

研系統減河道意外 兩內地生成功創業

合資50萬香港重慶設公司 營運年多近收支平衡

搞生意、做老闆，是不少青年人的夢想，但敢於實踐者，少之又少。香港文匯報訪問了多位本地及內地的畢業生及在學大學生，了解他們如何點燃自己的創業夢。儘管無人能預知他們那盤生意將會賺到盆滿鉢滿還是失敗而回，但希望他們的「冒險故事」，為其他有志創業的年輕人，帶來一點啟示。

■香港文匯報記者 馮淑環



■徐子喬指現時內地的內河船運輸經常發生意外，主要是因為過分倚賴人手監控所致。圖為內河船運輸情況。受訪者提供

內地的內河船不時會發生意外，輕則導致生意損失，嚴重者更會造成人命傷亡。中文大學計算機工程學系兩名內地畢業生，看準內地欠缺河道船運的安全技術，大學期間研發了一套船務管理系統(VMS)，專門為內河船安裝各種監測裝置，改善內地只是靠人力監察內河船運安全的漏洞。2人畢業後合資50萬元，於本港及重慶創業，一年多已經接近收支平衡，預計明年的盈利達100至200萬元，有望成功賺取人生第一桶金。

徐子喬自幼立志創業

今年27歲的徐子喬生於深圳，在澳洲讀高中。他指父母同為內地的大學教授，但他自小已有創業志向，「打工需要長時間的付出才能有成績，而創業的成就可以更大」。他於小學時已有做生意的慧根，「當時叫同學捐出家中的課外書，我收集後再以一元租出；高中時候，則為華人同學集體訂購電話卡，70元的成本，我就賣100元」。

自動監察航運減出錯

徐子喬在澳洲中學畢業後，順利入讀本港中大計算機工程學系。他發覺大學的學科知識可促成他真正踏上創業之路。他表示，曾聽一位朋友指，內地不少貨物均是依靠內河船運輸，但經常發生意外，主要是因為只是倚賴人手監察河道及船隻情況，再用電話通知岸上人員，只要稍不留神，即會發生意外。

現時內地的傳統監察模式，啟發了徐子喬與同學況麟一同研發一套船務管理系統(VMS)，只要在船身、船艙多個位置安裝感應器，便能收集水流、引擎等數據，並將

資料傳送至公司，確保貨物運送安全，減低人為錯誤。成功研發系統後，兩人在畢業前已於本港及重慶註冊2間公司，待去年畢業後，即返回重慶正式展開業務，聯同8位員工，為重慶、四川長江多個沿線城市提供服務。

展望明年賺第一桶金

徐子喬坦言，成立一所公司比想像中複雜很多，包括為公司註冊、處理稅務、聘請員工等，幸好獲家人財政上的支持，與合夥人況麟首年投資約50萬元。由於生意理想，至今已有30萬至40萬元盈利，接近收支平衡。徐子喬對經營前景充滿信心，他透露，「正計劃與內地政府部門溝通，如果獲認同技術能夠改善河道安全，生意上會有新突破，預計2012年能夠賺取第一桶金，期望有100萬至200萬元」。徐子喬的創業大計並不止於內河船安全系統，他計劃2至3年後到北京開辦資訊科技公司，大規模發展業務。



■徐子喬(左)與同學況麟(右)看準內地欠缺河道船運的安全技術，大學期間研發一套船務管理系統(VMS)，專門為內河船安裝各種監測裝置，計劃明年可以賺取第一桶金。受訪者提供

港大雙妹賣舊橫額製環保袋

香港文匯報訊(記者 馮淑環)創業的終極目標固然是為了賺錢，但如果能同時實現人生理想，就更加相得益彰。香港大學工商管理及法學雙學位三年級兩名「環保先鋒」，擬回收大學內各學會已經作廢的宣傳橫額，重新製成環保袋，預計今年推出首批成品，校方更承諾訂購2,000個，以示支持環保。為了推廣本身的環保理念，兩人已決心於畢業後成立社會企業，實踐營商之道。她們現階段已與內地製造商聯繫，積極為創業鋪路。

從日常生活支持環保

港大工商管理及法學雙學位三年級學生王凱琦(Stephanie)及江美琪(Elyse)是校內的「環保先鋒」，4年前已組織非牟利環保組織，透過各種活動推廣環保理念。凱琦指，在日常生活中一

直身體力行實行環保，如在坐廁水箱中加入塑膠球，令排水量減少；在校內則堅持不購買外賣，寧願用食堂的容器盛載食物，每次吃完後再將食具歸還，「同學見到我在課室走廊端着堂食的盤子會感到很奇怪，但我反而覺得這才是正常」。

國際環保賽獎金創業

自小受人影響，凱琦對環保有一種特殊的情意結，「當我見到有人破壞環境，內心會感到很不快」。去年一次機緣巧合下，她與同學美琪一同參與一個國際性的環保創意比賽，她們利用宣傳橫額製成環保袋，結果奪得比賽亞軍，獲得3,000美元的獎金。

為了進一步推動環保，兩人決定利用獎金作起點資金，實踐比賽的環保概念。她們先收集校園棄置的宣傳橫額，再運送至內地工廠，將廢物重新製成環保袋。美琪表示，為了節省成本，已聯絡多個製作工廠「格價」，令環保袋的成本價降至10元一個，希望今年推出第一批，在院校的大型活動中使用。

同學嫌麻煩 原材料難覓

美琪表示，雖然現時已獲港大初步答應惠顧首批環保袋，但現時最困難的是尋找足夠的原材料，「近月忙於出席各學會的活動，希望能夠收取他們棄置的橫額，但不少同學都嫌麻煩，其實他們只需要搬運一下，但他們卻已要手擰頭」。

距離畢業尚有兩年，但她們已計劃畢業後利用業餘時間開設社企，大力推廣環保袋，向公眾推廣環保意識。至於這盤生意能否賺錢？她們不約而同認為這並不重要。

■王凱琦(左)及江美琪(右)為實踐推廣環保的理想，2人計劃畢業後成立社會企業，實踐營商之道，現階段已經與內地製造商聯繫，為創業踏出第一步。右圖為環保袋的製作材料。香港文匯報記者莫雪芝攝



中大生棄萬元月薪 全職設計手機App

香港文匯報訊(記者 馮淑環)一部電腦、一個帳戶，即可成為手機遊戲的程式設計師，不少年輕人近年看準智能手機市場，投身iPhone App設計員，為創業踏出第一步。去年畢業於中文大學計算機科學的馮鎮龍是其中一員，他畢業後利用本身的電腦專長，設計出首個個人手機遊戲，更以登上熱門遊戲榜首為目標。汲取過往失敗的經驗，他認為「要成功，先要取得用戶口碑」。

99美元購帳號創業

中學並無修讀電腦的鎮龍表示，對電腦的知識及興趣是在大學培養出來的，而設計電腦程式更是他的專長。去年畢業後，他曾於一所電腦程式公司擔任手機遊戲程式設計師，但7個月後選擇放棄過萬元的工作，自立門戶，以99美元購買了一個程式設計的帳號；並以3,000元「友情價」邀請朋友協助繪畫電腦圖像，自己則擔任程式設計，相信可在今年內完成首個自家iPhone App。

用家口碑影響銷路

鎮龍坦言，家人最初不太贊成他成為自僱人士，只想他有一份穩定的職業，幸好家人最終亦尊重他的意願。鎮龍對於iPhone App的前景充滿信心，認為身邊有不少成功例子，更希望藉此賺取第一桶金，「期望一個月有5,000個買家，但首先要取得用家口碑，確保遊戲不會有太多問題，否則用家的評語會影響銷路」。

除了技術問題，鎮龍認為自僱人士最大的挑戰在於自我管理，「由於沒人管，很容易會分心，阻礙完成的進度，故自我控制的能力亦很重要」。



■中文大學創業研究中心項目總監蔡明都(右)指，本港的創業指標相比歐美等地偏低，與學生欠缺自信及依賴性強有關。資料圖片



■去年中大計算機科學畢業的馮鎮龍，利用電腦專長，設計首個手機遊戲程式，以登上熱門遊戲榜首為目標。受訪者提供

料新學制內地升大成趨勢

隨着國家經濟高速發展，內地高等教育水平不斷提升，本港經濟與內地融合日益緊密，港生赴內地升學的需求自然不斷增加。展望2012年，第一屆的高中文憑考試將正式開考，高中畢業生到內地升學的需求將會繼續增加。因此，下學年將會是一個好的起點，為內地升學重新定位。

內地高校學費較低

到內地讀大學是低收費的升學途徑，對比負笈海外或本地的副學士及高級文憑等項目，內地升學相關活動的商業價值並不高，故宣傳途徑和項目資訊提供方面明顯不足。不少中學的輔導老師，以至學生都不太

了解內地高等教育情況，對內地院校的招生途徑一知半解。

在本校過去多年的推廣活動中，我們深感內地升學的前景逐步受到學界認同，每年選擇內地升學的學生有穩定增長，今時今日，選擇內地升學的學生人數不遜於英、美。展望未來，更多優秀的學生會選擇到內地升讀大學，因此在升學輔導方面，有關部門應該提供更多深入和詳盡的資訊，令港生能更詳細了解內地的教育制度和高等院校情況，讓他們有充足的資訊選校及選科。

院校宣傳方向建議

筆者覺得，未來內地推動升學宣傳工作可向下列方

向思考：

1. 向深度進發：爭取編寫更多文章和報告，詳細介紹內地的高等教育，及與外國高等教育的比較；提供更多內地大學的課程、學歷認可、專業資格認可的訊息及畢業生在香港以至世界的專業發展情況。
2. 改善宣傳：推動內地著名的高等院校來港舉辦展覽活動和招生宣傳，讓港生能深入了解內地高等教育的成就；邀請更多內地著名院校到港與各中學交流，加強與香港教育界的相互了解，並舉辦更多講座介紹不同類別高等院校的特點、學科優勢和報考要求等。
3. 組織內地考察及參觀活動：通過協助學校及家長教師會組團到內地高校參觀考察，讓學生和家長直接了解內地院校的第一手資料，加深對內地高等教育和名校的了解。

4. 積極推動香港中學及教育團體，與國家教育部和內地高等院校加強溝通：這可令內地對香港的招生和升學配套更完善，港生更易銜接內地大學，其中包括完善及優化招生方法，有更多院校可免試錄取港生；而在考試途徑方面，考試科目和考試大綱的設計上能更好照顧港生的實際情況、提供更好的考試輔導；並在港生入學後，從學習、生活、實習以至出路方面提供適切的協助和照顧等。
- 希望社會能提供更多意見，表達更多關注，共同推動和完善內地升學的途徑，令更多港生可以到內地升學，在學習過程中不斷了解國情，爭取到大中華發展的先機。

■羅永祥 內地升學專家、香島專科學校校長 (本文標題和小題為編者所加)