

來港產子一條龍

內地孕婦偷闖關 中介全包價8萬 無預約私院插隊 7月肚亦有門路

中介全包價8萬 無預約私院插隊 7月肚亦有門路



內地孕婦湧港產子，父母雙方俱非港人的產子個案逐年遞增。

公院收費相若 孕婦轉戰私院



私院與公院向內地孕婦收取的費用相若，不少孕婦寧選私院服務。

一位難求 內地孕婦湧港產子，香港私家醫院的產科床位「迫爆」！有婦產科醫生表示，近年越來越多內地孕婦來港產子，私院產科「一位難求」，內地準媽媽為求爭位生仔，更「鬥早」預約、「鬥早」下訂，令私院產科服務一直「爆額」，直至明年6月才有床位，但公立醫院相對冷清。醫生解釋，私院與公院向內地孕婦收取的費用相若，不少孕婦提早預約揀選私院服務。有人懷孕6周便到港進行產檢，檢驗胎兒性別後即時付鈔留位；而產子中介亦怕向隅，提早安排懷孕10至12周的孕婦來港預約。

後才有名額。養和發言人指出，去年在該院產子之孕婦有2,024人，當中內地孕婦佔26.6%；今年首10個月孕婦人數則超過2,018人，內地孕婦的比例增至30.8%。

懷孕6周即來港產檢落訂

在多間私家醫院掛單的婦產科專科醫生靳嘉仁表示，私院的產科床位緊張，令更多內地孕婦提早來港預約分娩。他表示，以往內地孕婦「見肚」後才會來港產檢，繼而往醫院預約床位，但較早前曾有懷孕僅6周，才剛驗出有孕的準媽媽來港「下訂」，而懷孕8周即來港進行產檢的媽媽亦大有人在。產子中介公司有見產科床位緊張亦不敢怠慢，以往內地孕婦懷孕20

至30周才由中介安排首次到港，但現時10至12周便來港進行預約。

私院受歡迎公院仍有名額

不過，香港文匯報記者發現，公立醫院產科預約情況迥然不同。除了較受內地孕婦歡迎的廣華醫院，非本地孕婦預約產科服務於明年5月前「爆額」外，其他公立醫院，例如東區醫院及瑪麗醫院仍有名額供應。靳嘉仁表示，自從公立醫院提高收費後，越來越少內地孕婦選擇到公立醫院分娩。他指出，公營醫院不時出現醫療事故，服務質素亦遜於私院，是內地孕婦傾向選擇私院的原因。

分娩費3.9萬防濫用醫療

為防內地孕婦濫用香港公營醫療服務，醫管局對非合資格人士徵收全額3.9萬元分娩費，若有未預約經由急症室入院之非香港孕婦，收費更高達4.8萬元。由於公立醫院收費與私院大幅拉平，近年內地孕婦「轉戰」私院，令私院床位長期滿額。

仁安醫院發言人表示，去年共有6,763名嬰兒在該院出生，當中4,621名嬰兒由內地孕婦所生，佔整體出生嬰兒約68%。今年首10個月該院接生6,168名嬰兒，其中3,092名嬰兒為內地孕婦所生。發言人表示，該院於明年5月前的非本地孕婦產科預約名額一直爆滿。而養和醫院的產科病床直至明年4月以

近年香港出生嬰兒數量

年份	整體活產嬰兒(名)	內地孕婦在港產嬰數量(名)		
		其配偶為香港永久居民(比例)	其配偶為非香港永久居民(比例)	其他(比例)
2001	48,219	7,190 (92%)	620 (8%)	—
2002	48,209	7,256 (85.3%)	1,250 (14.7%)	—
2003	46,965	7,962 (78.6%)	2,070 (20.4%)	96 (1%)
2004	49,796	8,896 (67.3%)	4,102 (31%)	211 (1.7%)
2005	57,098	9,879 (50.6%)	9,273 (48%)	386 (1.4%)
2006	65,626	9,438 (36.1%)	16,044 (61.4%)	650 (2.5%)
2007	70,875	7,989 (29%)	18,816 (68.2%)	769 (2.8%)
2008	78,822	7,228 (21.5%)	25,269 (75.3%)	1,068 (3.2%)
2009	82,095	6,213 (16.7%)	29,766 (80%)	1,274 (3.3%)

資料來源：政府統計處

香港當跳板 利將來出國

內地孕婦遠道來港產子，原因不外乎為子女爭取居港權，讓子女日後獲得較佳的醫療教育，並同時可以逃避內地「超生」巨額罰款。有婦產科專科醫生分析，近年內地人漸漸把香港當作「跳板」，來港產子純粹為方便日後安排子女出國，無意讓子女長期留港生活。他舉例，今年其診所便有兩名嫁予外籍人的內地孕婦，來港產子更有利子女日後申請移居丈夫的原居地。

莊豐源案觸發「產子潮」

自2001年7月終審法院在「莊豐源案」中裁定，內地人在港所生子女均享有居港權後，即時觸發內地婦女來港「產子潮」。特區政府統計處數據顯示，內地

孕婦在港所生子女由2001年的7,810人，激增至去年的37,253人，當中父母雙方均非港人的嬰兒，更由2001年佔總「港產內地嬰」8%，增至去年約佔80%。以去年為例，全港有82,095名嬰兒出生，「港產內地嬰」佔當中45.3%。

嫁老外內地婦來港產子增

婦產科專科醫生靳嘉仁表示，以往港人內地配偶來港產子，只為爭取子女的居港權，但近年來港產子主要為內地夫婦，雙方均非港人，部分更是第2胎，躲避內地的「超生」罰款，以及希望子女日後獲得較佳的醫療與教育機會。但今年開始，他發現越來越多嫁予外國人的內地孕婦來港產子，其診所則有嫁予德國人的內地孕婦求診，內地孕婦出國較為困難，故選擇來港產子，以便子女取得香港護照後隨父親出國。



賓館負責人稱，賓館環境整潔，甚受在港待產內地孕婦歡迎。



有專門接待內地旅客的賓館，「自立門戶」設立赴港產子服務。賓館位處住宅大廈內，鄰近聖保羅醫院。

保險經紀賓館加入戰圈

爭奪市場

赴港產子中介公司的服務越趨多元化，有熟悉業內情況人士透露，近年有保險從業員及賓館也加入中介行列，甚至有保險經紀成立中介公司，先為內地孕婦安排產檢、陪同孕婦出入醫院及安排陪月等，以「貼身」服務取得孕婦及其家人的信任，繼而進入「戲內」推銷保險產品，賺取更豐厚利潤。

賓館「踩過界」

香港文匯報記者發現，最近有專門接待內地旅客的賓館「踩過界」提供赴港產子中介服務。記者以有內地親友欲來港產子為由，成功聯絡一名賓館負責人，並前往其位於銅鑼灣的賓館參觀。該賓館位於住宅大廈內，環境整潔，單位分為5個小套房，每間房可住2至3人，內有獨立浴廁，部分房間更設有露台，每晚收費420元至550元人民幣。負責人表示，由於賓館位處銅鑼灣中

心地帶，鄰近聖保羅醫院及養和醫院，過去有不少內地孕婦在此待產，又稱可代為介紹區內婦產科醫生，介紹費為1,500元。

落力推銷保單

赴港產子的夫婦能負擔香港動輒近4萬元的分娩服務，定有一定經濟能力，保險從業員亦瞄準這批「貴客」，更從中介服務「入手」接觸他們。

有熟悉業內運作的知情人士透露，最近有不少保險從業員加入產子中介業務，有人甚至索性合資開辦中介公司。但知情人士指出，這批保險經紀「醉翁之意不在酒」，雖然與傳統中介提供同樣服務，但最終目的為推銷保單，更打為初生嬰兒而設的投資連人壽保險、醫療危疾保單及教育基金等。知情人士表示，中介兼保險經紀會向孕婦及其家人落力推銷，游說父母及早為嬰兒購買醫療保險。