□○一一年九月三日(星期六)辛卯年八月初六

■蔡老師及其《獅子山下》。

■蔡老師把《將進酒》

放在地上給筆者看

# 名人面對面



策劃:曾家輝 責任編輯:伍麗薇 版面設計:謝錦

■以蔡老師作品為圖案的紀念



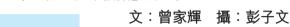
■筆者最喜歡的《沉默是金》。



筆者還在讀小學及初中時,中文課也要交毛筆字功課,由於沒天分,也沒心機,所以只 能勉強交到功課,但結果是現在寫出來的字比草書更草,唯有一切都用電腦打出來。

著名書法家兼中國民族管弦樂演奏家蔡清風,正舉行一個以「揮毫咏月」為主題的書法 展覽,與齊白石等名家同獲國家選為中國百位著名書畫家之一,也是全港唯一國家收藏級 的書法家,所以蔡老師被視為本港最具升值潛質的書法家,而這次展覽原來是蔡大師首次 在香港舉辦的個人展覽。筆者在舉行前到其工作室拜會他,果然是令筆者嚇一跳,因為枱 上及牆上都是他的作品,筆者更得以比大家先睹為快,《將進酒》、《難得糊塗》、《千字 文》——還有特別為這次展覽而寫的經典名曲歌詞書法作品。

「先坐下啦,休息一下,喝杯茶。」蔡老師豪爽的邀請,跟他的字一 樣,令人有一種「被攝」的感覺。





■《難得糊塗》。

#### 最有升值潛質藝術家

香港著名中國民族管弦樂演奏家,創立香港葫蘆絲 巴烏民樂敎演學會,現任首屆會長,也為香港著名書 法家,香港美術教育協會會員,蔡老師貴為全港唯一 一位國家收藏級書法家,更被國家選為中國百位書畫 大師之一,與齊白石、徐悲鴻等頂尖書法家齊名。蔡 老師精通篆、隸、楷、行、草,倡導「先入貼、再出 貼」的治書精神,創造出自成一體的「枯筆隸書」, 國家邀請創作及為蔡老師出版專題紀念郵票 賽金像獎」等獎項,不但擁有逾百幅作品 被列為國家級珍藏,而且國家知識產權局更對其書法 估值高達每呎人民幣3萬元,他的名作《將進酒》 畫更曾在日本拍賣會以港幣70萬高價被投得。

# 「揮毫咏月」蔡清風大師書法展

地點:鑽石山荷里活廣場1樓明星廣場 日期:即日起至9月13日



■蔡老師更即場表演獨弦琴。

# 問:這次個展以「揮毫咏月」為主題,為甚麼要以月

**蔡**:其實都是為了中秋節,便以月為題,比較詩情畫 意吧,聽起來就好像以前的文人對着天上的月亮 作詩對聯等。而且,今次除了可以看到之前的作 品,好像《將進酒》、《難得糊塗》、《千字文》 等,我更新寫了一批以經典名曲歌詞為內容的作 品,當中包括了《月亮代表我的心》、《滄海一 聲笑》、《沉默是金》、《獅子山下》等。

# 書法不是寫字

#### 問:看過你的新舊作,發現一點,就是書法作品不只 是寫字,是嗎?

蔡:對的,以《獅子山下》為例,可以看到我在上面 寫了「獅子山下」,但山就是一個象形圖案,而 下面就是這首歌的歌詞。我認為我不只在寫字, 而是在創作,我不但會想應該用哪一種書體,從 楷書、行書、草書、隸書、篆書,或是象形文 字,即使是各個字的大小比例、位置,再配以用 筆,是整個畫面的設計,所以我説是設計。你看 這張《沉默是金》,除了「沉默是金」,還有「笑 罵由人瀟脱地做人」,用了不同字體,但配合起 來就好像是一張畫一樣,所以是「書畫」才對。 哈哈!

#### 問:所以是集各家之精髓吧?

蔡:就是了,將篆、隸、楷、草、行等融會貫通,融 合各家之精髓,在用筆用墨上注意濃淡虛實。從 章法佈局到筆觸技巧,從結構安排到筆墨變化, 自成體系,創造出自我風格。所以我常説要入帖 及出帖。入帖就是分析前人碑帖,吸收其精華, 並且融會貫通,但這不是最終目標,最終目標是 出帖,也就是創新,

#### 問:不知老師你對學寫書法有甚麼看法?

**蔡:**呵,我真的不明白,香港為何要將書法定為一種 興趣,在內地是將書法視為一種很專門的藝術, 是一門很專門的學科來的,所以內地至少能培養 出很多書法人才,但香港就不同了,現在中文科 也不一定會教寫書法了,學生只能參加書法興趣 班,書法是一種興趣,那就變得可有可無,你今 日有興趣,不代表明天也有興趣。你可以看到, 雖然在回歸之後,好像多了人去學書法,也多了 機構提供書法班,但大都是書法興趣班

#### 問:那麼來你這裡學的人又如何?

**蔡**:有不少人來這裡,雖然我也沒有宣傳,男女老幼 都有,尤其是對於年輕的,我會問他們是不是自 己想來學,還是父母叫他們來學,如果是父母叫 的話,我便會說不如叫父母來學吧,因為他們連 興趣也沒有,而是為了滿足父母的意願,那麼不 如父母來學更好。

#### 問:學書法有沒有年齡限制呢?

蔡:其實也沒有,從5歲到70歲都可以來學,但好像 我所説,要視乎他們有沒有興趣,而且書法很講 求精神集中,所以年齡不是問題,反而是專注力 才是問題,而且書法一定要練,不練不成,學是 兩分,其餘八分就靠練出來的了。

#### 問:你會如何敎學生呢?

**蔡**:其實我不只教他們書法,我還會教他們做人,如 像有個學生跟父親的關係不好,我就和他説你不 應這樣的,因為他始終是你的父親,斷不可以這 樣對他呀。我就是這樣,我是會指出學生的問題 的。另外,我很重視教的方法及練習問題,只要 是對的方法,學生就能領會,只是快慢的問題罷

了。例如,寫字要講求角度,一撇一勾,所以與 其用九宮格,反而應該用米字格。有了對的方 向,加上對的方法,總會找到目的地,快與慢當 然要看個人的天分及努力。

#### 問:你覺得書法是不是真的對健康有幫助呢?

蔡:書法對身體健康也真的有幫助。因為寫字時,不 只要手動,也要身動,同時你又要集中精神,加 上眼力,所以如果你長期有寫書法,對你的身體 一定有幫助。書法不只是陶冶性情的活動,也有 研究指它甚至有治療功效,延緩長者腦部退化狀 況。所以,不少書法家都很長命呀。

#### 問:今年7月中國郵政發行了一套以你的書法作品為 圖案的郵票,你有何感覺?

**蔡**:是的,就是這套紀念郵票了, (蔡老師邊說,邊 拿出《將進酒》) 郵票的圖案採用《將進酒》及 其他作品,《將進酒》中就可以找到多種字體, 融合了古體字、行書、隸書、草書等,其他的圖 案還有「難得糊塗」、「滄海一聲笑」、「壽」、 「一目了然」等。後面這張是《難得糊塗》,也就 是所謂的「枯筆隸書」,但又端正圓潤,跟另外 的《臨江仙》有些不同,雖也是用了「枯筆隸 書」,但由於行筆用墨時有所不同,剛柔中見神 韻。哈哈!

蔡老師不但書法了得,而且精通多種快將失傳的樂 器,好像葫蘆絲、獨弦琴等,他在訪問時,不但毫不 吝嗇地將大作展示出來,而且還即場演奏獨弦琴及葫 蘆絲。筆者自問應當觀賞者,看蔡老師的書法,聽他 的演奏,已是滿足了,還可以求甚麼,既然難得糊 途,不如將淮酒好了……

# 當CEO走在最前線

大企業的CEO要做甚麼?在辦公室開會?出外見客應酬?又或是走到最前線,跟客人接觸,推銷產品?筆者日前跟着鴻福堂的集團執行董事司徒永富到上環門 市實習。平時「官仔骨骨」的CEO,平時管理這在1986年開業,一直以發展無添加健康產品為宗旨,為顧客提供優質健康的草本產品的大集團的司徒永富,今天 改穿T-shirt制服,做其他前線同事的工作,更和筆者分享管理之道。 文:曾家輝 攝:莫雪芝

#### 問:聽説這是你們公司的「關鍵時刻」計劃,是甚麼 呢?

司徒:我們這個「關鍵時刻」是每3個月左右,安排後 勤同事,包括各部門經理,以至執行董事,到分 店實習4小時。我希望可以讓坐在office的同事認 識前線同事的工作情況,體驗前線工作的辛酸, 也讓前線同事認識後勤同事,透過互相了解,培 養團隊精神。

#### 問:但其他同事都支持這計劃嗎?

司徒:我也知道未必個個同事都認同這種做法,有些覺 得自己的工作已很忙,抽不到時間到分店實習; 有些認為沒有需要到前線工作,對工作沒有實際 益處;有些認為自己平時已要處理如在展覽會銷 售或推廣等工作,到分店工作會是重複……我都 明白大家有不同的意見,但我仍然堅持,因為 「關鍵時刻」是要加強後勤同事了解分店的實際 運作,增強同理心以至能作出更完善的支援及營

#### 運配合。

其實同事到分店實習,我們都會定一個主題的, 或者是賣月餅、推廣會員卡等,以免他們不知到 了分店要幹甚麼。完成實習後,同事會回來做 briefing,總結經驗,分享有何得着。

### 問:你自己又有沒有實習過?

司徒:幾年前我們也有其他做法,因為發現有些產品的 銷情不好,當時決定各個經理每人「照顧」兩三 間分店,以解決蝕本的問題。其實我之前也曾在 分店工作過,那時店中還有放龜苓膏的鼎,我不 但知道如何煮茶葉蛋,也曾試過「收糠」,但我 不去「收銀」,因為我見其他同事都很快,我寧 願去做其他工作,免得礙事。

> 現在我雖然不是常常到分店工作,但因工作需 要,會經常巡舖,而且我有一個習慣,會在上下 班,又或是約了食飯等,可以的話會到附近的分 店看看,不會特別定一個時間。即使我去到,也

不會故意跟前線的同事説「我來了」, 我不想打擾他們。我會在一旁看他們工 作,透過觀察,也可以看出問題來,好

似這間上環分店是新開的,但之前覺得裝修未能 帶出一種家的感覺,所以改了燈光及牆壁顏色, 又加了其他裝飾,這樣比較像樣了。例如,我曾 到天水圍天盛苑分店,發覺員工不夠熱誠,我就 帶他們去看附近一間餅店,為甚麼其他人可以, 自己又不可以呢?又例如,曾看過荃灣港鐵分店 的同事背着顧客去翻茶葉蛋,我認為這有問題, 你根本不知道有客人入來,也不知他們 想買甚麼,當然走了也不知道啦,所以 我說要他們改煮茶葉蛋的位置。

#### 問:你覺得這計劃對公司有何實際益處?

司徒:我會堅持執行這計劃的。前線員工實在 不易做,要上貨落貨、推銷產品、清潔 舖面等。但透過這種交流計劃,不但可



以加強員工間的同理心及建立企業文化,從我的 經驗來看,後勤員工去到前線也有實際的好處, 我之前也是因為在前線工作,又或是因為觀察不 同分店的情況,所以更清楚我們的目標客人,而 杞子醬汁燒賣、花膠湯等,都是因此出現的。 跟司徒永富傾談後,他便要正式開工,洗手、蒸 包、上貨。很多大企業的CEO及高級管理人

員,都是從低做起,從前 線走到幕後,要運籌帷 幄, 先要知道公司不同部 門的實際運作情況,如果 不是,即使你的計劃多麼 完美,最後都不會成功。

■CEO穿上制服,變身 為前線員工。