

珠三角加工貿易3年轉型 國家13招扶持

香港文匯報訊（記者 古寧 廣州報道）為促進珠三角加工貿易轉型升級，商務部、人力資源和社會保障部、海關總署將同廣東省共建珠江三角洲全國加工貿易轉型升級示範區（以下簡稱示範區）。三部門聯合出台《意見》，將合推13項幫扶措施，總體目標力爭用3年左右使示範區加工貿易初步轉型。

該份名為《關於建設珠三角加工貿易轉型升級示範區的意見》提出，為提高珠三角加工貿易整體水平，延長產業鏈，提高附加值，增加國內收益，擴大就業，將力爭用3年左右使示範區加工貿易初步實現四個轉變，即產品加工由低端向高端轉變、產業鏈由短向長轉變、經營主體由單一向多元轉變，以及營銷市場由出口為主向國內外兩個市場並舉轉變。

提供融資保險支持

為實現上述目標，《意見》提出了13條措施（見表）。措施包括：為加快傳統產業升級，支持示範區研究制定鼓勵加工貿易企業購入關鍵設備的相關措施；並支持和鼓勵示範區與廣東省欠發達地區及中西部省市共建產業轉移園，打造產業轉移示範性園區；為鼓勵和引導示範區加工貿易延長產業鏈條，逐步向產業鏈高端發展，並提高內資企業佔比；同時，在符合條件的城市將試點實行外發加工集中審批模式，對示範區內經海關認定的高資信企業廣東省內跨關區外發加工取消收取風險擔保金，引導內地企業進入加工貿易產業鏈條。

該《意見》鼓勵商業銀行、金融機構加大對示範區加工貿易轉型升級的支持力度。國家開發銀行支持示範區打造科技型中小企業融資平台；中國進出口銀行為加工貿易企業提供訂單融資、應收賬款融資等服務；中國出口信用保險公司通過出口信用保險和國內貿易信用保險為加工貿易企業提供信用風險保障和融資便利。拓寬民間融資渠道，發展小額貸款公司、融資租賃公司、村鎮銀行等各類新型金融機構，積極開展對中小企業集合票據等新型融資工具的開發和利用。

鼓勵轉型獨立法人

《意見》又指出，將研究推動來料加工企業轉型為法人企業進口設備稅收優惠政策延長期限和適當擴大範圍。允許就地轉型企業根據海關《關於明確加工貿易企業搬遷業務有關問題的通知》規定，比照搬遷企業享有相關優惠政策。支持轉型企業的保稅料件和進口不作價設備，比照同一經營單位方式辦理結轉手續。積極推動解決企業轉型過程中遇到的困難和問題。

另外，還將研究建立適合加工貿易的內銷審價體系，構建加工貿易內銷「快速通道」。在企業提供有效擔保的情況下，在東莞將加工貿易內銷集中辦理徵稅手續模式擴大到非聯網監管企業，視試點情況研究逐步擴大到示範區其他城市。對既從事加工貿易又從事內銷的企業，允許其對設備（不作價設備）綜合利用。探索企業內銷產品後續服務，在海關特殊監管區域內試點「內銷產品召回」維修業務。此外，將廣東省外商投資企業產品（內銷）博覽會升級為服務全國的加工貿易內銷平台。

13招推動加工貿易升級

- | | |
|---------------------|------------------|
| 1.創新加工貿易管理模式 | 型為獨立法人企業 |
| 2.優化加工貿易產業布局 | 8.鼓勵加工貿易企業拓展內銷市場 |
| 3.加快加工貿易經營模式轉化 | 9.加強就業服務和用工指導 |
| 4.加快出口基地和外貿公共服務平台建設 | 10.完善職業教育培訓體系 |
| 5.促進加工貿易延長產業鏈 | 11.積極推進保稅物流體系建設 |
| 6.加強轉型升級融資保險支持 | 12.加快發展節能環保生產 |
| 7.鼓勵非法人來料加工廠轉 | 13.培育轉型升級示範企業 |
- 資料來源：商務部網站

轉型既做內銷又做貿易

成功案例

珠三角在加工貿易方面已有一些成功的探索，部分企業甚至搶先嘗到了甜頭。東莞市在2009年出台《東莞市來料加工企業就地不停產轉三資企業操作流程及指引》，在珠三角率先實現了加工貿易就地不停產轉三資。此外，東莞還拿出10億元專為扶持加工貿易轉型升級。

有港商表示，轉型為獨資公司後的最大好處就是可以有內銷權，既可以做加工貿易，還可以做一般貿易。統計顯示，去年廣東內銷1.1萬億元（人民幣，下同），東莞就超2,054億元，佔全省20%。

深圳半年達277家

廣州加工貿易企業也尋求突破。廣州增城市廣英服裝有限公司創業之初，也是一個為國外品牌貼牌加工的民營企業，賺取微薄的加工費。10多年來，該公司每年投入2,000萬元聘請國際一流設計師進行設計，把品牌銷售的額外利潤全部讓給設計師，吸引了歐美服裝研發機構爭先承接廣英服裝的合作項目，該公司因此也成為了國際知名品牌。

今年5月，海關總署與廣東省簽署合作備忘錄，共建全國加工貿易轉型升級示範區，計劃「在促進加工貿易深加工、延長產業鏈上有新的突破」。由此，一大批代工企業完成了轉身。住友電工電子製品有限公司吃到了轉型升級的「頭啖湯」。轉型升級讓先行的企業嘗到了甜頭，僅今年上半年，到深圳海關辦理來料加工轉型手續的企業已經達到277家。

■香港文匯報記者 古寧



玩具



製衣



造鞋



行業或洗牌 內企分杯羹

香港文匯報訊（記者 古寧 廣州報道）中央三部門聯合出台「意見」，13招力助珠三角加工貿易企業轉型升級。中山大學教授林江表示，從出台的措施看，並沒有否定加工貿易，這些政策將成為珠三角加工貿易企業轉型的助力。如果加工貿易企業願意轉型，技術問題都可以逐步解決。

林江表示，措施中提出進一步優化外發加工審核手續，在符合條件的城市試點實行外發加工集中審批模式，對示範區內經海關認定的高資信企業省內跨關區外發加工取消收取風險擔保金，引導國內企業進入加工貿易產業鏈條。他認為，此舉意味着並沒有否定加工貿易這種模式，畢竟存在市場需求。

市場有需求 無關先進與落後

「不過，內地企業跟一般的加工貿易企業不同，這些企業不存在轉型問題，已經有成熟的內銷體系，並擁有自己的品牌和研發能力。」林江認為，更多內資企業進入加工貿易中，將有更多機會接觸海外市場，了解到海外對產品的需求。這有利於內資企業自己的獨立品牌和產品進入到海外市場，從而幫助這些企業的產品走出去。



■中山大學教授林江稱，新政策將為珠三角加工貿易企業轉型助力。

林江介紹，加工貿易是有別於一般貿易的一種貿易方式，它本身並不存在「先進」或「落後」的說法，也不能與「低水平產業」、「落後產能」畫上等號，只是全球製造業的一環，即便是現在流行的「iPhone」、「iPad」等高科技產品，也是通過加工貿易方式生產的。在內地一些知名企業中，像華為、中興、美的、格力、TCL、格蘭仕等，也同時是加工貿易企業。同時，它們又都具備較強的國際競爭力。

由此，林江稱，更多具有一定競爭力的內地企業進入到加工貿易中，如果他們適應加工貿易的操作方式，由於他們有內銷的支撐，拓展能力也將更強，這將提升內地加工貿易企業的整體實力，在進入內地訂單一定的情况下，也將加大相關企業間的競爭，一些適應能力弱的加工貿易企業或將出局，甚至出現內地加工貿易企業重新洗牌。

3萬在粵港商願意嘗試

記者表示，多年前中央政府已明言加工廠升級轉型乃是大勢所趨，曾多次提醒港商要盡早準備，只是港資加工廠多屬中小型企業，沒有足夠資金、人力及技術轉型為獨資或合資企業，所以不少港資加工廠抱着「有一日做一日」的態度去面對。他估計目前珠三角約6萬家港企中，可能有約1.5萬家，因資金不足或東主子女無意接班，而終在3年內結業。

部分遷外省東南亞

郭振華坦言，內地已明言要求所有加工企業在3年內升級轉型，港商已避無可避，必須面對現實。由於珠三角經營工廠成本遠高於外省，近年不少勞工密集型企業已在江西、湖南，甚至東南亞地區設廠，原本在珠三角的廠房已只生產高增值產品；同時，珠三角常缺民工，電價、水價又高於外省，加上當地政府已不大歡迎製造業，「這會大大打擊港商升級轉型的意慾。」

他說，升級轉型能否成功，要視乎中央政府具體

提供哪些支援措施，若能提供資金、技術及開拓內銷渠道，相信至少一半港資加工廠即約3萬家仍會嘗試進行升級轉型。但他承認，一些生產低價鞋、玩具及成衣的廠家，因成本問題早已將工廠搬到外省，即使有優惠措施，反應亦未必積極。

盼增渠道拓展內銷

鞋類企業安朗童話世界業務推廣總監林彩朗（右圖）則指出，現時港商面對最大問題是歐美等外銷市場不景氣，若有關措施能協助港商打入內銷市場，並讓他們更便利地辦理各個牌照，相信不少加工廠家願升級轉型。她說，港商產品能熱賣海外市場，只要有足夠銷售渠道，估計亦能在內地佔一席位。

但林彩朗承認，目前很多港商已年過半百，由於做廠太辛苦，不少廠家之子女不願接班，加上看不透未來大勢，所以較年長的廠家都不想再冒險投資去升級轉型，不少人可能會被自然淘汰或出售工廠給他人。



香港文匯報訊（記者 李永青）對於國家三部委關於建設珠江三角洲全國加工貿易轉型升級示範區的指導意見以及給予13項政策作支持，本港廠家表示，有新措施的鼓勵，相信有半數在當地的港商即約3萬家，會努力嘗試進行升級轉型，但亦會有25%即約1.5萬家在3年結業或轉售。

香港工業總會副主席郭振華（左圖）向香港文匯報

企業盼新政有助融資

香港文匯報訊（記者 古寧 廣州報道）在人工成本上漲、原材料價格上漲、人民幣升值、銀根收緊、電力緊張等多重壓力下，珠三角加工貿易企業面臨比2008年更嚴峻的困難。尤其以製衣業為代表的傳統行業，已經有部分企業關門停業。根據昨日三部門聯合出台的《關於建設珠三角加工貿易轉型升級示範區的意見》中，提出為轉型升級提供融資保險支持、鼓勵加工貿易企業拓內銷。有企業表示，期盼新政成為緩解融資難的助力。

受提高存款準備金率等銀根收緊措施的影響，各家銀行資金都出現了不同程度的緊張情況，這也加速了銀行提高貸款利率的步伐。央視記者調查發現，珠三角各家銀行貸款利率最高上浮達到60%。由於銀根緊縮，內地企業尤其中小企業貸款成本上升。東莞常平偉鵬針織廠相關人士稱，前年和去年都向銀行借款用於更新設備和購買原材料，貸款成本接近10厘。「當時用這個利率融資，公司還有利潤，但如果是現在融資，就會虧5個點」。

不過，東莞貳發毛絨有限公司董事長陳熹感歎，之前有訂單，但是卻着急找不到擴產的資金和勞動力，現在不少工廠則要擔心訂單了。陳熹稱，現在的訂單比金融危機時候還要慘，由於美國、歐盟經濟並沒有明顯好轉，尤其是最近發生的美債風波，或對當地消費造成影響，再加上內地生產成本提高了，部分海外訂單轉向了越南等國家，近期公司訂單跟去年比下滑兩三成。

缺單缺電 雙重打擊

「現時影響生產的還有電力，今年比往年更缺電。」港商張生則指出，過去夏季也會有缺電問題，但是沒有今年這麼嚴重，今年從年初至今，每周都只能開工四、五天，生產線也不能完全開工。問題是有些生產是不能停的，有些生產線則需要多條同時生產才能節省到成本，不然成本則會提高，但現在這個供電狀況，很多工廠都抱怨不好接訂單。



■港商陳熹稱，不是生產終端消費品的加工貿易轉型困難。

由於現時海外市場需求差，不少加工貿易企業都開始拓展內銷，也有企業冀望新政策的推動下，內銷比例更上一層樓，以彌補外銷的差額。不過，陳熹則有另外的擔心，並不是所有的產品內銷都有需求，加工貿易企業的產品出口到歐美，當地公司需再加工處理才進入市場，這類企業拓展內銷可能會有關問題，還有就是很多企業出口的只是產業鏈的一環，並不是終端消費品，他們走內銷也比較困難。