

「十二五」環保商機逾萬億 港企憑技術優勢突圍

業界：水資源再生生意料增五成

■內地環保部門正制定「國家環境保護標準十二五規則」，擬出台100項標準。未來5年內地對環保投入料逾萬億元，商機龐大。圖為山東一工廠排放濃煙。 資料圖片

中國「十二五」規劃提出加強節能減排及加快建設資源節約型社會，並將節能環保作為四大支柱產業之一，蘊藏着逾萬億元人民幣的商機。在內地從事環保多年的香港工業總會第26分組(環保工業)副主席王樂得指出，海外有很多先進環保設備，但外商未必明白內地營商文化，易出現「水土不服」，而港商既了解內地要求，又熟識外國環保企業經營理念，在內地環保市場頗具競爭力。他估計，今年港企在內地的水資源再生的生意較去年至少大升五成。

■香港文匯報記者 李永青

王樂得接受本報訪問時表示，國家環保部正在制定的「國家環境保護標準十二五規則」，在控制污染物排放總量的背景下，將出台100項包括大氣、固體廢棄物、危險化學品及環境噪音等排放標準。由於國家視環保為硬指標，各級政府都要全力達標，估計5年內對環保投入肯定逾萬億元人民幣，為業界帶來巨大商機。

地方為達標 不愁無生意

他估計，今年港資環保企業在內地的水資源再生，及高難度排污水治理技術和設備上的生意，至少較去年大升五成，其他不同環保範疇的生意亦錄得一定增長，而未來在清潔工序生產及零排放的技術和設備上，具有龐大發展機遇。王樂得表示，今年其公司生意亦有理想增長，目前不愁生意不夠，反而要限制生意增長步伐，主因是近期內地不少製造企業經營欠

佳，擔心「收尾數」有困難。談到港商的優點，王樂得認為在於能提供一條龍服務，工程質素有保證，且能準時竣工，最重要是港商通常都能以誠待人，故能在內地環保業享有較高信譽，即使收費略高於內地同業，仍被不少企業視為優先之選。

港施工管理諮詢等優勝

王樂得指出，「十二五」期間，料內地對廢水處理、水的再生再用、節能減排顧問等需求較大，而港商在項目管理、工程設計施工、環評和環境工程諮詢方面有較大優勢。

然而，當港商與內地同業競爭時，往往輸在人脈網絡不及對方。因為一些內地公司與當地政府關係十分密切，即使他們產品和服務技術含量低，亦有一定生存空間。相對來說，港商十分重視信譽，可以說是一諾千



■從事環保工業的王樂得表示，港商在項目管理、工程設計施工、環評和環境工程諮詢方面較具優勢。 資料圖片

金，在承接工程後都會盡力完成工程，甚少半途而廢。久而久之，王樂得的公司憑着信譽，在內地獲得不少生意，多年以來已在內地完成逾300個環保工程。

港商擬組聯盟搶灘內地

面對「十二五」龐大的環保商機，王樂得透露，本港相關企業有意成立環保聯盟，集結港商力量共同爭取內地市場，但目前聯盟仍在構思階段，未知何時成事。

內地環保產業年均增長逾15%

為環保服務業發展提供巨大的空間。環境規劃院報告反映，若環保產業產值以年均增長率15%計算，2009至2012年的環保產業產值約為2.76萬億元，「十二五」期間環保產業產值為4.92萬億元。另有分析稱，在未來一段時期內，中國環保產業將保持年均15%-20%增長。

在中央、地方政府及民間投資等環保投資的牽引下，以投資乘數約1.4估算，「十二五」期間環保投資將帶動GDP約4.34萬億元。環保部環境規劃院一位專家表示，如果在環保方面投入1,000億元，將會帶來600億元的居民消費增加，60萬的新增就業人口，並稱這是全社會綠色增長的最佳模式。

拉動GDP料達4.34萬億元

細分市場熱點方面，據環境規劃院的報告初步測算，「十二五」期間城市污水處理、污泥處理、脫硫脫硝等重點領域環保投資約為1.2萬億元，將拉動的環保產業產值約1.32萬億元，環保設施的運行費用3,415億元，其中新增運行費用1,612億元。

但環保發展亦存在一定挑戰，賽迪顧問的《中國環

保產業研究報告》指出，大型環保企業數量佔全國環保企業比重不足5%，固定資產小於1,500萬元的小型企業佔85%以上。有業內專家表示，中小企業在貨幣政策緊縮時拿不到高額度授信，如今又缺乏政府在稅收方面的有力支持，它們的現金流非常緊張。

內企缺水 環保工程「睇餸食飯」

中國環保產業協會副會長陳尚芹亦表示，環保技術和設備也是一分錢一分貨，有時候項目業主為了省錢，導致少數製造商和運營商在材質、施工方面偷工減料，當前環境工程招投標制度往往是「經濟標」壓倒「技術標」，令競標企業可能使用適用性、穩定性較差的環保技術。

陳尚芹透露，有部分環保企業中標後，業主僅支付中標額10%-20%的項目啟動金，在經過1-2年的現場參數勘測和工程建設後，業主才追加支付中標額的50%，直到項目竣工運營，業主仍賒賬中標額的10%-15%作為押金，因此環保設備和工程企業的資金回籠非常困難。

中國經濟

國開行中國信保簽合作 支援豫企走出去

香港文匯報訊(記者 沙苗苗 鄭香)近日，國家開發銀行河南分行與中國出口信用保險公司河南分公司共同簽署《全面業務合作協議》，為河南省企業海外投資「保駕護航」。其中，中國信保作為中國唯一承辦政策性出口信用保險業務的金融機構，截至目前，河南分公司已支持河南省出口企業出口達20.3億美元，受理報損案件62件，支付賠款金額5,057萬美元。

享、業務合作與開發、市場推廣、業務交流與培訓方面開展全面業務合作，致力於在更大範圍內、更深層次上為河南企業的出口、工程承包、對外投資、境外資源開發提供支持和服務，幫助其開拓國際市場、參與國際競爭。進一步推進投資保險客戶多元化、產品服務多樣化，為企業「走出去」提供範圍更廣的一攬子金融保險服務。

河南首7月出口86.2億美元

近年來，河南省企業「走出去」勢頭迅猛，已涵蓋了海外工程承包、境外礦產等資源勘探開發、海外設廠以及成套設備出口等領域。

據統計，今年1至7月份，河南省出口86.2億美元，其中對外承包工程和勞務合作新簽合同額為21.1億美元，對外直接投資協議額5.5億美元，外派勞務2.7萬人。根據協議，雙方在信息資源共

戴德梁行：全球房產投資明年料跌4%

香港文匯報訊(記者 熊君慧 深圳報導)DTZ戴德梁行研究部日前發表報告指出，2010年年底估計投向世界各地物業市場的資金為3,290億美元，但預計2012年這筆資金將減少4%，是自2009年以來環球房地產投資金額首次沒有出現預期增長。隨著環球經濟環境轉差，籌集新資金的難度增加，基金更着重利用現有資金以作投資。預期明年將出現更多跨地區的投資，在亞太區將尤其普遍。

DTZ戴德梁行發表的最新一期《The Great Wall of Money》報告追蹤環球新資金直接購買房地產

的情況，並介紹目前市場的新機遇。各地區中唯一錄得新籌集資金上升的是美洲，較上一次統計時增加3%至1,140億美元；反觀亞太區的新籌得資金則較上次統計時跌12%至910億美元，歐洲亦跌3%至1,110億美元。

商舖投資最受青睞

撰寫本報告的DTZ戴德梁行全球市場預測助理董事Nigel Almond表示，大部分投資者均選擇多於一個類型的物業為投資目標，這類投資佔整體房地產投資金額達到80%，顯示投資者着重能夠在

不同類型物業的投資中靈活調動資金。至於專注單一物業類型的基金方面，其最青睞的物業類型是商舖，投資於商舖的基金佔總數35%，其次是工業類物業。

報告發現，投資於單一國家的基金首次佔各類基金的大多數，為52%，而2009年這類基金佔整體的比率只是30%。這項轉變反映了在環球經濟風險增加時，投資者傾向投資於他們熟悉的市場。投資於單一國家的基金中，最多基金選擇美國為投資地區，佔總數的51%，其次是英國，佔10%。

3M太陽能項目合肥開工



■3M合肥項目一期投資約10億元，預計2012年底建成投產，圖為項目奠基儀式。

香港文匯報訊(記者 趙臣 合肥報導)3M材料技術(合肥)有限公司一期項目開工儀式，日前在合肥高新區舉行。該項目建設內容為太陽能電池背板、塗覆研磨產品生產線。項目一期用地約177畝，投資約10億元(人民幣，下同)，達產後年產值不低於20億元，年上繳稅收不低於1億元，預計2012年底一期全部建成投產；二期項目計劃投資不低於10億元。美國明尼蘇達礦業製造投資有限公司(簡稱

3M)大中華區總裁、CEO余俊雄在致辭中表示，合肥項目是3M迄今為止在中國投資額最大的建設項目。該項目是3M在中國的第一個光伏產品生產基地和第11個生產基地。據介紹，合肥項目建成後，將主要生產太陽能電池背板和塗覆研磨等3M明星產品。此外，合肥生產基地將引入3M嚴格的環保舉措和管理機制，配備3M一流的技術和研發人員，以期打造成「綠色、高效」的世界一流工廠典範。

港商進軍內地環保市場優勢

■港商善於利用來自歐美日等先進技術，集成外國核心設備和內地生產成本較低的非核心零組件，以技術及整體成本效益解決方案在市場競爭。

■內地部分環保標準較外國嚴格，而港商熟悉內地標準，又在改良、革新外國科技方面累積不少經驗，適應內地市場實際需要，並切合內地環保標準。

■香港擁有健全法制，業界具操守，高度重視及尊重知識產權，在國際享有良好聲譽，外商對港商進行技術轉移、授權有信心。

資料來源：香港貿發局報告

製表：香港文匯報記者 李永青

港一條龍服務勝內地對手

香港文匯報訊(記者 李永青)珠三角一直為港商設廠的首選地，但當地污染問題亦十分嚴重，廣東省政府已把綠色和低碳經濟，作為珠三角在未來十年的經濟發展方向，並制訂一系列規劃，以解決珠三角因工業發展和急速城市化所衍生的環境污染問題，達到可持續發展目的。香港貿發局報告預計，廣東省於2009至2020年間投資約1,970億元人民幣於環保基建項目，呼籲港商應把握這個千億元龐大市場。

廢水廢氣處理需求殷

貿發局報告指出，工業是廣東省最大的污染源頭。為進一步提升環保力度，廣東省計劃在珠三角推動「規劃環評早期介入」制度，把污染物排放總量指標列為建設項目環評審批的前置條件之一，並在未來對工業鍋爐、建材、石化、漂染、電鍍等重污染行業，實施更為嚴格的污染物排放標準，預料措施將刺激有關行業對環保系統服務的需求，包括建立廢水及廢氣等污染物的處理系統。

雖然珠三角環保系統工程服務公司甚多，但持有相關資質、有能力提供專業服務的企業數目其實不多。所以，珠三角市場對環保服務需求上升的同時，卻缺乏專業公司在系統設計、建設、運營等方面提供服務，對有能力提供專業服務的香港環保服務公司而言，是一個甚具潛力的新興市場。

至於港企優勢，報告指出，主要是長期累積不少專業項目管理經驗，在提供一站式服務方面擁有優勢。同時，雖然內地的節能環保服務公司亦多以技術集成為主，但傾向採用價格較便宜的國產設備；相對而言，港商習慣與內地及歐、美、日等企業進行技術交流，並積極採用無論源自內地、香港或外國技術，集成內地及進口設備，以整體成本效益策略服務客戶，較易為具長遠眼光、特別是中大型企業、港資及外資企業接受。

港商技術授權具優勢

同時，香港作為亞太區內的科技交易中心，為外國環保科技業者提供高效的技術轉移平台。報告建議指，值得注意內地對先進的環保技術需求殷切，據聯合國報告顯示中國需要62種關鍵的專門技術和通用技術的支援，才可在未來數十年達到有效控制污染排放和達到節能減排的目的。但內地對於其中約七成的關鍵技術，仍不掌握當中的核心技術。

由此可見，未來一段時間內地仍會倚賴進口關鍵的核心環保技術。香港擁有理想的營商環境，致力執法保護知識產權，專業服務一應俱全，便利技術轉移交易，香港又鄰近珠三角，佔有開拓內地市場龐大需求的地利，加上香港擁有以下優勢，使港商成為外國環保科技業者向內地進行技術轉移、授權的理想合作夥伴。