

施浩鵬1982年出生，和他的3個創業搭檔皆屬80後。2007年，這位80後青年在澳門創建獨立購物網站，1年後即在廣州註冊公司進行後台管理和商品採購。5年間，他曾因涉嫌偷運器械被海關反絞雙手強摑在地，也曾以傑出網站負責人身份獲澳洲政府邀請出席會議，這些非難和榮光都未磨損他身上年輕人應具的品格：勇於嘗試、樂學善感、心懷社會。 ■香港文匯報實習記者 李叢書 廣州報道

網站闖將80後 建跨洋商貿橋

4人拍檔B2C 廣州採購澳洲銷售

施浩鵬和他的搭檔是大學同學，早在墨爾本讀書時就在知名購物網站eBay開店出售MP3隨身聽等電子產品，同時也進駐Sunday Market跳蚤市場開檔。當時純屬玩票性質的經營行為，讓還是學生的他們獲利頗豐。2004年畢業後，考慮到線下交易高投入、低回報的特點，他們毅然退出了澳洲的實體商場，每人拿出1萬港元投資eBay網店。因為他們在內地拿貨種類多、價格低，淘回的商品剛上線就被搶購一空。銷售評分僅1年就飆升到30多萬，創下的銷售紀錄至今無人能破。

創建購物網 澳洲響名堂

成功來得如此迅猛，初涉B2C(電子商業零售)的4名年輕人沒有被勝利衝昏頭腦。施浩鵬說：「在eBay做得再好也不是我們的，我們要做自己的品牌。」大家和他默契一致，很快便果斷封店，孤注一擲地創建購物網站「Crazysales」。從網站建設到維護，從訊息更新到推廣，從商品採購到發布，這些原本是讀機械工程的年輕人，在這條陌生的創業道路上蹣跚學步。

由於先前有過相關經驗，加上他們網站物新價廉、經營誠信的優勢，施浩鵬他們很快就迎來了自己事業上的第2個春天——2007年澳洲獨立購物網站排行榜上NO.1！

羊城建公司 江浙去採購

考慮到澳洲市場狹小的上升空間和高額的辦公成本，08年施浩鵬和搭檔之一Ken選址廣州註冊公司，另外兩人留守澳洲。從小接受西方教育的兩

人，初來甫到時被內地特有的「人情文化」弄得不知所措。施浩鵬說，如果不是去江浙一帶看貨採購，他們從不知道談生意還得吃飯陪酒，「外國人向來在商言商，下班後不談公事，剛開始我們真不能適應」。

入鄉雖隨俗 管理仍西式

幸虧他們都是「下學上達」的人，隨着在內地浸淫時間的增多，漸漸不再拘泥成例，反而覺得很有意思。素來只酷愛可樂等碳酸飲料的Ken，甚至還能在飯桌上和東北大漢痛飲烈酒了。「這是中國人最有特點的地方，不能讓整個社會來適應我們」。施浩鵬對記者說，他們慣有的西式思維其實至今還在和「中國特色」磨合，但深感這不是壞事。「要知道，我們也因此得到了很多朋友和訊息，這些都是在生意之外的Extra」。

雖然「人情」不可逆，但他們的內地公司使用的依然是西方管理制度。施浩鵬表示，讓所有員工循章辦事，才能實現公司的高效運作。

醞釀大作 賺錢做慈善

Crazysales經營至今，主營業務一直針對澳洲消費市場，穩中有進，但難免遭遇上升瓶頸。最近，雄心勃勃的4人組把目光投向內地B2C廣闊市場，宣稱要確定其企業在內地的核心

價值後，未來兩年必「搞大動作」，再次「一戰定江山」。

當問及他們對事業成功的定義時，得到的答案卻讓人頗感意外。施浩鵬淡淡地對記者說，他們所想的只是要公司上市，其餘帳面上的「數字遊戲」並不重要。「縱使身價幾十億，也只是睡一張床吃三餐飯，我們更想做的是回饋社會」。對他們而言，成功的釋義有二：一是為公眾提供了一種可供選擇的消費生活方式；二是多做慈善，把從社會賺來的錢還於社會。Ken亦表示，公司上市後他們會考慮建立基金或以其他方式「盡可能地幫助有需要的人」。



■Crazysales在墨爾本的貨倉，面積達10,000平方米。



■網站80後老闆與廣州公司員工合影。香港文匯報廣州傳真



■施浩鵬和搭檔Ken在廣州塔合影。香港文匯報廣州傳真

課後鍾情攝影 港生北漂揚名

港人 在北京

他有着雙重身份，既是北京航空航天大學工業設計系的學生，亦是深圳市左鍵視覺科技有限公司北京市市場總監及攝影師。他個子不高，單薄的肩膀上時常背着沉重的攝影器材。他幽默風趣，略帶「痞子男」的氣質卻讓人感受到他的睿智與勤懇。他就是分飾兩角的港人顏亦染，一個24歲卻敢闖敢拚的「北上」大男孩。

初成大學夢 兼職當鍛煉

在學校時，他是個平凡而安逸的大學生，同學們也會因他的港人身份而對他感到好奇。作為一名在京求學的港人，他對大學的認識不同於內地的學生，從生活方式到課餘活動均有些「特立獨行」。課餘時間，他便轉換角色，拿起照相機遊走於京城各大攝影棚，同模特、美食、商品等打交道，為其拍攝商業廣告。

初見顏亦染，他背着沉重的攝影包步履匆匆的穿過人行道與記者親切地打招呼。他說：「剛剛結束一個拍攝活動，每天泡在影棚裡。」就這樣，顏亦染打開了「話匣子」，將自己在京求學工作的經歷娓娓道來。他對記者說，兒時，父親曾帶他來北京遊玩，當時他就想自己要考上清華、北大，像父親一樣做一名歷史老師，教書育人。直到2007年，顏亦染在父親的陪送下來到了北京航空航天大學，圓了自己的大學夢，開始了他人生的「北上」打拚生活。

顏亦染告訴記者，北京帶給他的不僅僅是一份學業，還有一份年輕的事業。在初次涉獵攝影後，他就被其時尚多變的視覺



■攝影棚內，顏亦染為了把模特顯得更高挑，經常要跪在地上拍攝。受訪者提供圖片

感受所吸引，決心兼職做一名商業攝影師。年僅25歲，他就成為一家視覺公司的北京市市場總監及主要攝影師，獨立完成一個拍攝項目的前期策劃、統籌、後期修圖和廣告頁面的排版，「我感覺完成一次拍攝任務就和導演一部電影一樣，攝影師需要發揮各種潛能，年輕人一定要有出息，多學習、多鍛煉。」顏亦染對記者如是說。

身懷撒手鐮 懾服難搭客

回憶初到北京接拍攝影工作時，顏亦染不禁低頭苦笑：「第一次做攝影師時，曾被客戶質疑。」他說，記得那次拍攝前，一位客戶在攝影棚內打聽誰是攝影師，同事告知那位身材較矮、體態較瘦的男孩就是時，客戶用略帶懷疑的目光看着顏亦染並質疑地問，他那麼乾瘦攝影技術在行嗎？此事被顏亦染知曉後，他暗自卯足勁，決心使出「撒手鐮」給「瞧不起人」的客戶還以顏色。拍攝期間，他精湛的攝影技術和敬業精神打動了在場的每一位工作人員。顏亦染說，那次拍攝結束後，客戶被其團隊的出色工作所打動，並給予了肯定的掌聲。自己也圓滿地完成了第一單任務，那種滿足感在學校是體會不到的。

路漫漫而修遠兮，吾將上下而求索，顏亦染將自己的「北漂」生活描繪的充實而精彩。他說，自己很享受工作和學習帶來的緊張和壓力，因為只有那樣他才能在困難中不斷前行，使自己的內心慢慢強大。 ■香港文匯報記者 李茜婷 北京報道

冀訪全國農村 成就建築設計師

顏亦染認為，學校是一個為學生提供學習和發展機會的平台，而不是約束學生的「管家」，應該珍惜這個平台，走出去做一番事業。作為一名設計系的學生，顏亦染有許多別出心裁的設計方案，他一邊向記者展示自己的設計圖，一邊解釋這些設計的用途，在他自信、專注的目光中記者看到了他對「北漂」生活的堅定信念。他告訴記者，千里之行，始於足下，年輕就意味着打拚，他做好了吃苦的準備。

眾所周知，商業攝影師一般都很另類、時尚，顏亦染也不例外。一件簡單的皮質上衣加上一雙深灰色皮鞋使顏亦染在低調中透露着「潮味」。他說，自己雖然從事和時尚相關的工作，但骨子裡還是十分傳統的人，百善孝為先，做人一定要孝敬父母。他告訴記者，自己有一個夢想，就是成為一名建築設計師，因此他想考取研究生，深造建築設計。還有一年就畢業，他希望在畢業前走遍全國的農村，實地考察當地民居，一邊拍攝攝影作品，一邊為考取研究生積累材料。 ■香港文匯報記者 李茜婷 北京報道



■顏亦染在聚精會神的操作專業相機。受訪者提供圖片

港醫進駐珠三角 廣佛深圳有專科

生活 貼士

北上廣東工作和生活的港人，因對內地醫療不了解或不信任，有病多返港治療。不過，近年，在CEPA開放港醫北上政策的實施，目前，已有多家港資醫療機構進駐珠三角，包括心臟科、耳鼻喉科、內科、兒科等專科醫生在廣州、佛山、深圳等地坐診，若有相關病患，港人不必要返港治療。

羊城港門診 4港醫坐鎮

去年底在廣州中信廣場試業的香港萬治醫療檢查中心，日前正式開業，成為在CEPA合作框架下的廣州首家港人獨資門診部。據工作人員介紹，中心共設4個診室，分別由4名獲得香港執業資格的專科醫生「坐鎮」，開設的醫療項目包括心血管內科、消化內科專科、內分泌專科、老年病專科等。



■順德雷良耳鼻喉科診所。資料圖片

順德有名醫 專治耳鼻喉

另外，在佛山順德北滘居委會所在地附近，香港知名耳鼻喉專科醫生雷良，開設一間耳鼻喉科診所，已開業一年多。據悉，已有不少香港人慕名前來診治。在雷良診所幾公里處，雷良夫人鄧醫生也開設一間兒科診所，受到當地居民的歡迎。據悉，目前，已由多間港資醫療機構在廣州等珠三角城市申請開設醫療中心，港人可致電本港醫師協會或食物環境衛生署諮詢。

■香港文匯報記者 歐敬輝 廣州報道

■廣州中信廣場內港資診所。資料圖片

攜貨樣宣傳品過境須申報

以案 說法

隨着深港兩地經濟的發展，展銷會、博覽會、交易會成兩地企業發布新品、覓求合作夥伴的重要平台。為博客戶青睞，展商常常於展會期間發放相關貨樣或廣告品。但深圳海關提醒，攜帶樣品或廣告宣傳品在過境需辦理暫准進口貨物(ATA)單證冊，否則即屬違規。

珠寶電子產品樣板須報關

據了解，受3月初在香港舉行的「2011年度香港國際珠寶展」和「亞洲時尚首飾及配飾展」等影響，今年首季度，僅皇崗海關就辦理ATA單證冊下暫時進出境貨物和物品達380餘票、貨值2,200多萬美元，同比分別增長26%和302%。然而，違規攜帶樣品及廣告宣傳品案件也大幅增加。據統計僅17、18兩日，皇崗

海關在皇崗口岸客運車輛入境渠道連續查獲10多宗違規攜帶電子產品入境事件，涉及車載導航儀、投影儀、電視盒、數碼相框等多種貨物。

ATA單證冊制度通關便利

深圳海關表示，對於貨物和廣告品等需要臨時進出境的貨物及物品，可以通過ATA單證冊制度獲得通關便利，享受免填報關單、免除進口稅款擔保、免領進出口許可證等服務。但不少企業或不了解貨樣和廣告品的監管規定，或心存僥倖沒有辦理申報手續，導致違規現象屢有發生。而根據目前海關管理ATA單證冊制度的行政法規，攜帶樣品或廣告宣傳品過境不申報屬違規，將受行政處罰。

■香港文匯報記者 鄭海龍 實習記者 熊麗芳 深圳報道