說：「以後，俄羅斯人要看自己國家的油畫，可能得到哈爾濱來了。」「鄰居+親戚」的印象，民間的深入交流和情誼對哈爾濱來說是發展對俄合作最堅實的基礎。

打開對俄「海陸空」立體大通道

今年春節期間，哈爾濱—葉卡捷琳堡的航班從哈爾濱太平國際機場起飛，正式開啟了哈爾濱對俄航空貨運業務。哈爾濱對俄貨運航線新年的起飛，填補了哈爾濱對俄航運的空白，更標誌着哈爾濱對俄貿易大通道的正式打通運行。先期是採取客貨混載的方式開展對俄航空貨運業務，下半年有望實現全貨運業務，哈市還籌畫開通陸海聯運通道，屆時，哈爾濱將成為全國對俄貿易啟運港和目的港，內地商品將通過冰城直銷俄羅斯。

俄羅斯加入WTO後，錦程物流哈分公司總經理趙厚福接到了來自寧波、上海、廈門等地物流企業的邀請，希望他到當地傳授開拓俄羅斯市場的經驗並介紹對俄物流市場的現狀。目前北京雅寶路對俄物流企業逾千家，其中六成以上為黑龍江省企業。大家均意識到，哈市的特殊位置必然使其今後在遠東和東南亞物流領域迎來巨大的發展空間。

作為開展國際貨運的關鍵環節，為鼓勵國際貨代進入哈爾濱機場，該市將設立國際貨運獎勵專項資金，對從事對俄出口的國際貨代給予出口補貼。為引導運輸企業充分走向國際市場，哈爾濱市將理順哈爾濱—綏芬河—符拉迪沃斯托克貨物運輸的各個環節，積極為哈爾濱物流企业向國家申報經營內貿貨物出境不出口的貨運代理資格。

從天到地，從陸路到海上，爭取在「十二五」末使哈爾濱機場成為中國對俄航空貨運的重要樞紐站。進一步拓展哈爾濱與東北亞和北美地區的航空貨運業務，構建面向俄羅斯、輻射東北亞、承接北美地區的國際航空貨運大通道的新格局。積極引導內地外龍頭物流公司入駐哈爾濱內陸港，鼓勵其發展對俄鐵路貨運業務。

哈爾濱俄語人才眾多，是內地使用俄語的熱點地區。

哈爾濱對俄戰略升級 邀港共拓俄羅斯市場



■ 哈爾濱國際經濟貿易洽談會是中國最大的對俄經貿展覽會

投資對俄金融結算中心

去年12月10日，哈爾濱銀行首次隨哈爾濱市經貿代表團參加葉卡捷琳堡工業展覽會，這也是該市金融業首次參展。展會期間，哈行與葉卡捷琳堡當地及車里雅賓斯克州的銀行多次洽談，達成了合作意向。

按照哈爾濱銀行境外市場推進時間表，這兩個州已經被納入中資企業和商戶聚集城市的跨境業務市場拓展計劃。據了解，該行將通過並購方式設立境外機構，為境外中資企業提供低成本融資支持，增強中資企業競爭力。

特別是哈爾濱銀行具備對俄盧布交易結算銀行的優勢，未來3到5年，它將牢牢把據盧布匯率話語

建大宗產品交易中心

「東北亞中心」的地理位置賦予了哈爾濱人心理上的優勢，但如何將東北亞「中心」優勢發揮到最大，少吃內陸「中心」城市的虧，關鍵是要把「中心」打造成「核心」。

哈爾濱要建立「三個中心」，即俄羅斯大宗產品交易中心、對俄出口加工配送中心、中俄經貿合作交流中心。

該市將利用西伯利亞鐵路的便利交通，發揮對俄地緣優勢，利用俄羅斯石油、天然氣、木材、煤炭等自然資源，建設進口石化、木材、煤炭等產品的大宗商品交易中心。此外，加強對俄服務貿易合作，重點在文化、旅遊、服務外包等領域取得突破。重點推進進口化工物流中心建設，直接引進俄羅斯石化生產廠家入場經營，實現內地用戶與俄羅斯廠家直接對接，提升哈爾濱進口俄石化產品的交易中心地位。鼓勵有實力的企業向進口俄羅斯煤炭、有色金屬等產品領域進軍。

對俄出口加工配送中心方面，該市將建立對俄出口裝配基地，並在俄建立中國商品銷售網絡。同時，擴大政府間合作機制和企業間合作渠道的潛能，打造中俄經貿合作交流中心。



■ 中國哈爾濱對俄出口商品展覽會

打造哈爾濱中俄貿易的「阿里巴巴」

打造「三個平台」即中俄國際經貿展覽平台、中俄金融服務平台和中俄電子商務信息平台。為搭建三個平台，哈爾濱市將多措並舉繼續辦好中國哈爾濱對俄出口商品展覽會。利用哈爾濱金融機構對俄金融服務的絕對優勢，圍繞盧布現鈔交易市場、跨境人民幣結算行等業務，加強對俄金融的基礎設施建設。

此外，哈市將採用政府扶持，市場運作的方式，搭建對俄貿易B2B2C模式的中俄雙語電子商務網絡平台，推進中俄雙方企業線上訂購、線上支付、線上交易，把該平台打造成內地功能最全、信息量最大、集信息與電子商務於一體的哈爾濱中俄貿易的「阿里巴巴」，並出版權威性的中俄合作信息報刊，將哈市打造成全國最大的對俄經貿商務信息的匯集、整理、加工和權威發佈中心。

另外，哈爾濱還將打造對俄食品出口基地，培育對俄食品出口龍頭企業。扶持對俄醫藥產業發展，支持哈藥集團和中小民營醫藥企業走向俄羅斯市場。培育機電出



■ 哈爾濱機場的俄羅斯姑娘為您服務

口龍頭企業，推動電站成套設備、汽車及零部件、建築設備等機電類產品出口。開展對俄科技合作，加快科技創新城國際科技合作基地建設，做強哈科會，在境外辟建中俄聯合科技創新中心。這些都是港資入駐哈爾濱，從而延伸進軍俄羅斯市場的極好切入點。

「裡應外合」構建產業合作載體

去年哈洽會結束後，黑龍江華夏天元經貿公司就啟動了「莫斯科蓮花城國際商貿批發中心」中國商區的招商。這個批發中心位於莫斯科市大外環距市中心30公里處，交通十分便捷。去年7月1日，該中心所屬地區正式納入莫斯科的行政管轄範圍。在25億美元的投資中，俄政府投資佔51%，民間資本佔49%。俄聯邦政府已決定在批發中心設立海關、商檢、稅務、郵政、電信、員警分局、公證處、銀行等配套機構。

華夏天元負責人告訴記者，相較當年被迫關閉的莫斯科切爾佐夫斯基大市場，「蓮花城」不僅得到俄聯邦政府的鼓勵和支持，更可以引導華商摒棄灰色通關，實現人員、貨物、經營「三合法」，提升國貨的地位，保障華商利益。

自2000年邊境小額貿易政策取消後，哈爾濱市一直強調對俄出口加工基地作用，但由於未形成貿易大通道，導致對俄中心城市的物流倉儲和集散功能沒有得

到充分發揮。為此，該市將借華南城中俄合作大廈、五方天雅、華夏天元等商貿流通大項目建設契機，圍繞石化、木材、煤炭等建設俄羅斯大宗產品交易中心，進一步穩固對俄合作的戰略支點和實體經濟，實現對俄貿易的「裡應外合」。

目前，哈爾濱市已規劃建設了4個國家級和省級對俄進出口加工區，辟建了10個對俄科技合作中心，正在着手推進綜合保稅區申建工作，重點以俄羅斯、日韓和歐美為主攻方向，打造集口岸物流、保稅物流、保稅加工和保稅服務等功能為一體的對外加工貿易大平台。



■ 洋賓客在哈爾濱中央大街開派對

業和私營業戶。全市已有10多家銀行開展了對俄結算和貿易融資業務，未來哈爾濱將利用對俄金融服務的優勢，把哈市打造成對俄金融結算中心。這對港企是個很大的金融投資機遇。

另外哈爾濱馬上就要建哈爾濱國際郵政出口局，電商阿里巴巴也即將進駐，重點開展對俄小包運輸業務。香港企業完全可以借助哈爾濱對俄經貿合作的基礎功能和區位優勢，進軍俄羅斯乃至歐美市場。