CECA(綜合

濟合作協議? 如果簽,是分

步走、還是要

成為當前島內

北京的兩會成

本報專訪台灣問題專家徐博東:兩岸經合宜先易後難



來呈現可喜變化,而「大三通」的實現,為兩岸經貿合作提供了有利的條件。圖為台灣直航大陸貨輪「基隆」號駛抵青島港。

談,從大陸居民赴台遊到兩岸實現「大三通」。近年來, 徐博東認為,準確冷靜地評估當前的兩岸關係,可説 兩岸關係呈現出一系列可喜變化。但知名台灣問題專家 是仍屬於「和平發展的初期階段」,未來兩岸應由易到 徐博東提醒説,絕不能認為兩岸關係和平發展就能自然 難、分三步走建設兩岸和平發展的框架: 而然地走向統一,如果沒有和平統一這一奮鬥目標和相 一是協商談判後公開宣佈結束兩岸敵對狀態,對歷 關理論來指導,結果可能就是永遠維持現狀,甚至走向 史,對國內外有個明確交待。這一步現在就可以做。 和平分裂和「台獨」。

結束敵對狀態 建立軍事互信

的必經之路,但他對當前兩岸是不是已真正進入和平發 要繼續購買美國武器等多項內容。

態,還沒有建立軍事互信機制,相互之間的導彈還在互的互信,真正建立起兩岸和平發展的框架。

化、合法化和固定化。

不出台灣方面有膽識寫入這兩點。」

「一中」是兩岸和平發展底線

外交」在台灣曾是醜聞不斷,一再上演。而如今,如何

與大陸實現所謂的「外交休兵」,已成為馬英九上台後台

「邦交國」欲與大陸發展關係

台灣的所謂「邦交國」,而是這些國家基於自己的國家利面。

程度上予以配合,並且實際上也正在這麼做。

收買、利誘、挑釁,曾幾何時,「金援外交」、「烽火 心知肚明。

二是在宣佈結束敵對狀態,在進一步增加互信的基礎 上,兩岸協商簽署軍事互信機制。這一機制涉及面很 廣,應涵蓋導彈部署、軍演相互透明化、軍事人員交 徐博東表示,兩岸關係和平發展是兩岸邁向和平統一 流、共同維護中國領土和領海主權完整,還有台灣要不

展軌道仍存在疑問。他說,兩岸還尚未宣佈結束敵對狀 三是轉入兩岸和平協定的協商與簽訂,建立更高層次

須以和平統一為最終目標

那麼,兩岸簽署和平協定後,是否會令兩岸統一問題 徐博東認為,作為最高層次的兩岸和平協定的簽訂, 還會挑起重大事變?這些都很難準確預料。 無限期拖下去呢?對此,徐博東表示,前二步,由於目 並不是一件容易的事情,需要兩岸扎扎實實地做工作, 前在島內執政的國民黨當局承認「九二共識」,可以相對 關鍵是要轉變台灣的主流民意,把被李登輝主政12年、 比較容易達成,但第三步只靠「九二共識」是不夠的, 陳水扁主政8年搞亂了的台灣民眾的國家認同觀念重新糾 在被問及大陸是否有統一時間表時,徐博東表示他相 因為兩岸目前對「九二共識」有不同理解和解讀,作為 正過來,這需要經過長期的努力才能水到渠成。 最高層次的和平協議是容不得半點模糊的。如果兩岸要 至於兩岸關係和平發展的底線問題,這位知名專家強 的兩岸和平發展究竟需要走多長時間,不是人的主觀意

和「兩岸和平發展的終極目標是實現國家統一」這兩項 有「一中」的前提,兩岸就不能最終實現和平統一。 展變化,特別是中美實力的此消彼長。

岸關係不再存在變數。由於目前還看不出民進黨有放棄 金融海嘯再次説明:時間將站在中國的一邊!

台參與國際組織宜以個案解決

同性質和不同情況,以「個案」方式逐步加以解決。他

建議,兩岸相關學者可先溝通對話,進行個案研究,在



■大陸客赴台遊啟動,令兩地民眾有更多交流。圖為大 陸遊客遊覽日月潭。

「台獨」的可能,而日後藍營是否還會像2000年那樣再次 出現分裂而導致綠營重新上台執政?「台獨」勢力是否

大陸並無統一時間表

信沒有時間表這一説。他認為,在和平統一目標指導下 簽署和平協議,其中必須明確寫入「兩岸同屬一個中國」 調指出,兩岸關係和平發展,「一中」是政治基礎,沒 志可以決定的,要視乎兩岸的共同努力和國際形勢的發

重要內容,否則將可能導致兩岸目前的分裂現狀長期 「絕不能認為兩岸關係和平發展就能自然而然地走向統 徐博東説,説到底台灣問題是中美兩國之間的實力較 一,如果沒有和平統一這一奮鬥目標和統一的理論來作 量問題,就如同香港問題的最終解決是中英之間的實力 指導,結果可能就是永遠維持現狀,甚至走向和平分裂 較量的結果是一樣的。美日一直擔心兩岸統一,對台灣 問題的干涉仍然很多很深,而中國的實力與美日相比還 但徐博東同時加重語氣提醒説,「從短期來講,我看 徐博東提醒,兩岸關係和平發展,並不意味着未來兩 有很大差距。但徐博東也充滿自信地強調,近期的全球



■徐博東認為,台灣要加入世衛,在短期來看,時機還

「邦交國」。說得更準確一點,不是大陸主動要去「挖」 絕不能在國際上造成「兩個中國」或「一中一台」的局 北」名義作為「觀察員」身份參與世衛大會。但未來台 灣要加入世衛,就涉及到世衛章程是否允許等問題,這 益考慮,急於要與大陸發展關係,但大陸方面顧及兩岸 具體到台灣參與世界衛生組織問題上,徐博東認為, 就不僅需要兩岸之間進行協商,還需要與世衛組織等方 關係大局,都回以「戒急用忍」而婉言勸阻了,表現了 要先從簡單容易的做起。他説,前段時間,台灣已被納 面進行溝通與協商。徐博東認為,這在短期來看,時機 對台灣方面的極大善意和誠意。這點台灣執政當局應當 入世衛條例的運作體系,今年5月,台灣有望以「中華台 還不成熟。



■知名台灣問題專家徐博東參加 題,同樣也在 2008北京奧運聖火傳遞。

為熱點。知名台灣問題專家徐博東接受本報專 訪時指出,現在的困難和問題主要在台灣方 面,大陸則對此早已深入調研和評估,並形成 了一定共識。他認為,兩岸要在短期內就經貿 合作達成一攬子協議並不現實,雙方可以本着 先易後難、循序漸進原則,先就台灣迫切需要 解決的石化、紡織等議題,達成個別單項協 ■本報兩會報道組北京3日電

早在CECA提出之初,島內藍綠陣營間就已開始了一場 聽到綠營污政治化的強列質疑。有藍營人十主張,「俞 快簽愈好」。但綠營方面就批評CECA「出賣台灣」,將台 灣「香港化」。對此,徐博東表示,綠營説法簡直是無稽 之談,雖然CECA與CEPA只有一個字母之差,但卻差別 巨大。事實上, CECA接近於FTA(自由貿易協定),但 迴避了敏感的政治議題

綠營將經濟問題泛政治化

他批評説,「台灣有些人並不是真糊塗,而是要雞蛋 裡頭挑骨頭,是不顧台灣企業和民眾的利益,人為地將 經濟問題泛政治化。

事實上,兩岸協商簽署CECA一事最早由馬英九去年4 月在競選台灣「總統」期間提出。當年12月,全國政協 主席賈慶林和中共中央總書記胡錦濤對此先後做出積極 回應。胡錦濤在紀念《告台灣同胞書》發表30周年的座 談會上明確表示,兩岸可以為此簽訂綜合性經濟合作協 定,建立具有兩岸特色的經濟合作機制,以最大限度實 現優勢互補、互惠互利。

回應馬政見 大陸顯誠意

徐博東認為,馬英九的當選説明大多數台灣民眾是接 受馬英九的主要經濟政策取向的,而大陸方面是看到了 台灣的困難,急台灣之所急,才接受了馬英九的提議

營泛政治化,即使在藍營和馬執政團隊內部,恐怕也尚

鑒於全球金融危機衝擊下台灣經濟狀況的日趨惡化: 島內六大工商團體不久前發出聯合聲明,催促馬英九當 局盡速與大陸簽署CECA,並借此能分享大陸與東盟(10 +1)合作平台。一些人士甚至預言,若不簽訂協議,將迫 使島內廠商外移、產業空洞化,失業加劇,台灣將徹底 陷入被邊緣化境地。

存敏感問題 難一步到位

徐博東認為,儘管台灣工商界和學者很着急,但相信 台灣內部要真正就此達成共識還需要一段時間。「當 然,一個政策的推動不可能讓全社會都同意,也需要政 策推動者的魄力和膽識。政策推動者要向民眾進行宣傳 説明,爭取多數民眾的理解與支持。」

至於未來如果兩岸簽署CECA,會包括哪些內容,是要 分步走、還是要一步到位,徐博東表示,CECA是一項複 雜的系統工程,很難一下子就全部達成共識,其中有些 內容可能相對簡單容易,但有些就敏感複雜,雙方的利 益都要顧到,所以兩岸需要先易後難,先在一些方面取 得成效,以培養更多的互信和爭取更大的支持,然後再 轉向比較困難和敏感的問題

明年1月,大陸與東盟間進口關税率在10%以下項目將 有望隨着一體化而全部降至零。2012年,台灣出口的兩 個最大對手日本與韓國,也有望納入這一框架之中,全 面享受關税日漸歸零的好處,而台灣的相關產品,卻可 能還要被課以至少6%以上的關税,這無疑會令台灣產品

的競爭力大大下降,使台灣經濟雪上加霜。 徐博東認為,兩岸今年年內可能先就台灣迫切需要解 决的石化業、紡織業、機械業等關稅議題,達成個別單 項協定,但要一下子達成一攬子協定目前還不成熟。

兩岸經合 對台大利多

此前,台灣方面曾有官員提出兩岸三年達成CECA的願 望。徐博東認為,期以三年是比較現實的。他説,CECA 涉及到台灣擺脱經濟困境問題,但同時也是欲速則不 達。兩岸在未來談判中可能還會遇到其他事先預想不到 的變數和分歧,畢竟兩岸間政治結構性矛盾並沒有得到 根本解決,一旦接觸到具體問題可能就會暴露出來。

徐博東強調,台灣的市場畢竟太小,台灣企業的發展 受到很大限制,與大陸進行經濟整合對台灣而言將是大 大利多,否則台灣企業在中日韓與東盟關稅以及更多經 貿互惠的大框架下,難免會被邊緣化,甚至可能受到災 難性打擊。



【本報兩會報道組北京3日電】在2日於北京舉行的福建省委省政府座談會上, 中國工程院院士劉大響呼籲,福建應作為兩岸CECA(綜合性經濟合作協定)政策試 陸其他省份更能掌握先機

環保科技投入等海西發展大計建言獻策。

科技部海峽兩岸科技交流中心副主任、國際歐

當天,應邀出席座談會的百多位在京院士、專 未能產生更好的疊加作用,急切需要國家在戰略 也認為,福建應該依托當地岸線資源,發展臨港

產業發展,加快高科技人才培養力度,以及加大 西的一部分,廣東的一部分,構建一個海峽經濟 區,這樣既給台灣經濟注入一個強大空間,同時 院、藝術顧問



【本報兩會報道組北京3日電】兩岸 金融及經貿合作議題,但對於協議的 CECA (綜合性經濟合作協定) 議題近 具體名稱,兩岸目前還有不同看法 來備受媒體關注,海協會會長陳雲林3 仍需要雙方協商。陳雲林形容,海協 日在出席全國政協會議時指出,贊成 會與海基會間的協商目前已經制度 兩岸建立更為緊密的經貿合作關係, 化,雙方協商進展良好

非軍事互信前提

屆二次會議的全國政協委員、解放軍軍事科學院 世界軍事研究部研究員羅援少將3日表示,大陸 方面並沒有把對台灣軍事部署的調整,作為建立 軍事安全互信機制的一個前提。對此,台灣方面 不應該對大陸方面的軍事部署指手劃腳。

不久前,有島內人士提出,兩岸軍事互信機制 的建立首在大陸方面要「撤除對台飛彈」,以展

人。「如果你承認你是中國人,那我們不管部署 什麼武器,你都沒有必要害怕,可以毫無顧慮 但如果你不承認你自己是中國人,要搞分裂,那 只有三個字: 『對不起』! 我們將根據《中華人 民共和國憲法》和《反分裂國家法》,以必要手 段維護國家主權和領土完整。」

航任務,新型導彈驅逐艦「武漢」號、「海口」號和綜合補給艦「微山 胡」號都由中國自行設計製造,軍艦上安裝的相控陣雷達、超視距雷達

進行跟蹤,對空探測距離、引導能力和同時處理的目標數量,在世界範 圍內都處於先進地位。「武漢」號上的超視距雷達則可對敵艦艇實施超 視距攻擊,並能同時攻擊多批次水面目標。

搞好,體制機制完善好,基礎設施建設進一步擴 濟發展會更上一個台階

,堅定他們在福建投資的信心。賀國強感慨福 設好。

常委、中紀委書記賀國強3日專程看望了出席全國 雨雪冰凍災害,特別是戰勝國際金融危機影響 兩會的福建代表團。賀國強勉勵福建加快海峽西 下,福建取得了3個突破,即GDP總量突破一萬 旱經濟區建設,加大對外資企業的支持力度,應 億,人均GDP突破3萬元,財政總收入突破1,500億

·他寄語福建,國際金融危機對海峽西岸經濟 增長了5倍。賀國強認為,福建的發展會繼續走在 區是一個機遇,在這一階段將產業發展以及規劃 全國前列,相信在應對此次危機後,福建社會經

福建省委書記、省人大常委會主任盧展工表 示,賀國強書記年年都來福建團,並從不同角度 他並希望福建幫扶有困難的台資、港資等外 福建各項事業發展好,把海峽西岸兩個先行區建

責任編輯: 莫偉平 版面設計:馮自培

「世界石材在中國,中國石材在福建 福建石材在廈門。」這是國際對廈門石材 業的讚譽。作為中國石材進出口最大口

岸,2008年廈門口岸石材進出口總量達 1217萬噸,居全球第一。進出口金額達 28.8億美元,佔全國比重超過60%。 目前,在廈門口岸進出口的世界各地優 質石材達1000多種,幾乎囊括了主要石材 產區的所有品種,約有6000多家石材加工

■本報海峽西岸新聞中心記者 林舒婕

貿易企業常年直接從廈門採購、進出口石

工藝領先 「苛求」品質吸全球客商

>> 內人士分析認為,在充分利用福建豐富石材資源 **未** 和傳統技術優勢的基礎上,廈門已經在20多年的 發展中形成了較為完備的石材產業鏈,打造國際石材中 心指目可待。

「保守估算,在廈門從事與石材相關工作的人口約有 10萬,專業石材進出口企業1000多家,不少大型企業在 境內外擁有礦山。」廈門石材商會副會長、萬里石集團 董事長胡精沛認為,量的聚集和對質的近乎「苛求」, 鍛造了廈門石材業的龍頭地位。

作為中國石材行業最大的民營企業之一,萬里石的企 業歷史可以説是廈門石材業發展的一個縮影。從1996年 成立之初僅有6名員工從事原料產品出口,發展到員工 2000多名,擁有年產板材50萬平方米、墓碑石1500個貨 櫃的巨大產能,其產品品質在行業內有口皆碑。

胡精沛分析説,優質的石材在山東、湖北也有,但是 論及產品品質,目前國內沒有一個地區能夠和廈門媲 美。以日本市場為例,中國之所以能在九十年代中期全 面趕超韓國成為日本墓碑石的最大進口國,一方面得益 於精湛的工藝,另一方面在於石材企業自身對產品的嚴 格把關,而廈門是國內出口日本墓碑石的主要口岸。 記者在萬里石翔安加工廠看到,工人們正在為一批出

口非洲的外牆用石上防水漆,分管負責人告訴記者,上 漆之前已經根據花紋、色澤等行業標準篩選過一次了, 等風乾之後還要再比對淘汰一次,「因為不同種類的石 材經過加工工序後可能出現不同的變化。」

三亞洲第一、極具影響力的專業石材展。 本報福建傳真

市場穩舊拓新 自主研發增「含金量」

但是,打造國際石材加工和貿易中心,僅有好的產品 是遠遠不夠的。儘管目前金融風暴對石材行業的主要影 響僅僅限於庫存和零售層次,但廈門石材行業內卻清楚 地傳遞出一個聲音: 蓄勢而上。

美元,比增10%,胡精沛預估09年業績仍能增長約 必須在下一輪經濟高潮來臨前,着手從生產型向服務型 20%。胡精沛告訴記者,這幾年企業享受到出國參展補轉變,尤其是面向高端客戶的設計研發,勢必成為下一 貼、新市場開發補貼、增量貼息、出口信用保險保費補 輪競爭中的着力點。不少中小企業更是充分利用將金融 貼等一系列廈門市政府提供的優惠政策。

今年,萬里石把目標定在力爭出口8000萬美元,並且 福建省石材行業協會會長、廈門非金屬礦進出口有限 把眼光放得更遠,從歐美投向了中東、非洲市場,這樣 公司董事長許榮旗接受本報專訪時表示,除了需在產品 的戰略更是與今年此間政府工作報告中提到的「推進出」「含金量」上下苦功,物流配送也是業內認為廈門應當 口市場多元化」不謀而合。

所才是集團年度「重頭戲」,這是企業將重心轉移到產 「門到門」的物流配送服務。「作為交易過程中的重要 品研發設計上的信號。 胡精沛説,廈門的石材業要保持目前的國際地位,就 軌。



危機導致的「經濟停滯期」, 閉門練「內功」。

有所加強的部分。他分析指,廈門港具備合理頻繁的國 不過對萬里石來說,與廈門理工學院合作的石材研究 際海運航線和相對便捷高效的口岸通關效率,但缺乏 一環,我們認為在這一點上廈門應當盡快與國際接

時,即將於6日揭幕的第九屆中國(廈門) 國際石材展4800個展位早已售罄,不僅規模 比上屆大,而且國際展區面積更大,境外客 商人數更多。 經過八年雕琢,中國 (廈門) 國際石材展 已經成為全球第三,亞洲第一大規模的專業 石材展會,國內外客商紛紛將展會上的石材 交易品種、價格視為行業「風向標」。 格外引人關注的是,本屆展會期間將圍繞

全球金融危機下石材行業的機遇與挑戰」 這一主題,舉行2009年世界石材大會,包括 美國MSI 石材公司總裁、西班牙天然石材協 會會長、意大利石材機械協會會長等知名行 業專家都將在會上做專題發言,預計有超過 2000名龍頭企業負責人、商會會長參會互動

廈門市貿發局局長熊衍良介紹説,本屆展 會面積達9萬平方米,共設4800個標準展 位,參展企業超過1200家,其中包括1千餘 家境內外石材企業和約150家石材工具機械 企業。預計國內外客商總數量將超過8.5萬

熊衍良告訴記者:「事實上,從第四屆起 展會就已經逐步實現市場化運營,招商布展 等各項工作幾乎都不需要政府『操心』。」 更大的效應在展廳之外。福建省石材行業 協會會長許榮旗分析指,展會聚積的客流、 信息流,為廈門石材行業的發展提供了後續 空間,而行業的持續壯大,又為展會的品牌 和影響力增添了砝碼,展會與行業本身形成 了極其良性的互動。

許榮旗續稱:「按照行業內的想法,下一 步要做的是,依托成熟的資源、技術和市 場,能夠吸引包括高石、環球等國際石材巨 頭在廈門設置分支機構,真正實現貿易的國 際化。」



非洲的外牆石材刷防水漆,對品質的「苛求」是廈門石 材得以全球揚名的重要原因。 本報記者林舒婕 攝

媒的熱點話題。徐博東指出,大陸不可能公開表態支持至於台灣參與國際組織及其活動問題,徐博東認為

台灣方面提出的所謂「外交休兵」,但會有原則地在一定 一是要在不傷害一中原則的前提下合情合理地來處理這

徐博東説,如果大陸沒有誠意開創兩岸和平發展新局 建立共識和增強互信的基礎上,分清不同性質,按照

面,近半年來,大陸恐怕至少已經挖走了台灣2、3個輕、重、緩、急的先後順序,妥善處理,逐步解決,但