「這些人、這些公司，是驅散曠野中寒氣的篝火；是行進在復甦之路上的火炬；是點亮上行之城的霓虹。」

點金

點亮2013

上行公司

持續引進新一代波音和空客

國航加速發展環球航線

對於2013年中國航空業的整體發展，中國國際航空股份有限公司副總裁許建強表示「謹慎樂觀」。「儘管目前中國經濟仍面臨一些困難，但在全球來講，中國經濟的增長速度還是最快的。」「我預計，2013年中國航空業的旅客流量應有兩位數的增速，而按照國際航空運輸協會LATA的估計則約11%至13%之間，以這樣的增速在全球航空市場中是非常不錯的，因此我對今年中國航空業抱持謹慎的樂觀。」

■香港文匯報記者 劉辰燁

針對今年航空業的發展機遇，許建強表示：「我注意到國際航線的增長將會加快，在一定意義上來說，隨着中國經濟的發展，中國民眾出行的人數也在迅速增加，特別是以旅遊，包括很多以商務為目的的旅行會增加，所以我們所有的航空公司，包括國航，都會把提升國際航線的運營和服務理念作為一個重點，我們會抓好這個機會。」

擬建立空中互聯網

「其次，隨着新的機型和新的航空運行技術的提升，以提升產品品質來增強市場競爭力也將是一個重要趨勢，所以很多航空公司都在不斷引進更多的新技術；當然，我們現在主力的機型仍是777-300型，主要是它的經濟性、它的綠色低碳的運行性能，還有旅客的客艙舒適度都非常切合我們公司的發展。而在空客（AirBus）方面，國航未來幾年會持續引進以777-300ER（波音）和330（空客）兩個為主體的寬體遠程機隊，但由於美國的787機型的推遲，這個機型的引進我們也得推遲；不過，我們未來還是會繼續引進這個機型。另外，歐洲AirBus（空客）正在開發的一款350機型也值得留意，我們還會部分引進美國的747-8機型，這是新一代的747機型。」許建強認為，這些飛機無論在安全性、經濟型、舒適度、新的科學技術，以至新材料的運用上都具有很大優勢。

此外，為適應當前這個互聯網時代，國航正計劃在機隊中建立一個空中互聯網。「首先，我們會建立屬於自己的局域網，即Wi-Fi，同時我們在創造機會加緊工作，希望最終實現空地互連，換句話說，就是要把地面的互聯網搬到天上去。」

儘管全球不確定因素仍然存在，但國航始終堅持實施資源的優化配置，「我們要讓最合適的機型配備到最合適的航線上去。」同時，國航非常重視成本控制，「我們會通過所有的環節，特別是內部管理運行的環節來降低成本，提升運行效率。我們還會通過堅持樞紐航線的網絡，來優化公司的市場佈局。總之，我們的航線、市場營銷，以至服務品質都會做到最好。」

許建強

中國國際航空股份有限公司副總裁

一馬當先

主業輔業齊頭並進

港中旅創新商業模式提振旅遊業

香港文匯報訊（記者 一望）面對環球經濟的不穩定性，旅遊業受盡考驗。香港中旅總經理許慕韓對此也不迴避：「旅遊是經濟的晴雨表，是比較脆弱的，這也使我們公司近幾年也不敢『往外走』，但發展慢不要怨別人，現在更重要的是按市場規律辦事。」

雖然港中旅起步遲了，但許慕韓認為只要現在開始轉變，未來的成長空間更值得期待，惟成功關鍵在於能否在企業管治和企業活力間拿捏得好。「事實上任何企業任何公司，到了一定規模後，就老要在上面『打補丁』，它更注重的是安全而不是效率。我們是希望不但要防止最壞，還要爭取最好，但這個做起來真的不容易。」

據他透露，港中旅現在苦練內功，徹底釐清並創新模式。「公司將大力拓展珠海海泉灣的旅遊地產項目，未來還會考慮和國有房地產公司共同合作拓展海外市場。同時，母公司也承諾不會再分拆第二個旅遊平台上市。」至於母公司香港中旅集團則更為進取，目前正廣泛探索研究旅遊金融、養老產業、房車一條龍服務以及郵輪運營等多個新興行業，意圖一舉突破保守的風格。「這些業務若培育成功，港中旅亦可將其買入旗下，其中旅遊金融已試水。」

總括來說，公司未來發展戰略主要圍繞兩個方向。「第一個就是市場拓展。在面對客源這一方向上，旅遊是一個啞鈴體，第一個大頭是遊客市場，第二個大頭是目的地。旅遊市場上我們會在旅行社、網上旅行社加強戰略的投入，能夠更好地為更廣泛的市場提供服務；在目的地上，我們會加快投入，為遊客提供更多更優質的能夠滿足觀光休閑度假需求的旅遊目的地。」

「第二個就是在邊緣的產業上加強研究及投入，比如在房車旅遊、遊輪旅遊、養老旅遊等。而我們所講的養老旅遊，不是一個簡單的老年人居住的問題，我們會在這方面深入研究，從老年人的旅遊產品、生活需求，以至在老年人的養老綜合需求上去延長我們的產業鏈，這些都是我們關注的重點。」

許慕韓

香港中旅總經理

全球視野

Google香港主力服務中小企

幫助中小企全面整合網上及網下業務

香港文匯報訊（記者 劉辰燁）Google深明中小企乃是本地貿易發展的重要元素，而能夠幫助這些企業拓展事業也是Google未來的成功關鍵。Google香港銷售總監張蔓詩表示：「Google在研發及推出其商業產品時，均會考慮中小企的需要，尤其在香港，中小企佔從事進出口業務企業的99%以上，Google的產品也務求切合本地市場需要。」

「事實上，Google+是一個讓中小企更直接有效與他們的目標客戶群接觸的平台，我們目前與貿發局的合作就提供了Hangouts上直播（livestream）的機會。而Hangouts視像會議、分享推廣資訊、『+1』官方或第三方網頁等功能皆是向潛在客戶宣傳的免費渠道。」

Google也提倡不斷創新探求。張蔓詩指出：「在業務發展方面，我們會緊貼環球市場趨勢以及本土市場的需求而提供相應的服務，以最快、最貼合需要的方法為用戶帶來便利。而且，我們看見流動趨勢已逐漸改變消費模式，因此，我們會留意消費市場需要而改善及推廣產品，從而希望所有用家都會覺得Google的產品是多元化又個人化。」

張蔓詩

Google香港銷售總監

業界先鋒

提升電子平台 加強客戶溝通

宏利提供多元化基金選擇

香港文匯報訊（記者 一望）「2013年宏利將積極提升公司網站和電子平台以提升客戶體驗，並藉此加強與客戶的互動和溝通。」宏利行政副總裁兼香港區首席行政總監何達德這樣表達其公司今年的業務發展重點。在他看來，「透過加強電子化服務，為客戶提供更貼心及更互動的交流，將是未來保險業的發展趨勢。」

何達德認為，自去年實施強積金僱員自選計劃後，已為強積金供應商帶來不少商機。「事實上，宏利在港提供公積金管理服務已超過75年，現為本港最大強積金服務供應商之一，因此能夠為成員提供多元化的基金選擇。」

「我們亦相信，市民對醫療和理財方面的產品和服務需求日益增加，我們亦已準備就緒以應付這方面的殷切需求。」何達德滿有信心表示，「為應付市場所需以及客戶對優質個人化理財服務的需求，宏利將繼續拓展其代理人團隊，並進一步應用各種資訊科技，以協助理財顧問為客戶制訂富有成效的理財方案。」

宏利還會繼續拓展其他分銷渠道。「我們致力透過銀行、經紀及獨立理財顧問，為客戶提供各類理財方案；同時，公司亦會繼續投放資金推廣公司的品牌，以進一步加強其品牌的專業形象和特色。」

何達德

宏利行政副總裁兼香港區首席行政總監

中國機遇

凱德以「綜合體」增強城鎮化品質

「中國城鎮化就是我們的機會」

香港文匯報訊（記者 劉辰燁）林明彥於今年出任亞洲最大上市地產集團之一——新加坡嘉德置地的CEO後，便對該集團進行了大規模架構調整，除將集團更名為凱德集團外，並表示未來將焦點放在城市綜合體開發上。

談到今年地產行業的機遇，林明彥表示說：「中國仍在城市化進程中，每年的新增需求就是凱德的機會。」同時，他還認為，中國經濟仍會持續發展，方向也會更加明確。

他解釋說，「綜合體策略就是在不斷推進城鎮化進程，以及城市對商業、商務、居住、娛樂的綜合需求不斷增長的背景下提出的。在中國這個城市建設快速、人口集中的國家，對高品質綜合項目的需求也越發強勁。故此，綜合體策略是凱德全球地產事業的集中體現。」此外，綜合體對企業開發、運營管理、資產資本化等綜合能力要求更高，這正好給了凱德發揮其強大的綜合能力優勢的機會。同時，凱德集團也清楚知道，房地產是一個本土化的行業，想要成功，必須徹底了解當地市場。房地產同時也是一個周期性行業，因此，想要把項目做好，執行力很重要，凱德未來會繼續加強這方面的提升。

林明彥

凱德集團CEO

終端為王

內地港澳三地同步擴張

英皇鐘錶強化大中華區零售網絡

香港文匯報訊（記者 一望）對於2013年公司的發展計劃，英皇鐘錶珠寶有限公司主席楊諾思表示，公司對未來有信心，並且制定了較詳細的長期及中期計劃。「我們的長期計劃，是繼續加強珠寶業務。除了集中加大『英皇珠寶』的認受性、加強品牌忠誠度、擴大VIP客戶群外，還將透過英皇電影及英皇娛樂在大中華市場的影響力，幫助『英皇』品牌建立高檔鑽石珠寶的正面形象。」楊諾思補充道：「我們的目標是，中、長期可從珠寶業務中獲得整體利潤的50%！」

「此外，我們的中期計劃，是在澳門以及中國內地建立更多的大型賣場。英皇鐘錶珠寶還將於今年7月在香港尖沙咀中港城開設售賣多個品牌的鐘錶及珠寶專賣店，以拓展香港市場。」楊諾思表示，鑑於前往香港及澳門的內地旅客數量不斷增加，集團相信香港及澳門業務將會進一步穩健增長，故決定在該等地區的主要旅遊區增設店舖。同時，集團為把握中國內地之發展潛力，將進一步擴充於中國內地之零售網絡，一方面增加於一線城市之市場覆蓋範圍，另一方面抓緊於二、三線城市發展之前期優勢。

楊諾思

英皇鐘錶珠寶有限公司主席

升級版網站

英皇金融證券集團 Emperor Financial Capital Group

提供：金銀 • 外匯 • 股票 • 期貨交易

縱橫匯海 財經網站 www.MW801.com（英皇金融證券集團金股匯期財經網站）

資訊提供 THOMSON REUTERS

• 實時金銀外匯報價
• 國際即時新聞
• 股市、金銀、外幣每日分析

(852) 2574 2229 (86) 135 6070 1133

免費贈送 2013年投資大計記事簿、年曆咭及數據年曆海報。（數量有限，先到先得，送完即止。）

www.MW801.com

英皇尊貴理財中心 EMPEROR VIP CENTRE 香港灣仔軒尼詩道288號英皇集團中心8樓801室

手機 WhatsApp/WeChat: 9262 1888

Email: GOLD@MW801.com QQ/ 微訊 ID: 268021801

風險聲明：客戶應了解在進行投資過程中，是有機會獲取利潤，但同時亦有可能遭受虧損，而在不利之買賣情況下，虧損程度甚至會超過最初存入之保證金數額。投資產品價格之變動會受到多種不可預測之世界性因素影響。當投資產品價格大幅度波動時，市場或有關監管機構可能採取某些行動，導致客戶無法及時結算虧損之買賣合約。雖然交易商之職員及代表隨時留意市場之波動，惟彼等無法保證彼等之預測準確，亦無法保證虧蝕將不超過某個限額。* 英皇金融證券集團保留最終決定權。