

黔港政經人士 維港聯誼交流

祿智明提倡多領域合作

香港文匯報訊(記者 虎靜)「多彩貴州 飄香維港」聯誼會16日晚上在香港洋紫荊民樂號輪船上舉行。主禮嘉賓、貴州省副省長祿智明在致辭中表示,希望進一步加深黔港兩地在加工製造、特色輕工、旅遊、金融、物流等領域的交流與合作,推進兩地共同發展。

祿智明說,近年來貴州與香港的文化合作與經貿交流不斷加強。特別是2011年5月與今年6月,貴州連續組團來港舉辦投資貿易活動周,得到香港各界的鼎力支持,引進華潤集團、香港宏基偉業等一大批知名企業,開啟黔港合作的新征程。

祿智明表示,香港是國際文化、貿易、金融、物流和信息中心,是內地全方位開放的重要橋樑,是境外資本直接進入內地的重要通道,也是國內產品走出國門、走向世界的跳板。貴州希望進一步加深黔港兩地在加工製造、特色輕工、旅遊、金融、物流等領域的交流與合作,推進兩地共同發展。

全省經濟增速全國第二

得益於國家及香港各界的大力支持和幫助,祿智明稱,近年來,貴州圍繞兩加一推主基調,大力實施工業強省和城鎮化戰略,主要經濟指標在內地的位置已大幅前移。當前,貴州正處於奮力後發趕超的關鍵時期,全省已進入經濟起飛的新階段。他說,貴州去年多項經濟指標增速進入全國前十位,特別是今年上半年,在國際、國內

經濟下行壓力不斷加大的情況下,貴州經濟增速仍居於全國第二。

國發2號文件支持發展

此外,借助今年1月國家出台支持貴州發展的國發2號文件,貴州將建成為全國重要的資源、能源深加工、特色輕工業、裝備製造業基地和西南重要陸路交通樞紐,還將成為全國文化旅遊發展創新區、民族團結共同繁榮發展示範區,以及珠江上游重要生態安全屏障。祿智明希望隨著貴州的崛起,黔港兩地未來將有更為廣闊的交流合作空間。

此次聯誼會由貴州省政府主辦,香港文匯報公關公司承辦,逾240人參加宴會。出席嘉賓包括中國企業協會副會長馮洪章、本報社長助理姜增和、九茶葉商會理事長林鎮浩等港食品及茶葉界代表人士、保健行業專業商協會領袖、媒體高層,以及貴州省政府辦公廳副秘書長張學軍、省委宣傳部副部長周曉雲等港參加2012香港美食博覽貴州代表團等一行。



是次赴港參展,貴州商務廳副廳長孫登峰(左)向昌吳總經理羅琳了解商貿活動情況。 記者虎靜攝



參展商「潤豐」在香港展會上為商家介紹旗下產品。 記者虎靜攝



借「多彩貴州 飄香維港」聯誼會現場,貴州省政府向海外內商家發出深化六大領域合作倡導。 記者虎靜攝

李錦記研黔尋原料供應



貴州省副省長祿智明率團拜訪李錦記。 記者郎艷林攝

香港文匯報訊(記者 郎艷林)「你們辣椒醬的原料來自哪裡?醬油的原料來自哪裡?蠔油的原料來自哪裡?……」正在本港參加美食博覽的貴州省副省長祿智明昨天參觀考察知名醬料公司李錦記集團。期間,他邀請李錦記集團年內到貴州遵義辣椒批發市場和

黔西南州金銀花基地考察。李錦記健康產品集團外事總經理黃健龍當即表示,與貴州合作空間很大,並計劃年內赴黔考察。

祿智明一行先後參觀李錦記集團的化學實驗室、品質保證部、蠔油生產車間以及員工飯堂,並品嚐部分產品。每到一個地方,祿

智明都要問一問該產品的原料出自何方。當聽說辣椒醬的原料來自雲南、河南等地時,祿智明按捺不住地稱介紹貴州辣椒「品質最好、品種最多、面積最大、產量最高」,尤其是貴州遵義的小朝天椒和大方的鄒椒,數十年前就已出口國外,獲國家免檢產品。

「金銀花的原產地也在貴州」,當聽說李錦記無限極口服液的原料是金銀花時,祿智明說,貴州黔東南、黔西南的金銀花面積很大,在石漠化地區岩縫裡生長的金銀花品質最好。目前,貴州省利用金銀花生產出多種藥用、茶葉及飲料等產品。

「與貴州合作空間很大」

李錦記國際營運總裁曾慶鴻對此表示,目前李錦記在中國內地、香港、美國和馬來西亞有五大生產基地,產品原料多來自內地北方地區,對貴州了解甚少。不過,聽到祿智明介紹後,李錦記健康產品集團外事總經理黃健龍當即表示,計劃年內到全國最大的辣椒批發市場——貴州遵義辣椒城和大方縣、黔西南州、黔東南州等地考察,並表示「李錦記與貴州合作空間很大。」

小葉苦丁茶「尋婆家」



聯合國際貿易公司董事長陳強對「小葉苦丁」讚不絕口。 記者虎靜攝

香港文匯報訊(記者 郎艷林)與其他展館冷清的場面不同,貴州館主禮台昨下午人聲鼎沸,原因最後一場茶葉商機配對會在這裡舉行。來自港九茶葉行商會、世界茶文化交流協會等香港食品、茶葉組織的30多家企業負責人到場後,早已在此等候的貴州參展商,拿出上等茶葉泡好的茶和推介資料,很快交談起來。使原本寬敞的8張圓桌子顯得擁擠起來。

產於貴州餘慶的小葉苦丁茶入口清香、回味甘甜。貴州餘慶小葉苦丁茶業公司副總經理張培江,自公司2005成立以來,每年都赴港參展,每次都有不同的收穫。這次參展,他希望找到合作商,把小葉苦丁茶的產業鏈延長,除做飲品之外,還想做含片和膠囊。

餘慶茶商尋多元發展

陳強表示,願意為小葉苦丁茶在港試銷做出努力。同時陳強提出四個條件:一是小葉苦丁茶單價用港幣價,二是要提前告知可供量(小葉苦丁茶年產量僅100噸左右),三是產品允許有報價期,四是雙方要信得過。對於這些條件,張培江均笑着點頭應允。

茶商配對會氣氛良好

港九茶葉行商會會員企業,聯合國際貿易公司董事長陳強對與他談話的黔商說,原來他對貴州的印象就是「天無三日晴,地無三里平」,今天一看才知道,貴州把原來的劣勢環境經營成了茶葉的王國。

陳強建議貴州參展商可借助香港這一國際平台走向世界,但各地的飲茶習慣不同,黔商要有耐心:首先要製作多種檔次的茶葉,高、中、低檔全涵蓋;其次,每年都來港參展,結識朋友、了解不同的知識;另外,因為政府力量強大、資源豐富,要適時向政府尋求幫助。

張培江告訴記者,有香港朋友給他打電話,不光自己購買小葉苦丁茶,還要給朋友帶,讓他十分開心,「我的努力漸漸有回報了」,他說很清楚小葉苦丁茶想要推向更大市場需要漸進的過程,畢竟國人可能還是「更多喜歡喝可樂」。但他相信,未來小葉苦丁茶能在飲料的世界裡佔有一席之地。

黔藥探路入港攻海外



在中藥商機配對上,讓黔藥找到「出山」路徑。 記者虎靜攝



在貴州館展示的黔產地道藥材。 記者虎靜攝

香港文匯報訊(記者 虎靜)針對中成藥拓展海外市場遭遇諸多「門檻」限制,昨日貴州館舉行的中藥商機配對會似乎找到「捷徑」。有藥商指出,地道藥材直接輸港或經由港澳轉轉海外,或不失為破解「門檻」之法。該藥商還指出,走港企委託加工路子,亦可探討中成藥外銷之路。

賣出原料或委託加工

在配對會現場,貴州昌吳中藥發展公司總經理羅琳與港鴻興藥業發展公司董事長江俊鴻進行深入洽談,江俊鴻對貴州昌吳中藥生產的半夏、太子參等中藥原料表現出濃厚興趣。作為港中藥保健海外貿易重要企業,江俊鴻說,鴻興藥業每年對內地半夏、

太子參等中藥材需求達200多噸,相比昌吳中藥,公司的中藥材幾乎全部由內地許多中藥材市場供應,在中藥材種植領域缺少話語權。

羅琳介紹,昌吳中藥現有中藥材基地近8,000畝,訂單基地近萬畝,年產各類中藥材800噸,如果雙方能達成合作,昌吳中藥的產量將遠遠超出對方需求。此外,該公司種植的何首烏、太子參2004年已獲國家認證,公司GAP基地更是在內地處於領先位置。

作為內地中成藥進入亞洲的第一大市場,香港《中藥條例》涉及中成藥註冊的條款自2010年12月生效後,過大的註冊投入、產出不成正比等因素,導致內地藥企以中成藥形式拓展海外市場面臨過高的門檻限制。

羅琳稱,雙方倘能達成合作,以種植和銷售原料為主的貴州及內地藥企,可通過為港商供應原料的形式將內地中藥材輸出海外,這也將避免准入的高門檻限制。

本港業界擬組「買家團」

昨日的商機配對引來多家港商助陣。鴻興藥業、中藥聯合商會、衍生行等16家中藥企業在貴州館與貴州中藥企業進行洽談。其中,鴻興藥業與昌吳中藥達成初步意向,近期將赴黔考察。江俊鴻表示,貴州作為全國最適宜中藥材種植中心區域之一,他對此次合作充滿期待。擔任香港中藥聯合會理事長的他並透露,近期將組織「買家團」到貴州考察。

參展商:給自己一個機會

香港文匯報訊(記者 郎艷林、虎靜)2012貴州 香港美食博覽、國際茶展、現代中醫藥展開展,來自貴州畢節的興國燕在當地成立「貴州畢節同心農產品專業合作社」,主營蠶豆、苦蕎等農產品的國內銷售,因今年3月參加泰國的展覽時「無人問津」,今次首來港參展希望「給自己多一個機會」。

香港大陸飲食觀念近同

興國燕解釋參展時指出,「香港和大陸同屬於中國,在飲食觀念上有認同

感」,參展市民和客商也「不可能有意馬上簽合同,總要考察一段時間」,故個人抱著較輕鬆心態迎接展會。

興國燕又告訴記者,貴州畢節同心農產品專業合作社成立於2009年8月,以「合作社+基地+農戶」為經營模式。產於海拔2,000米以上無污染並自然生成的威寧苦蕎,藥色天然、純淨無染,集七大營養於一身,是國際糧農組織公認的優秀良藥兼用糧種,被譽為「五穀之王」、三降(降血壓、降血糖、降血脂)食品,希望香港市民喜愛。