

責任編輯：張旭堯 版面設計：謝錦輝

副刊

■楊受成自傳《爭氣》，講述了一個「打不死」的傳奇。

# 馳騁商海數十載 演繹打不死的傳奇

# 楊受成 書寫「爭氣」人生

常聽到名人富豪、明星、名導都投訴，在沒有授權，沒有被知會下，個人的自傳竟然已經面世，勞氣已經沒用了。還是楊受成聰明，出版真正的自傳《爭氣》，毫不吝嗇地公開他的個人奮鬥經歷，讓同年代的人產生共鳴，讓沒有經歷那年代的人感受那種艱苦的氛围。書中細說一個土生土長的香港仔如何與香港共同成長，見證香港歷史上重大的轉折，是傳奇的社會環境孕育出傳奇的成功商人。其實，「爭氣」也是香港傳統成功商人的寫照！難怪執筆陶傑稱《爭氣》不僅是楊受成人生際遇的跌宕起伏，更是演繹了香港六十多年來的人情百態，體現真正的香港精神！ ■採訪：焯玲 攝影：彭子文



卻真的不知原來他其實是近乎白手興家，而且曾險些破產。「其實我要感謝父親遺傳給我的是商業頭腦，而非家財萬貫。我這樣說非對爸爸不敬，我童年好坎坷，小時候表面是錶舖太子爺，查實朝不保夕，貴利佬來追債，在舖頭拍玻璃指罵我媽媽，家中九兄弟姊妹，還有三個母親，十幾人吃飯，就靠一間錶行。」

## 賣舊錶養家 借錢立門戶

楊受成的父親楊成20多歲從潮安縣隻身到香港闖天下，做過苦力，賣舊錶、舊眼鏡、墨水筆，擺地攤，辛勤地積累了一小筆資金，1942年在上海街買了一個舖位，取名「成安記」，經營鐘錶零售和維修，曾風光一時，不過因為誤墮天仙局陷阱，家財盡失兼欠下一身債。眼見家道中落，父親受債主侮辱，十多歲的楊受成逃學到街頭向洋人兜售手錶幫補家計。又為錶行奔走，助父打天下。到廿歲便向父親借錢自立門戶，於彌敦道買第一間舖，邁出建立自己王國的第一步。

「說到做生意，我父親絕對不是正面教材，他是個好人，一生勤儉敬業，雖有頭腦，但性格內向不善交際，欠冒險進取精神，只是守住上海街的成安記，實不算是做生意人。不過，他教識我許多人生哲理，營商守則則我一生受用。」

## 商場如人生 識所進退

楊受成浮沉於人面險詐的商業世界，每每有難以預料的危機，哪些戰績是你引以為傲的？

「當年在天文台道開錶行遇江湖打手上門敲詐，如此欺負我，我絕不坐以待斃，拚死反抗，挺贏了。另外，股市上被人圍堵狙擊，我緊記父親教訓，要爭氣！邪不勝正，邪派高手越是你困在一角你越要突圍而出，結果成功擊退沽空的賣家，贏了一仗。還是自小磨練出靈活機智頭腦，商海風雲應付自如。」

正所謂行走江湖幾十年，段段經歷都難辛驚險，哪段你至今仍覺得刻骨銘心？

「縱橫商海幾十載，1983年8月30日令我終生難忘，我的上市公司『好世界地產』因投資過度，資不抵債，遭匯豐清盤，欠債三億，豪宅、遊艇、金卡、名車全被沒收，面臨破產，身無長物的屈辱，從大老闆變月薪二萬的打工仔，還要撐起一個家族的重擔，經歷世態炎涼的場面，這樣痛苦的日子終生難忘。其後為求翻身，破釜沉舟，隻身往科威特做金融生意，那段苦難歲月當然銘記於心。」

然而，楊受成從此學識了商場如人生，要知所進退。以前激進，凡是未試過的行業就一定躍躍欲試；現在轉為穩健扎實，手上有一百元，最多只投資七十元，一定要有充足現金在手，迎戰隨時出現的不穩定境況。所以近年大小金融危機，英皇都平安度過。

游走在商場上社會上江湖上，會遇到各式各樣的人，如何與敵友難分的人和平常相處也是成功的關鍵。「爸爸自小教導，世界很複雜，在世上交朋友，先不論對方正邪貴賤。這世界上友中有敵，敵中有友，門中有和，和中有鬥。」

## 天生自律強 棒下出孝兒

人生弱點是受引誘，人在江湖誘惑多，如何令自己保持清醒？「父親教導賭博毒品乃人生雙煞，沉迷一定令人萬劫不



■縱橫商海數十載，楊受成的奮鬥史激勵人心。

復，我賭博要緊守八字真言，『量力而為 輸而不痛』，坐下來必預期手上賭本輸清光，不能超越預定上限，絕不加注的。

你自律性很強，EQ很高，膽識過人，怎樣訓練出來？「是由細到大商海浮游，耳濡目染了人間的滄桑，也曾受四周的奚落與嘲諷，見過風風雨雨，自然能冷靜處理。我天生自律性強，加上嚴父由細打到大，7歲打到17歲，打斷的雞毛掃二三十支……把我訓練得很很有紀律。我很守時，尊重對方，寧願早到我等人，不喜歡人等我，做事都一樣，寧願欠我，不愛我欠人，寧天下人負我，莫我負天下人。」楊生骨子裡有種奉獻精神！

離婚、生意清盤都非一般風浪，不是很多人能重新爬起來，楊生都能捱過，是頑強的生命力？是命中早有主宰？

「遇上了世外高人陳伯，白龍王，指點迷津讓我找到走出困境的方向和生機，重建信心對做生意是重要。然而，記得陳



■楊受成小時候與父母合影。

伯說過：『你是一個上進的人，心地好，念舊情，你的性格我非常欣賞，如果你有問題，我不但可以指點你，還可以助你一把，因為我知上天眷顧你，若果你成功賺到財富，你身邊的人都會因你而蒙福。』這證明人本身的性格亦極重要，否則陳伯不會幫我。若不是我爭氣，肯去拚搏，去外國圖，才有機會翻身。」

## 信念匯人才 盛世七十載

英皇集團至今70周年，今年以「憑信念，匯人才，英皇盛世七十載」為口號，這就是你的經營信念？

「一個企業的成功，人才比錢財重要，我用人的原則是：用人唯才，惜才而念舊。我很好彩，背後有一班人幫我，各人管一領域，分擔了我的壓力。好像兩位集團董事總經理范敏嫻及黃志輝，他們是我的左右丞相，出謀獻策輔助，當然還有許多前鋒、後衛。今天的英皇集團有7千多人，服務超過十年的有千幾人，廿年的有百多人，大部分是高層。」

愛才不表示能留住人才，你有何妙計？

「對呀，能夠令人才留下來同你一齊打江山，除了是因為你有本事，亦要可以共患難。所以首先要令員工經濟收入穩定，員工富貴，老闆應該高興。二是用真心關懷他們，他們有困難時老闆要伸出援手，讓同事感受到你是個可靠的老闆，他們就不會因為外界出多一萬幾千而被挖走。現今有本事又有本心的人很難得，有就應該珍惜。」

英皇集團業務橫跨多個界別，你覺得演藝娛樂事業最好玩？「從小受父親影響喜愛電影，長大後做生意與娛樂圈結下不解

緣，60年代已想到找明星為珠寶店開張剪綵，結識不少圈內人，後來曾投資電影《喝采》，但真正投入做娛樂圈是99年，明知風險大，但因為喜歡還是做了，如今拍片能賺錢，又能栽培一班藝人如容祖兒、謝霆鋒、Twins等已經很不錯了。」

你經歷無數成敗，分享一下想成功要有哪些信念，做人則要緊記的是？

「勤奮，講信用是商場上勝利者必備條件，當然勤力未必一定成功，不勤力一定失敗！僥倖只有一兩次，長遠看還得講真功夫。爸爸教誨做人要尊外而安內，打拚精神要剛強，交際手腕要剛柔並濟。我覺得做生意成功與否不是因為賺錢數字多大，最重要的是一旦釐清目標便要全情投入，努力做好。我很滿足現在金融證券、鐘錶珠寶、地產、出版印刷、娛樂電影各行各業有口碑之餘亦有不俗的盈利，這是我最有成功感。」

對做生意充滿激情的楊受成，明言不會退休，要做到人生的最後一天。創立的江山總要有人承接？「我不會退休的，但會減少工作時間，接班人就一定要培養，多個兒女都在公司幫手，但時代不同了，兒女喜歡做的才做，今非昔比，還是無用。看我大兒子（楊其龍），他的人生觀是享受人生，見到老爸六十多歲仍在拚搏，他是不理解的，各人追求的人生都不同。」楊生心裡對幼子（楊政龍）寄望甚殷，幼子為人謙和有禮，節儉，不煙不酒，是可造之才。

## 青年應向上爬 忌急搵快錢

希望你孫後世，年輕人能在你的《爭氣》中得到甚麼啟示？「我爸爸從小就教做人要爭氣，我生平做人哲學，千頭萬緒，可提煉為兩字：『爭氣』。面對四周的奚落與嘲諷，我必固守『爭氣』原則，遇到命運的挫折壓力，必冷靜應對。青年人讀完書就想向上爬是應該，但君子愛財取之有道，不必急於搵快錢，應該一步一步來，打好根基，做事要勤力，不要怕蝕底。」

英皇集團現今在中國大陸發展多項生意，你最看好哪一行業前景？「英皇的基地在香港，不過近年在內地投資涉及鐘錶珠寶、地產、演藝娛樂事業，內地雖然競爭大，但市場亦很大，特別睇好金融證券方面，我們未來會加大力度。」英皇電影一直與內地的同行合作不少大片，楊生派猛將霍汶希駐北京，看來在音樂界和「造星」工程方面會加強市場拓展。

# 回饋社會 特別關顧長者善終

楊生2008年成立的「楊受成慈善基金」主力推動發展各種非牟利之體育、教育及文化活動，做到「取之社會，用之社會」。熱心公益伸展到中國內地，先後於河北省成立兩間老人服務中心，為老人提供收容及臨終服務。「英皇慈善服務計劃」是首個引入香港社工與內地醫護合作的計劃，為湖北省的孤寡老人提供一站式臨終關懷服務，陪伴老人度過最後歲月並協助他們完成未了心願，讓他們可以無憾地走到生命盡頭。樂善好施的行為使他贏得社會各界的高度評價及國家多項獎項。最近四度蟬聯取得「中國十大慈善家獎」及「中華慈善獎」。

## 行善最大收穫是心裡舒服

點解特別專注去幫助老人善終服務？「大部分人是關注兒童及建校，他們

是有明天的，得到幫助將永遠記得你是恩人，感謝你。但老人家是無明天的，他們受惠後可能連你的名字也記不起來，不會有機會感激你，所以我覺得做老人服務更偉大。當看到老人家無依無靠就希望幫助他們，讓他們有尊嚴地離開這世界，是很有功德的事。今後會繼續做，每年捐款幾千萬。我覺得人是空手來空手走，有時做事不一定有目的，我做善事最大收穫是自己心裡舒服就開心。」



■楊受成與兒女孫輩歡樂出遊。

楊生的精彩經歷，讓人想起詩人卞之琳的《斷章》：「你站在橋上看風景，看風景人在樓上看你。明月裝飾了你的窗子，你裝飾了別人的夢。」人世間熙熙攘攘，不經意間，我們也是落在別人眼裡的一幅風景。看楊受成的人生實在是一道亮麗的風景。歲月流轉，珍藏消逝的美好，即使當我們的人生落下帷幕，也是浩氣長存。