兩艘值逾千萬遊艇洽購中 泊位短缺礙港遊艇業

香港文匯報訊（記者 趙建強、何汶錡）近年內地人財富大幅增長，遊艇已成富豪的新寵兒。香港遊艇市場的買家中內地客比例急升，而遊艇展中的大陸及台灣參展商比例也大幅增加逾兩成，反映內地客市場已成港遊艇業的新「錢景」。雖然香港遊艇業發展領先亞太區，且在內地客湧入下一片好景，但香港遊艇泊位已幾近耗盡，勢將阻礙市場拓展。

■香港文匯報記者張偉民 攝

■Sunseeker Predator 92 是今屆遊艇上最貴的遊艇，價值6,300萬港元。 香港文匯報記者趙建強 攝

內地客一擲千億 來港豪掃遊艇

英國著名品牌Sunseeker亞太區董事總經理許業宏透露，至少有兩名內地客洽購遊艇，價錢介乎130萬至150萬英鎊（即約1,653萬港元至1,908萬港元）。連同廈門代理於過去半年已售出5艘遊艇，及接洽中的一艘150呎長、價值約2.4億元遊艇，足見內地客在市場上狂掃遊艇的超強購買力。

屯門黃金海岸舉行第14屆遊艇展，參展規模為歷年之最，涉及60個參展商，逾80艘總值約5億元的遊艇，總值比去年多10%，價格則由20餘萬至6,300萬元。黃金海岸鄉村俱樂部遊艇會總經理吳一鳴指，內地及台灣遊艇外形已可媲美歐美，而價格低約30%，來港參展有助擴大市場。Sunseeker亞太區董事總經理許業宏指，展期間有至少五名買家洽購63呎至80呎遊艇，價錢約200萬英鎊，有兩名屬內地客。

內地富豪客大增4倍

今年Sunseeker參展遊艇共4艘，售價由140萬至570萬英鎊（約1,780萬至7,250萬港元）不等，有內地客洽購兩艘60及63呎遊艇，價格約130萬至150萬英鎊。許業宏稱，過去7年公司在港有80多個客戶，其中約25個來自內地，而兩、三年前內地客數目僅得4、5個，增幅達4倍，而佔整體買家比重正逐漸上升，港人仍是購買主力，佔總數近半。

他指出，08年金融海嘯，英鎊下挫，而內地經濟很快復甦，吸引不少內地買家入市，其中60至80呎最受歡迎，公司以往平均每年賣10艘遊艇，07、08年每年賣達30艘，銷售強勁。許業宏表示，目前公司最長的150呎長遊艇，價格約2,000萬鎊（約2.4億港元），亦由一名內地客洽購。至於內地客對遊艇有甚麼特別要求，許業宏笑說，「和香港人差不多，冷氣要夠凍。」

船主唔易做 入會等逾年

買了遊艇，停泊是最大問題，吳一鳴表示，要入黃金海岸遊艇會需要購買債券，以60呎長遊艇為例，價格約37萬元，另入會費約4萬元，每月會費約1,000餘元，每月泊船費約8,000餘元。如果想買艘遊艇當住宅亦可。不過整個遊艇會只有40個限額，單是排隊可能都要一至兩年。

■吳一鳴表示，黃金海岸遊艇展，參展商數目為歷年之最。 香港文匯報記者潘達文 攝

■黃金海岸遊艇展上，首次展出荷蘭船廠訂造的34呎長，價值450萬元的CeeMag MK2遊艇。 香港文匯報記者潘達文 攝

■遊艇展上，體積最大之遊艇為Accelera 98，全長98呎，由內地船廠製造。 香港文匯報記者潘達文 攝

■香港文匯報記者張偉民 攝

業界：兩年後再沒泊位可售

香港文匯報訊（記者 趙建強）雖然香港遊艇業發展領先亞太區，且在內地客湧入下一片好景，但業界對前景卻表現悲觀。業界指，香港遊艇會泊位已幾近耗盡，現在數個遊艇會中，僅餘少量60呎以下泊位可供使用。行內預料，一、兩年後香港將再沒有遊艇剩餘泊位會籍可供出售，要靠現有會員退出後才可以補上。

今年已10客打退堂鼓

究竟目前情況有多嚴重？Sunseeker亞太區董事總經理許業宏直稱，由於泊位不足，單是今年，公司已經有約10個客放棄購買遊艇，「以往香港遊艇生意佔公司亞太區約70%，今年內地已經佔近50%」。他指出，業界已多次與海事處、運輸、及旅遊部門開過會，希望政府增建遊艇會，「啟德、油塘都有建議過，希望可以盡快落實。」

呂米高：買艇前先找泊位

「想買遊艇，最重要先找到泊位。」資深賽車手，現任遊艇代理Promax負責人的呂米高亦指出，香港目前雖仍有少量45呎以下的遊艇泊位，但數量亦買少見少，一些遊艇會逐步將較短(20呎以下)的遊艇轉泊浮台，希望騰出空間容納30至40呎左右的中小型艇，但他相信，「(香港賣遊艇)做多一年半載都無得做，以後公司可能專做維修、服務等」。以現時的需求，「200個位好容易就爆，基本上一定會賺錢」。

黃金海岸鄉村俱樂部遊艇會總經理吳一鳴指，該會總共可興建300個泊位，目前已建的220個，除50至60呎泊位外，已經基本泊滿，公司計劃增建一些可以停泊逾150呎長的超級遊艇泊位，亦會積極尋找其他地區興建遊艇會。他透露，由於本港稅率遠較內地為低，因此內地客對遊艇會的需求亦甚高，「近期亦有幾個內地上市公司主席入來泊船。」

業界：遊艇碼頭可帶動經濟

Sunseeker許業宏認為，法國、西班牙等地，政府亦自行興建公眾遊艇碼頭，因為除遊艇會外，其餘周邊配套的酒店、娛樂、餐飲業等，可形成一個產業鏈，對整體經濟發展，或城市聲譽都有帶動作用，「可以製造出另一個蘭桂坊」。

「港籍」遊艇駛內地需臨時證

香港文匯報訊（記者 李永青）香港與珠海只是一海之隔，不少香港遊艇船主都會將遊艇駛往當地暢遊，但不少人不知道關船駛進珠海前，須辦理有關手續。根據《珠海市水上交通安全管理條例》，在港註冊的遊艇要在不註銷已辦理船舶登記，及在珠海辦理臨時船舶國籍證書後，方可在珠海水域航行停泊。

據珠海市海事局工作人員介紹，以往在港註冊的遊艇駛入珠海，按照船舶的相關規定，必須先中止或註銷原籍證明書，執行海事、口岸、邊檢、檢驗檢疫4大口岸聯檢部門的規定，且只能在指定水域和碼頭航行、停泊。但以上《條例》實施後，「港籍」遊艇駛入珠海門檻降低，辦理臨時船舶國籍證書僅需7個工作日。取得臨時證後，方可在珠海水域航行停泊。 事實上，近年珠海積極發展遊艇業，有關《條例》的實施，促進更多「港籍」遊艇駛入珠海。 而珠海首個遊艇停泊和展示區選址香洲客運碼頭，已在3月啟用。豪華遊艇可進駐該停泊展示區，該遊艇泊展區面積為2萬平方米水域，可提供22個遊艇停泊位，包括4艘豪華遊艇和18艘普通遊艇。

珠海力拓遊艇業

另外，為了讓港澳台遊艇進出內地水域更便利，全國政協委員梁偉浩等在兩年前已呈交提案，建議香港與內地積極研究制訂港澳台地區遊艇出入內地的許可制度，並以港深之間遊艇出入境許可作為試點，認為一旦深港實現遊艇互通，對香港遊艇業將帶來巨大的發展商機，而這一發展的最大收益者，則是內地的東南沿海地區。

■呂米高表示，45呎以下細船仍可找到泊位，但恐怕再過一兩年難再有泊位。 香港文匯報記者 趙建強 攝

呂米高：細船仍有泊位

香港文匯報訊 「有睡房、廚房、廁所、可以沖涼，可以住一兩晚的遊艇，最少都要200幾萬。」遊艇代理Promax負責人呂米高此次帶來4隻遊艇展出，長度由40呎至66呎，售價263萬至1,500萬元，他介紹的Silverton 36C，即是此次最短最平的「入門版」遊艇。

當然，現時本港陷入泊位不足的問題亦須注意，「45呎以下細船仍然可以找到泊位，不過再過一兩年就難講。」呂米高說。

至於養遊艇的使費，他指出，以約40呎的遊艇計算，目前本港購買會籍約20萬至30萬，其後每月付會費、泊位費數千至萬餘元，另外每年約需4萬多元作保養。

儲存易執董 擬購Predator 60

香港文匯報訊 在內地、北京、上海、新加坡都有業務的儲存易迷你倉集團執行董事陳啟豪，昨日參觀遊艇展，表示有意購買遊艇自用。陳啟豪表示，香港天氣一年四季都適合出海，可在假日與親朋出海，而且購買遊艇亦可當作投資，可謂一舉兩得。不過，他亦批評香港遊艇配套設施及泊位不足，希望政府可以多一點支持，令香港的遊艇業進一步發展。

陳啟豪喜歡賽車，購買遊艇亦屬首次，對於「買艇」要求，他表示最重要是設計獨特，他看中的其中一艘Predator 60，零售價約1,500萬港元，全黑設計非常吸引，而且是英國品牌，令他更有信心。

國產遊艇 平歐美品牌四分一

香港文匯報訊 隨着內地經濟崛起，愈來愈多中國品牌受市場注目，連遊艇市場也一樣，黃金海岸遊艇展上體積最大之遊艇為Accelera 98，是由內地船廠製造，全長98呎，正由內地「黃氏生活遊艇」一手包辦製造及銷售。公司執行董事黃錦輝(見圖)表示，買一艘如Accelera 98般長98呎的大船，外國品牌要逾億元，他們只需3,800萬元，價格便宜四分之一。他並說，近年內地富豪人數不斷增加，消費力強，近半訂單來自內地客。

他指出，內地客對遊艇的要求與外國有不同，他們要求遊艇要廳大、開揚、豪華，價錢不是他們所關注的。