珠光控股旗下公司欠稅近億

■隨着樓市調整的逐步深入，部分開發商資金開始吃緊。

香港文匯報訊（記者 古寧 廣州報道）隨着地產調控的深入，對樓市影響也開始蔓延，與地產有關的稅收受到影響。廣州地稅日前發佈的今年第二號欠稅公告顯示，當季欠繳地方稅收200萬以上的企業共達60家，其中房地產開發企業和建築工程企業佔被公告企業的六成以上，新增欠稅的企業總共有9家，全部是房地產企業。其中，珠江控股（1176）旗下公司被曝累計欠稅約億元（人民幣，下同）。

廣州地稅局近日發佈該局今年第二號欠稅公告，到今年第二季度，廣州欠繳地方稅收200萬以上的企業共達60家。其中房地產開發企業和建築安裝企業是欠稅大戶，粗略統計至少超過36家。廣州市地稅局每季度都要發佈公告對欠稅企業進行曝光，很多企業都是多次上榜。相比上季度發佈的公告，本期新增欠稅的企業總共有9家，全部是房地產企業，新增欠稅款總共超過了1.1億。

房企和建築企成欠稅大戶

在新增欠稅的企業中，其中幾家法定代表人均為黃佳爵。法定代表人為黃佳爵的廣州珠光房地產開發有限公司新增欠稅2902萬，累計欠稅5099萬；廣州從化珠光投資有限公司在欠稅公告中的法定代表人為謝炳釗，有媒體在工商部門查詢的資料則顯示，其法定代表人為黃佳爵，該企業本期新增欠稅1068萬，累計欠稅2552萬；還有一家法定代表人為黃佳爵的個欠稅地產為廣州市珠江灣房地產有限公司新增欠稅3824萬，累計欠稅4117萬。這三家企業合計新增欠稅7794萬元，累計欠稅超過1.17億元。

廣東珠江集團官方網站資料顯示，廣州珠光房地產開發有限公司、廣州從化珠光投資有限公司為廣東珠江集團二級公司，分別成立於1996年和2006年。而在其管理團隊介紹中，黃佳爵為公司副總裁，分管集團公司財務工作。廣州市珠江灣房地產有限公司是廣州珠江御景灣的開發商，該項目投資商則為珠光新南方地產。珠光新南方地產由廣州珠光房地產和廣東新南方集團共同組建。

樓市調控房企資金趨緊

2009年，通過收購南方國際約57.39%的股份，廣東珠光集團成功借殼上市。據了解，珠光控股的大股東為融德投資，融德投資由新南方集團的控制人朱拉伊和珠光集團副總裁廖騰佳持有，前者擁有40%股份，後者擁有60%股份。在今年4月的相關收購中，珠光控股稱珠江集團為旗下直接全資附屬公司。

有專家指，隨着樓市調控的逐步深入，地產企業資金開始出現緊張。

力神電池：年產鋰電池5億隻

香港文匯報訊（記者 鄧哲 天津報道）在世界新能源領域，鋰離子電池除了它那略顯金貴的身價，幾無缺點，是傳統電池替代品的首選。中國海洋石油總公司兩年前拓展新能源領域，進軍鋰電池業務，其投資的天津力神電池，目前已在全球同行業中排第五。

多年來，在全球鋰電池行業，Sony、Sanyo、Panasonic幾家日本巨頭公司一直佔據着全球一半以上市場份額；緊隨其後的是韓國的SDI、LGC，約佔30%。而中國的鋰電廠家在日韓夾攻下，一直扮演着「不給力」的角色。但近年來，這種局面正在悄然改變。2010年，天津力神電池公司實現年產鋰電池5億隻，並形成四大系列100多個型號的產品群，實現了為蘋果、三星、諾基亞、摩托羅拉、聯想、華為等高端廠商的配套，建立了覆蓋北美、歐洲、台灣、香港等境內外重點市場的營銷網絡。在全球鋰電行業廠商排名中，天津力神躍升至第5。

全球鋰電業廠商排名第5

目前中、日、韓合計全球鋰電池市場佔有率超過90%。其中日本的Sony、Sanyo和韓國的三星SDI 和LGC 四家銷量佔60%以上；中國的天津力神、比亞迪、深圳比克和東莞ATL 4家公司的銷量均已進入全球前十名，銷量合計佔全球25%以上。

2009年7月，中海油總公司斥資50億元投建20條動力電池生產線加盟力神，並以佔股32.87%成為第一大股東。此舉不僅加快了中海油在新能源領域的擴張步伐，而且打破了大陸動力電池市場比克、比亞迪、力神三分天下的格局；更解決了長期制約力神快速擴張的資金難題，可謂「一箭三雕」。

中海油50億加盟成第一大股

中海油董事長傅成玉曾向力神總裁秦興才表達過：中海油會把新能源作為未來一個非常重要的自主產業來發展，未來可能成為一個綠色低碳型新能源公司，希望力神成為中國新能源汽車電池的主力供應商。2010年年底，力神投資130億在天津濱海高新區建設力神新能源產業園，建設項目包括20萬輛車電池配套項目；1GW太陽能能源系統項目；5000萬隻超級電容器項目；20萬台電機、電控及充電器動力系統項目等四項，達產後預計產值426億元人民幣。

■2010年5月，溫家寶總理在中共中央政治局委員、天津市委書記張高麗陪同下來到天津力神電池股份有限公司，詳細了解鋰離子電池的研製、生產情況。 新華社

1997年，天津市政府召集了6家國有投資機構，共同出資2億元組建力神電池股份有限公司。14年後的今天，力神的年產量已從最初的500萬隻提高到目前的5億隻。目前，力神是蘋果iPad電池的主要供貨商，其每年需要的4000萬塊電池由力神提供50%。為了擴大對蘋果的供應能力，力神電池正在投資6億元進行廠房擴建。總裁秦興才對記者說：「力神與像蘋果這樣的世界一流企業做配套，自己也必須做到世界一流。」

神州數碼布局智慧城市

■神州數碼助理總裁劉宇清指，集團正與江蘇省政府洽談，推動省內各市的「市民卡」在省內跨境使用。 資料圖片

香港文匯報訊（記者 廖毅然）神州數碼(0861)十年前從聯想集團分拆出來，當時它的任務是拓展一個「不叫聯想的聯想」。到今天，神州數碼最賺錢的已非分銷業務，而是IT服務業務。惟隨着集團再度轉型，決心於中國構建「智慧城市」，神州數碼或較聯想走得更遠。

升級版全能「八達通」

所謂的「智慧城市」是指神州數碼在某一個城市提供統一的信息平台及各信息服務的營運。以揚州為例，集團在當地推出「市民卡」，該卡融合個人身份證、交通卡、社保卡、銀行卡等功能，揚州市民一卡在手，應付公共交通、水電費、社會保險、醫療衛生及公積金，甚至是去快餐店或加油站消費，一律可以刷卡辦理，涵蓋範圍比香港的「八達通」還要多。

政府服務 因地制宜

集團助理總裁劉宇清指，以看病為例，過往市民去醫院看病後，要先付全部診金，然後再去銀行拿回社保的退款。若持有市民卡，市民一方面可連接醫院的醫療紀錄，付款時還可以連接銀行從社保賬戶中扣錢，生活便利得多。她表示，集團正與江蘇省政府洽談，未來「市民卡」或能在省內跨境使用。

智慧城市的產品不限於市民卡，劉宇清指，在最新發展的佛山市，集團還營運傳呼中心服務。不同於香港，在內地若遇刑事、火警及急救都要撥打不同號碼，神州數碼傳呼的新服務將之集中到一個處理中心再轉接不同部門。另外，集團又正構思設立交通流量控制系統，讓有關部門在有必要時作出干預。一言蔽之，智慧城市的理念就是替政府這個客戶解決民生問題。

智慧城市作為神州數碼再次轉型的重點業務，劉宇清指，發展的最大困難在於構思。集團必須要替不同的市政府設想，究竟這些城市需要甚麼服務，它們的發展會否與產生民生問題。反而集團並不擔心投資額，因為政府會負責部分的投入，但集團今年的資本開支將再倍增至10億元。

目標5年發卡2億張

現在集團於全國共拿得7個城市的合同發展智慧城市，並且尚有數十個城市在洽談當中，主要是二、三線城市。在揚州，集團已發行70萬張市民卡，差不多等於該市全部市區常住人口。劉宇清指，目標在5年內發行2億張市民卡，期望智慧城市業務在下一個五年就能夠回本。

保險資金投資範圍將擴大

香港文匯報訊（記者 海巖 北京報道）中國保監會日前發佈保險業發展「十二五」規劃綱要，要求在風險可控的前提下，拓寬保險資金運用的渠道和範圍，支持險資投資養老實體、醫療機構、汽車服務等相關機構和參與保障房建設，推動人保集團和中再集團上市，推進人壽集團股份制改革，支持符合條件的保險集團、保險公司開展金融綜合經營試點。

綱要明確表示，2015年全國保險保費收入爭取達到3萬億元（人民幣，下同）。保險深度達到5%，保險密度達到2,100元/人。保險業總資產爭取達到10萬億元。綜合競爭能力明顯增強。行業總資產在金融業總資產佔比明顯提升，在金融業中形成具有特色的比較優勢。

綱要提出，探索保險資金參與保障房建設的實現途徑，在試點基礎上逐步推進。整合保險產業鏈，支持保險資金投資養老實體、醫療機構、汽車服務等相關機構股權。加強保險資產戰略配置，適時調整保險資金投資政策，穩定和提高投資收益。

上海電氣多賺16.9%至16億

香港文匯報訊 上海電氣(2727)公布截止6月30日中期業績，期內錄得純利16.37億元(人民幣，下同)，同比上升16.9%；每股基本盈利12.77分，不派中期股息。收入為335.83億元，同比升10.7%。

在新能源板塊方面，集團的風電設備業務在手訂單金額超過人民幣60億元，創歷史新高；期內集團風電機組銷售收入13.39億元，同比增長33.5%。

集團自主設計、製造的中國第一套國產化率100%的百萬千瓦級核電站堆內構件順利通過驗收。高效清潔能源板塊業務涵蓋火電設備、核電常規島設備及輸配電設備，期內實現銷售收入156.14億元，增長14.0%。

在工業裝備板塊方面，電梯業務持續領跑中國電梯市場，並在國內率先實現單一工廠累計產銷量達30萬台的規模；現代服務業板塊，電站工程總承包（EPC）項目累計在手訂單金額逾1,100億元，創歷史新高；在燃機業務領域，上半年新增訂單超過20億元。

貴州國際酒博會閉幕

■貴州省政協主席王正福與品酒師鄺英志等一眾香港葡萄酒業界人士相見歡。

香港文匯報訊（實習記者 王嫻 郎艷林 貴陽報道）2011中國（貴州）國際酒類博覽會暨貴州商務投資活動日20日落幕。當天，貴州省政協主席王正福，貴州省委常委、常務副省長王曉東，貴州省副省長蒙起良一行來到3號精品館參觀，並在「世界名酒廊」駐足觀賞。

黔東南州黔西南州各簽38項目

王正福稱，舉辦這樣大型的酒類博覽會對宣傳貴州起到非常重要的作用，對於貴州改革開放、「走出去、請進來」也是很好的平台。他相信這次博覽會後，貴州的經濟社會發展將會受到全面積極的推動。他並表示，非常歡迎海外客商來貴州開拓葡萄酒市場，貴州省將按照中央西部大開發的優惠政策認真落實。

另外，本屆酒博會暨投洽會上，貴州黔東南州合共簽約38個項目，共計458.29億元。其中，香港（創展）控股有限公司將投資8億元在黔東南州溫泉度假山莊建設項目，對劍河縣溫泉景區中心區進行整體開發，發展集療養、康體、娛樂、會議中心等為一體的溫泉旅遊度假山莊。

而在黔西南州推介活動現場，黔西南州簽約31個項目，總投資215.3億元，涉及農、林、牧、製造、園區開發、礦產及加工、能源開發、旅遊等產業。而在18日的酒博會暨投洽會招商引資項目簽約儀式上，黔西南州已簽約7個項目、總投資80.85億元。

長汽盈利倍增不派息

香港文匯報訊（記者 顏倫樂）長城汽車（2333）公布，該公司中期業績錄得盈利18.12億元（人民幣，下同），較去年同期升109%，每股盈利0.66元，不派中期息。期內營業額136.69億元，同比上升49.8%，上升原因主要因整車銷量增加，毛利亦相繼升62.8%至31.72億元。

期內長汽轎車毛利率上升，受惠汽車銷量增長達致規模效益及持續提升品質帶動品牌溢價能力提高，帶動毛率由去年同期21.4%上升至23.2%。同時，由於銷量增加，汽車零部件及其他的收入亦升65.4%。

新能源汽車研發加快

長城汽車董事長魏建軍表示，儘管一系列鼓勵汽車行業的優惠政策於上半年相繼取消，但內地政府仍鼓勵節能環保的車型，出口方面亦不斷鼓勵優化出口結構及國際市場環境改善，令外貿形勢有好轉。集團下半年將有兩款新車型上市，包括哈弗H6及騰翼C50，將有助提升集團盈，並會加快新能源汽車的研發。

江蘇寧滬預告成本受壓

香港文匯報訊（記者 顏倫樂）江蘇寧滬（0177）公布中期業績，公司錄得盈利12.99億元(人民幣，下同)，同比增長2.06%，每股盈利為0.26元，較去年微升0.01元，不派發中期股息。此外，公司營業總收入約36.42億元，較去年同期升11.43%。

江蘇寧滬董事長楊根林表示，中國及區域經濟今年上半年增速溫和放緩。報告期內，貨車流量增長速度明顯放緩，小型客車則仍能保持較快的增長態勢，導致車型結構發生小幅變動，令收入增長速度普遍低於流量增長速度。該公司下半年預料經濟增速可能進一步放緩，貨幣緊縮將導致融資成本繼續上升，對公司的資本成本帶來壓力。

哈電賺5.7億增29%

香港文匯報訊 哈爾濱電氣（1133）公布上半年業績，期內錄得股東應佔利潤5.77億元(人民幣，下同)，較上個財政年度同期4.46億元，增加約1.31億元或29.4%；每股盈利0.419元，不派中期息。期內營業收入146.14億元，升5.9%。

Azimut集團滬港設子公司 拓人民幣資產管理市場

香港文匯報訊 據路透社報道，意大利最大的獨立資產管理公司Azimut成立香港和上海子公司，瞄準前景廣闊的人民幣離岸和在岸的資產管理市場。

安中投資管理咨詢(上海)公司上周五開業，旨在向中國內地的機構及高端私人投資者提供量身訂制的投資諮詢建議，雖然其不擁有銀行、證券、信托等金融牌照，但未來安中將以投資顧問模式，向其客戶推薦各種投資組合。

安中投資總經理蓋瑞德(Gerard A. DeBenedetto)表示，市場上的產品越來越多，但客戶總會對這些產品不感興趣，因為富裕人群和機構對於風險管理和資產配置的認識正變得越來越聰明。他透露，下半年安中投資將與中資銀行合作，推出一款適合其客戶的固定收益產品。

花旗今年新增網點料超10家

香港文匯報訊（記者 古寧 廣州報道）因金融危機放緩拓展後，花旗銀行（中國）重啟在廣州乃至華南的的拓展，日前，花旗中國在廣州和深圳各有一家支行開業。花旗（中國）有限公司消費金融業務總裁周永贊表示，2011年是花旗中國的網點佈局有史以來增速最高的一年，全年將新增網點料超10家。

據介紹，上述兩間新支行都是智能銀行零售網點。周永贊指，以後花旗在內地拓展的銀行網點都是智能銀行。目前花旗中國分別在北京、上海、廣州、深圳、天津、成都、杭州、大連、重慶、貴陽、南京和長沙擁有12家分行，42家零售銀行網點。從2007年以來，花旗中國的客戶已經增長了2.5倍。花旗在香港、台灣、新加坡等市場，其個人消費金融業務佔盈利的50%以上，花旗中國希望這方面在中國的貢獻也越來越多。