股壇冷暖 恒豐證券業務 盤房先知



剛巧於97年入 行,至今在證券界 打滾了15個年頭的

香港文庫採 WEN WEI PO

亦鞏固了本港作為亞洲金融中心的地位。不 過,他從事盤房工作多年的經驗所得,認為交 易系統的快慢與投資者的賺蝕無關,真正主宰 着市場的公平,其實是企業資訊的透明度。

97全民皆股 接電話無停手

回想起97年的時候,股市正值大牛市,幾乎 全民皆股,當時在銀行任職的周元彤,正是負 責為客戶入紙落盤的工作。「當年本港證券界 還未電子化,銀行客戶要買賣股票,先要打來 給我們,我們再填表格,入紙向銀行證券部落 盤,再由銀行的經紀執行客戶買賣指令,一來 一回浪費了不少時間,期間價格可能已大為不 同,也增加了人手出錯的機會。但當時生意仍 是絡繹不絕,電話接個不停,經常同時有5至6 個電話入線,電話一放下便立刻再響。每晚需 加班工作至晚上8、9時,可謂最繁忙的年代。」

到了98年,大市經歷股災後交投轉淡,買賣 兩閒,全日只有一兩個電話打來落盤,從業員 都擔心失業,市況太差也轉工無門。他指,自 政府入市後,投資市場開始好起來,至01年的 科網股熱潮為頂峰,當年銀行雖然推出音頻電 話落盤,但反應不理想,散戶仍喜歡直接打電 話落盤,電話同樣接到手軟,他亦於此時轉工 到證券行工作。

科網熱終爆破 沙士成交乾塘

他表示,01年科網股爆煲後雖然大市同樣有 恐慌性抛售,但經過97金融風暴的洗禮,投資 者沒有97年那時般恐慌。不過,不恐慌不代表 「有運行」,踏入02、03年,市況更淡靜至嚇 人,股市樓市受災,加上沙士來襲夾攻,電話 可以全日「一聲不響」,大市成交最低見過50億 至60億元,是他入行以來最淡靜之時,唯一好 處是可以準時收工。

「03年實在是本港證券行的轉折點,在成交低 迷下,最低佣金制又被取消,經紀佣金收入大 減,同時券商又要大手投資,實行全面交易電子 化。」不少散戶從此選擇在網上買賣股份,身處 盤房的他最能感到這種「結構性」轉變。

電子買賣普及 盤房走向夕陽

到了07年,港股電子買賣已相當普及,即使 同為大牛市,但電話聲已沒有以往般頻密。他 説,「07年的牛市最令人驚訝,就算做了三、 四十年的老前輩也未見過升勢可以如此誇張。 恒指從25,000點升至31,000點只是數個月時間, 當時已覺得大市有危機,曾勸喻客戶及早抽 身,但大市一直升,就被人一直鬧。當然,最 終大家也知道結果如何。」展望未來,期指夜 市看似勢在必行,相信屆時只要一至兩個人留 下來「看舖」,絕大部分交易都透過電腦進行, 與十多年前不可同日而語。

資訊不對等

2003

沙士

03年4月25日

收報8409點

時至今日,只有大客戶才會直接致 電經紀與盤房落盤, 散戶普遍透過網 上買賣證券。不過,部分散戶有時也 埋怨電子系統不夠快,落盤時不及大 戶迅速,致短炒時輸掉優勢。周元彤 表示,「事實上,以現今的交易系統 速度,客戶由網上落盤至完成交易, 其實不用一秒。當然,大行有超級電 腦進行超頻交易,會有食差價的現 象,但對象並不是散戶,而是跨市場

亞洲金融風暴 98年8月13日

收報6660點

的巨型買賣盤。」 他續指, 散戶近年熱衷買賣輪 證,但都損手居多,主要是大戶的 電腦能預先計算出大市的往後升 跌,在指數或股份未升跌前,衍生 工具已先異動,散戶見到報價才有 反應,自然慢過大戶很多,可謂非 常蝕底。「交易系統的快慢,與能 否贏錢無關,主要是輪商既是發行 人,又是莊家,並能夠預知大市方 向,當然百戰百勝。」

超級電腦預測恒指走勢

他續解釋説,其實恒指是每15秒 對外報價一次,但大行超級電腦功 能強勁,一直在運算着40多隻恒指 成份股的即時走勢,換句話説,大 戶比散戶起碼早15秒知悉指數走 勢,加上大戶可計算出港股開市前 及收市後的市場變化,試問區區散 戶憑甚麼去贏大戶。

相比起交易系統的快慢,企業資 訊透明度不足,引發市場訊息不對 次。

等,才是現時市場出現各種不公平 情況的元兇。「對大部分投資者而 言,交易系統的快慢並不是贏輸錢 的關鍵,企業資訊對股價的影響更 大,所謂公平的市場,是各個投資 者能於同一時間獲得相同的資訊, 但大行壟斷大量市場資訊,散戶後 知後覺下自然輸死。」他舉例,近 期多次出現民企風暴,多間民企被 洗倉,都是股價先行大瀉才停牌, 散戶已輸得損手爛腳,才知悉事情

08年10月27日

2009

收報11015點

2006

散戶失信心 寧轉炒輪證

即使企業在港交所發公告,也是 股份被洗倉或停牌後才發出,大戶 早已抛售股票先行離場,這就是典 型的資訊不對等。「又例如參與保 薦工作的投行,對有關企業的了解 肯定比外人多,資訊也較全面豐 富,企業有何異常,大戶率先離場 或入市,這亦是資訊不對等。散戶 對股份失去信心,難怪近年他們寧 願炒賣輪證也不買賣正股。」

在日本市場,日經指數就有兩套 報價,一套是即時報價,另一套同 樣是15秒一次,令對外發布的資訊 相對對等。目前內地指數每6秒報 價一次,英國富時旗下的指數與新 加坡海峽時報指數的報價間隔少於 1秒, 道指每2秒報價一次, 而恒指 今年底計劃將報價間隔減至2秒一

證 券業協會永 遠 名

- 5000

遠榮譽會長張天 生在股壇縱橫50 年,1958年加入 「香港會」,由 「紅褲仔」做起,

見盡無數牛熊起跌。他表示,這些年 來,本港金融市場最大的改變就是聯交 所、期交所、結算公司合併成為港交 所,並由會員制變為股東制,整體來說 是好事,因為港交所改革後以股東利益 先行,推出的市場改革比會員制時更進 天 取,以更敏捷的觸角及思維去迎接全球 **生** 市場一體化的挑戰。

料駁腳經紀5年後絕跡

不過,自此之後,本港的券商再沒權利參與 港交所的決策,在連番的快速改革下,本港券 商難以跟隨港交所步伐,令近年兩者間常有矛 盾。「例如延長交易時段,如果港交所是會員

華資行都不樂見交易時間愈來愈長,未來更開 設夜市,成本會大幅增加,變相要中小型華資 經紀退出市場。」張天生預料,5年後本港的 駁腳經紀將會絕跡市場。

改革頻仍

「本港的電子化交易在近年取得很大的成 功,97年時候做股票交易還是人手居多,效率 沒現在高,現在投資者都喜愛利用網上平台買 賣,電子化的好處是處理的交易量大增,令港 股的成交比97年的時候多;而壞處是駁腳經紀 的生存空間不斷縮小,中小型經紀的經營困 難,駁腳經紀不單已成夕陽行業,更快晉身 『歷史陳跡』之列。」

03年取消佣金制及銀行加入競爭,對中小型 券商的打擊最為致命,「現在的佣金由0.25% 逐漸減至0.1%,甚至數十元一宗交易,惡性競 爭下,不單小型經紀被淘汰,中型經紀也捱不 住,華資券商將所剩無幾。」他預計,日後本 港只會剩下規模最大的券商能存活,券商行業 將主要來自歐美、內地,以及部分客戶眾多的

銀行,強者愈強、弱者淘汰。

中小券商未受惠

輪證「倒錢落海」損港股動力

衍生工具在近十年有顯著的發展,但對很多 業內老行尊來説,輪證的蓬勃其實對港股帶來 很大傷害。張天生指出,03年的「仙股事 件」、令散戶都放棄炒賣細價股、轉向炒賣窩 輪及牛熊證。「但我從事證券業多年,散戶炒 衍生工具獲勝的機會其實甚低,八至九成皆輸 錢,不斷地「陰乾」本港投資者的資金,目前 本港的輪證成交是全球第一,表示每日有很多 散戶「倒錢落海」,不單令港股成交欠缺活 力,也令正股的走勢愈加偏離基本因素。」

張天生説,「多年來,我一直堅持不玩衍生 工具,因每當有股災出現,這些產品總令人輸 最多錢。如果有客戶要我幫他投資衍生工具, 我會直接叫他幫襯別人。」經歷過多次股災, 張天生悟出大難臨頭最忌自亂陣腳,股民應以 平常心面對。「港股現在全受外圍影響,投資 者一定要保留實力。」

炒股9年「打個和」



回歸以來,散 戶投資者在多番 起落的股市中, 大都是損手的一

群人,即使曾經 賺過錢,最後也要「獲利回吐」。 散戶李女士在 04年左右開始涉足股市,至07年累積贏得過百 萬元,但金融海嘯殺至,利潤全數化為烏有, 只能保住本錢。個性樂天的她笑言,幸好當中 去過幾次旅行,期間又大吃大喝,最後贏輸雖 然「打個和」,但也賺到這兩年間的「使費」。

她表示,06年開始,資源及內銀股表現理 想,由於內地經濟增長推高了資源價格,令當 時差不多只要是資源股,也會有人追捧,還有

就是內銀股,「買邊隻、贏邊隻」。當時初學投 資股市,都是跟消息炒賣,其後漸漸學會多種 技術分析,所以這段經歷往後令她也有得着。

「最記得是2.5元以下買入10萬股建行,6.5元 左右出貨,不用半年賺了兩倍。」此外,4元買 入中煤、26元沽貨,也是她引以自豪的戰績。

衍品左右大市 現今股市難炒

「到了08年金融海嘯,當時大市跌得又快又 急,身邊很多散戶都捨不得止蝕,結果所有利 潤蝕了還要倒賠。幸好當年忍着心止蝕,心想 總會東山再起,結果賺蝕打成平手。」不過, 在現今市況下要「東山再起」殊非易事,由09 年至今,她在股市中賺的錢並不多,與07年的

大牛市相差極遠。

「現在股市真的很難炒,市場氣氛低迷、成 交又低,大市沒明確方向,負面因素太多,最 重要是太多衍生工具拖累着大市的升幅,看好 的不少股份,在盤中都會突然由升轉跌。」但 她堅持不炒窩輪,因為波幅太大,壓力難以承 受。

「現時全球都關注歐債危機,所以歐美的經 濟新聞與數據對港股的影響非常大,但絕大部 分的數據都是晚上才公布,到第二天港股已一 下子裂口高開,並且是全日最高位。」她慨 嘆,作為「即日鮮」的散戶,開市後高追隨時 倒跌收場,唯有忍手;但若果持貨過夜,風險 也相當高,故現在炒股根本「無肉食」。