



【責任編輯：楊偉聰】 【版面設計：吳景強】

經濟發展

全球化是一個過程，在此過程中，商品、服務及資本跨越國境流動。各種技術在不同國家間廣泛迅速傳播，加上各國經濟變得相互依賴，令全球化過程不斷加速。

經濟全球化是指生產、貿易、投資和金融等經濟行為在全球範圍的大規模活動，生產要素按照市場經濟的要求自由流動、合理配置與重組，是世界各國經濟高度相互依賴、融合的表現。經濟全球化是當今世界經濟發展的必然趨勢。但它是一把雙刃劍，一方面，經濟全球化推動世界經濟增長，提高生產要素的全球配置資源，減少交易成本、促進國際投資；另一方面又對傳統的價值觀念提出了挑戰，如一定程度上削弱了國家主權。以下我們將探討區域經濟一體化的形成原因、過程，以及其與經濟全球化的關係等。

■葉子 華東師範大學教師

全球化

全球經濟融合 未來必然趨勢？

區域經濟一體化



指有關主權國家從本國經濟發展要求出發，為實現區域內外的經濟合作、聯合或融合而實行的制度安排。按照經濟一體化發展程度的高低，區域經濟集團有自由貿易區、關稅同盟、共同市場、經濟同盟和完全的經濟一體化等。在不同層次上，國家讓渡權力的程度依次遞增。在經濟一體化程度的最高階段，即要求成員國在經濟上取消國界，實行統一的經濟政策，還要求成員國在政治上有共同的權力機構。

有學者認為，區域經濟一體化一般涉及主權的讓渡，區域國家把部分國家主權讓渡給區域的超國家機構。簽訂一定的貿易協定，但不涉及主權讓渡的，不能視為一體化，只能算是區域合作。在此情況下，歐盟的整合是一體化，而東亞地區的合作則不能稱之為一體化。

區域經濟鼎立 東亞較歐美慢

在區域一體化的浪潮中，世界經濟逐漸形成了分別以歐盟、北美自由貿易區和東亞合作機制為中心的三大區域經濟體。

歐盟

自20世紀50年代末以來，歐洲開始出現區域經濟一體化趨勢。1957年3月25日，在歐洲煤鋼共同體的基礎上，法國、西德、意大利、比利時、荷蘭和盧森堡共6國政府首腦和外長在羅馬簽署《歐洲經濟共同體條約》和《歐洲原子能聯營條約》，這兩條約被統稱為《羅馬條約》。《羅馬條約》的生效標誌着歐洲經濟共同體的正式成立。

1991年12月《馬斯特里赫特條約》規劃了歐洲經濟與貨幣聯盟的建設，計劃建立單一貨幣體系。1993年11月1日為《馬斯特里赫特條約》開始生效。以前慣稱的歐洲共同體（歐共體）改名為歐盟。歐洲亦開始從經濟一體化發展進入政治一體化。1999年1月歐元正式啟用，標誌着歐洲貨幣一體化。

歐盟從歐洲煤鋼共同體、關稅同盟、共同農業政策到歐元的確立，歐洲經濟一體化逐步完成了由低級形式向高級形式發展的過程。歐盟

北美自由貿易區

西歐的聯合和歐盟的建立，使美國感到了威脅。美國擔心其國際經濟地位將相對下降，於是轉向與加拿大和墨西哥建立自由貿易區。

1988年，美國和加拿大簽署了《美加自由貿易協定》。1992年8月，美國、加拿大和墨西哥3國貿易部長正式簽署《北美自由貿易協定》，1994年1月1日正式啟動。

北美自由貿易區是世界上首個由已發展國家和發展中國家組成的經濟一體化集團，其經濟規模與歐盟相當，但只屬一個自由貿易區，沒有更深度的一體化。

東亞區域合作

歐盟和北美區域經濟合作的加強，對東亞國家提出挑戰。為了避免邊緣化，東亞國家亦大力推動東亞地區合作。東亞地區出現眾多地區合作機制，例如：東盟加中日韓機制、東北亞中日韓三國機制，以及亞太經濟合作組織等。2002年，中國與東盟簽訂了《中國—東盟全面經濟合作框架

協議》，該協議規定於2005年正式啟動雙方的關稅減讓計劃，並在2010年建成中國—東盟自由貿易區。

但是，由於東亞大國之間的互不信任關係，中日都不能成為推動地區合作的領導，而東盟作為領導者本身力量又不夠，因此，東亞一體化進程非常緩慢。東亞區域合作機制化程度很低，目前尚未形成一個包括東亞13國的自由貿易區，在三大陸區中發展最緩慢。



■自中國與東盟互減關稅，多種進口中國的東盟國家農產品價格略有降低。 資料圖片

經濟一體化 保和平利發展

- 歐洲一體化是主權國家為贏得和平而做出的刻意制度安排。第二次世界大戰結束後，德國和法國思考如何可以超越戰爭，保持歐洲的長久及和平穩定。1950年法國外長舒曼提出「歐洲煤鋼聯營計劃」，把煤鋼的管理權力讓渡給某一個超國家組織機構。其後，歐洲建立了煤鋼共同體。
- 區域經濟一體化是世界經濟發展不平衡的結果，有助於節約交易成本。二戰後，各國的經濟實力變化很大，各國之間的經濟競爭亦日益激烈。單靠某一獨立國家的經濟實力，在世界經濟中獲取較長久的優勢已顯得力不從心。因此，利用地緣優勢組建區域經濟一體化，有利於達成區域尺度上的規模經濟，節約交易成本，從而形成集團競爭力。
- 相近文化推動區域經濟一體化的發展。地理相鄰的國家和地區往往具有相同或相近的文化及宗教，易於找到利益共同點和彼此的溝通點，有利推動區域經濟一體化發展。
- 由於各種原因，WTO的多哈回合談判失敗，經濟全球化遭遇挫折，國家轉而尋求區域經濟一體化。烏拉圭回合談判的成功可以優化國際經濟環境，強化各國的經濟協調，但不能消除各國的競爭，所以通過區域合作提高競爭實力成為各國的必然選擇。因為各國的利益衝突，多哈回合全球貿易談判失敗。在多哈回合多次的僵持過程中，眾多成員都試圖繞開世貿組織框架，謀求訂立雙邊或地區性自由貿易協定。



■隨着東盟自由貿易區建成，中國與東盟國家雙方的關稅進一步降低，互補性產品的市場空間得到積極拓展，海上經貿往來增長迅速。 資料圖片

區域經濟對全球化的影響

區域經濟一體化是一把雙刃劍，對全球化既有積極的推動作用，亦有消極的阻礙作用。

正面推動作用	區域經濟一體化為經濟全球化準備了條件，促進國家加快分工，有利於自由貿易的發展。區域一體化亦是全球經濟一體化的必經階段，兩者實際上是同時發展，方向一致，相輔相成，在本質上的終極目標是相同的。
負面阻礙作用	有學者認為，區域性安排在實質上造成了對其他WTO成員的歧視，隨着區域經濟一體化程度的提高，其保護主義和排他趨向亦有可能有所加強，從而制約和阻礙經濟全球化和一體化的進程。他們主張在推進區域經濟一體化的過程中必須淡化和限制消極因素，抑制區域經濟一體化的排他性、區域性或集團性。

新舊地區主義

70年代以來一度停滯的地區主義重新掀起了發展浪潮，學者為了將80年代以來發展的地區主義與以前的地區主義相區別，稱之為「新地區主義」、「軟地區主義」或「開放地區主義」，而把50年代從歐洲興起的地區主義稱為「舊地區主義」。

舊地區主義側重於區域內部的合作和區域整合，對外相對封閉。它注重政治制度、經濟結構、意識形態、宗教信仰和文化傳統的相同或相似，並強調機制性建設。

新地區主義提倡開放，強調區域組織在注重區域內部合作的同時，還應加強與其他區域的橫向聯繫與交往，鼓勵並允許各國積極參與區域外的其他國際經貿合作。新地區主義把不同體制的國家容納在一起，允許其成員在各方面存在差異，其機制化程度較低。

有學者認為，地區主義必須要具備相近的地理位置、有確定的地區邊界和相似的文化等要素。那麼，缺乏機制化的新地區主義，在嚴格意義上是否屬於地區主義尚有疑問。

■1999年歐元正式啟用，除標誌着歐洲貨幣一體化，更向世界展示了歐盟是一個機制化程度非常高的區域組織。 資料圖片



- 區域經濟一體化的形成原因是甚麼？其又有何優點？
- 為甚麼說區域經濟一體化是一把雙刃劍？試列舉3點說明。
- 有人說，開放地區主義在嚴格意義上不算是地區主義，你對該說法有何意見？



■歐盟和北美區域經濟合作的加強，對東亞國家提出挑戰，為避免邊緣化，東亞國家大力推動東亞地區合作，當中包括成立中國—東盟自由貿易區。 資料圖片



1.《經濟全球化·經濟區域化·全球經濟一體化》，廣西玉林高中 蒲藝果，<http://www.ls11.com/Article/gkpd/gkri/200611/13957.html>

2.《東亞一體化 日本爭主導》，文匯報，<http://paper.wenweipo.com/2010/08/21/CH1008210006.htm>

3.《西方走廊：歐元錯失稱霸千載良機》，黃海振，<http://paper.wenweipo.com/2010/12/14/PL101214004.htm>

